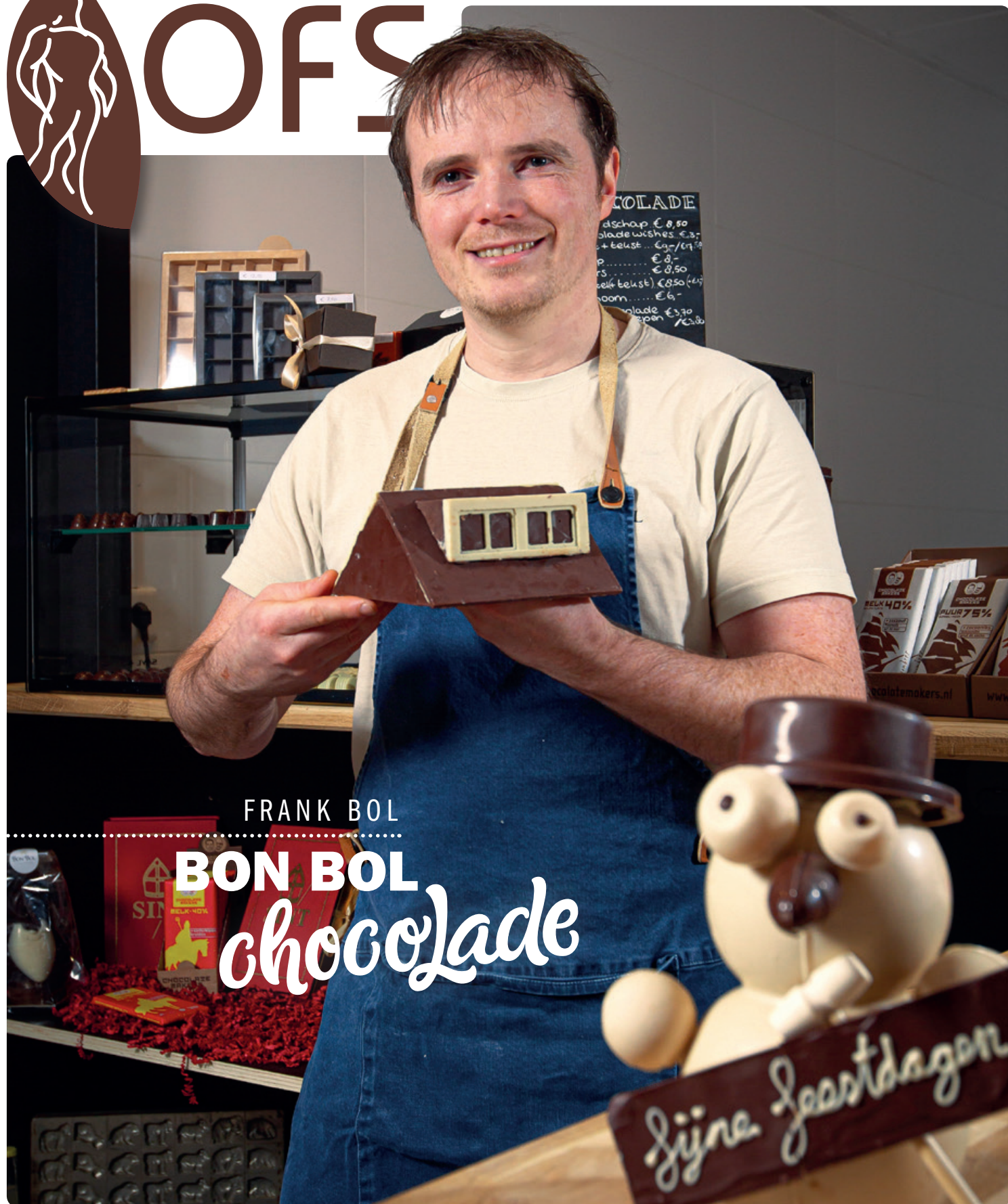




FRANK BOL

BON BOL chocolade



NR 33

DECEMBER 2021

DIT MAGAZINE IS EEN UITGAVE VAN
ONDERNEMERS FEDERATIE SCHAGEN EN
WORDT VERSPREID ONDER DE
ONDERNEMERS UIT DEZE REGIO



Ondernemers groeien met de SNS Bedrijfshypotheek

Leonie Rojas-Caton (55) kon dankzij de SNS Bedrijfshypotheek het winkelpand kopen dat haar man en zij huurden. Dat voelde als een logische vervolgstap in hun ondernemerschap. “Nu we eigenaar zijn, krijgen we terug wat we erin stoppen.”

MEDE-EIGENAAR ROJAS ZONWERING

Sinds 2016 is Leonie mede-eigenaar van Rojas Zonwering, Montage en Woondecoratie in Nieuw-Vennep. Haar man was toen al 14 jaar eigenaar; zij werkte nog op Schiphol in loondienst. “Die jaren zocht ik meer zekerheid, ook vanwege mijn gezin. Maar daarna weer voor mezelf beginnen, voelde als een bevrijding. Ik kon niet goed tegen de hiërarchie van zo’n groot bedrijf. Het grote voordeel is dat ik nu alleen met mijn man hoeft te overleggen en alle mogelijke kansen kan pakken.”

Ze zette in haar eentje de woondecoratie-tak op. Dat was niet altijd makkelijk, maar het zelfstandig kunnen ondernemen voelde goed. “Mijn motto is: De aanhouder wint. Kan ik niet rechtsom, dan ga ik linksom. Of wat ik ook vaak zeg: zo niet, dan toch.” En uiteindelijk met resultaat. De zaken lopen goed. “Als je hard werkt, krijg je dat als ondernemer terug. En het ondernemerschap geeft vrijheid. Ik ben eigenlijk heel creatief, maar door al die jaren in loondienst was ik dat bijna vergeten.”

EIGENAAR WORDEN

Ze wilden graag eigenaar worden van het bedrijfspand dat ze sinds 2014 huurden. Die wens werd aangewakkerd omdat ze bezig waren met een grote verbouwing. “Als je het pand huurt en je stopt er zo veel geld en liefde in, dan is het zonde wanneer het niet naar je toekomt.” Ze ging naar haar eigen bank om te kijken of ze daar een bedrijfshypotheek kon krijgen. “Weet je wat het antwoord was? ‘Voor ons niet zo interessant, we financieren liever een hypotheek van een miljoen.’ De anderhalve ton waar ik het over had, was dus te min. Ik vond dat zo absurd. Ik zit al vanaf mijn 18e bij die bank!”

EEN GOEDE MATCH MET SNS

Ze besprak dit voorval met een vriendin die ervaring had met SNS. Zij vermoedde dat SNS haar wél kon helpen en raadde haar aan een afspraak te maken met een adviseur. Dat bleek een wereld van verschil. Het eerste gesprek met financieel adviseur Roy Klop was verhelderend en had een andere insteek dan bij haar eigen bank. “Het was meteen raak. Hij luisterde goed en dacht meteen in mogelijkheden. Hij vroeg open wat hij voor ons kon doen. Eigenlijk ging hij met ons om zoals ik ook met mijn klanten omga. Verder ging hij snel en vakkundig te werk.”

GOED BEREIKBAAR

Ze vond het een verademing dat SNS zo goed bereikbaar was. “Ik vind het best lastig dat bij sommige banken steeds meer kantoren verdwijnen. Dat gevoel van even binnenlopen, iemand zien, even iets kunnen vragen en een afspraak kunnen maken, dat mis ik echt. Ik snap het, maar zorg er dan voor dat je op een andere manier goed bereikbaar bent. Bij mijn oorspronkelijke bank ging dat helemaal mis. Ik liep gewoon steeds tegen een muur aan. Bij SNS had ik meteen goed, persoonlijk contact met diegene die er vervolgens zelf mee aan de slag ging. Heel laagdrempelig en prettig. Precies zoals het moet.”

MEER WETEN?

Kijk op snsbank.nl/bedrijfshypotheek of bel **030 - 633 30 02** voor een persoonlijk gesprek.



Schagen, Nieuwstraat 37
Den Helder, Beatrixstraat 41-43
Heerhugowaard, Raadhuisplein 16



SNS



pag 4



pag 8



pag 13

LOCKDOWN impact op ons sociale verlangens

De coronamaatregelen treffen ons allemaal. Sommige van deze regels hebben een positieve uitwerking, andere hebben alleen maar nadelen. Maar ik was van mening, dat nu er weer bijeenkomsten mochten worden gehouden, dat we die met z'n allen met groot enthousiasme zouden bezoeken. Niets is minder waar. Uit de praktijk blijkt namelijk het tegendeel: het ene na het andere netwerkevent wordt gecancelled door gebrek aan animo of er is echt een hele magere opkomst, waardoor het netwerk niet het gewenste effect heeft.

Ik vraag mij af hoe deze verandering tot stand is gekomen. Zijn we terughoudend geworden door de corona checkapp, zijn we voorzichtiger uit vrees voor besmetting en kiezen we voor enkel de noodzakelijke bijeenkomsten of is de drempel naar 'netwerken' zo hoog geworden door het gebrek aan oefenen en/of onderhouden van deze specifieke sociale vaardigheden? Is dit een tijdelijke tendens of zijn we voorgoed veranderd?

Hoe je het ook wendt of keert; de lockdowns en andere maatregelen hebben een flinke impact op onze sociale vaardigheden en belangen. Waar stopt het en wanneer willen we weer naar de live bijeenkomsten of is dit anno 2021 volledig achterhaald? De tijd zal het leren.

We gaan nu het derde coronajaar in en we vangen met z'n allen de klappen nog altijd redelijk goed op. Het is een uitdagende tijd, waarin de creatieve geest van de (horeca)ondernemer vaak wordt aangesproken. Het is hollen of stilstaan, een marathon waarvan we de eindstreep niet kunnen zien. Zal het een kwestie zijn van volhouden en doorgaan? In dat geval wens ik jullie allemaal veel positiviteit toe en laat jullie drive voor het ondernemen vooral niet tegenhouden door alle regels en tegenslagen. Zorg een beetje voor elkaar, probeer waar nodig elkaar te steunen en te helpen en houd vooral vol. Samen halen we die eindstreep!

Maïke Zijp - Restaurant STIEL

www.restaurantstiel.nl



VOORWOORD



pag 15

Versijning: 4x per jaar in de Gemeente Schagen
Oplage: 3.000 ex.

Uitgever:

Ondernemers Federatie Schagen. Heeft u vragen aan het bestuur van OFS, dan kunt u deze mailen naar:
info@ondernemendschagen.nl

Vormgeving & druk:

Zeeman Reclamegroep BV

Tekst:

Zeeman Reclamegroep BV

Advertentie acquisitie:

Sabine van Berkum: sabine@zrgbv.nl
Randi Peters: randi@zrgbv.nl

© 2021 Ondernemers Federatie Schagen. Niets uit deze uitgave mag op welke wijze dan ook worden gekopieerd of veelelvuldigd zonder schriftelijke toestemming van de uitgever. Ondernemers Federatie Schagen aanvaardt geen aansprakelijkheid voor mogelijke gevolgen die zouden voortvloeien uit het gebruik van de in deze uitgave opgenomen informatie. Op de advertentietarieven wordt geen buroorkorting gegeven.



COLOFON



Het zijn hoogtijdagen voor Frank Bol, die sinds vorig jaar zijn eigen chocolaterie Bon Bol Chocolade in Warmenhuizen heeft. “De maanden oktober, november en december betekenen maximaal knallen, daarna wordt het iets rustiger. Tot Valentijnsdag, natuurlijk, dan is het weer overuren draaien”, vertelt de ondernemer.

BON BOL chocolade

Overwerken is overigens geen probleem voor Frank, nu hij eigen baas is. “Sinds mijn twaalfde ben ik werkzaam in de horeca, dus ik weet wat hard werken is. Ik ben opgeklommen van afwasser tot zelfstandig werkend kok in diverse restaurants in heel Nederland. Dat was een mooie tijd, maar ook zeer intensief. Ik was altijd aan het werk, waardoor ik weinig tijd had voor mijn gezin. Als zelfstandig ondernemer kan ik mijn uren zelf indelen, waardoor ik nu ook ‘gewoon’ met mijn vriendin en kinderen kan dineren en mijn dochters op bed kan leggen. Die quality-time vind ik super belangrijk! Daarnaast kan ik in Bon Bol al mijn creativiteit kwijt. Dat miste ik de laatste jaren ook wel in de horeca.”

Een eigen chocoladewinkel

Doordat Frank op zoveel plekken heeft gewerkt, kwam hij ook in contact met het verwerken van chocolade.” De ondernemer merkte dat hij een

grote passie heeft voor het maken van bonbons, chocoladefiguren en cadeaus, waardoor hij al vijf jaar geleden met de gedachte speelde een eigen chocoladewinkel te openen. Pas toen Frank door corona in het voorjaar van 2020 twaalf weken thuis kwam te zitten, was het moment aangebroken om zijn droom werkelijkheid te maken. “Hoewel ik een goede koksopleiding heb gehad en veel kennis en ervaring in de patisserie heb, wilde ik met een chocolade opleiding de puntjes nog even op de i zetten, voordat ik voor mezelf aan de slag ging.” Zo gezegd, zo gedaan en na de cursus startte Frank Bon Bol vanuit zijn woning.

Dit bleek een gouden zet, want al tegen het einde van het jaar stond de keuken en de woonkamer vol met chocolade kunstwerken en letters. “Mede daardoor moest ik uitwijken naar een extern pand. Maar ik wilde ook graag een winkel waar ik klanten zou kunnen ontvangen en waar ik alle ruimte zou hebben om mijn vak

professioneel en volgens de hygiënerichtlijnen uit te kunnen oefenen. Die heb ik 4 maanden geleden gevonden op een hele mooie locatie op de Dorpsstraat in Warmenhuizen, waar ik nog steeds ontzettend blij mee ben!”

Extra handjes

De winkel van Bon Bol valt in de straat vooral op door de prachtige etalage, die ieder seizoen aangepast wordt. Op dit moment staat Sinterklaas met zijn boot en Pieten te shinen. “Dit heb ik niet alleen gemaakt, hoor. Mijn schoonvader is heel bedreven in figuurzagen en mijn vriendin in schilderen, dus samen komen we dan tot een mooie invulling van de etalage. Met het thema helpt mijn schoonmoeder mee qua accessoires en andere familieleden helpen weer graag mee met het versieren en inpakken van bijvoorbeeld de chocoladeletters. Alles wordt vervolgens prachtig op de foto gezet door mijn vriendin die toevallig ook hobbyfotograaf is. Zo draagt





eigenlijk ieder familielid zijn of haar steentje bij. Ik ben ontzettend dankbaar voor die hulp; die paar extra handjes maken het allemaal nét even makkelijker én gezelliger!”

Lokale lekkernijen

In de vitrine van de winkel staan diverse zelf-gemaakte bonbons, lekkere cadeautjes en mooie kunstwerken van chocolade. “Uiteraard verandert die invulling constant, alleen de bonbons met de smaken karamel zeezout, stroopwafellikeur, espresso en amandel praline zijn blijvertjes. Ook omdat mijn vriendin en ik deze erg lekker vinden!” Naast chocolade kan men bij Frank terecht voor koffie van Branderij Kaan, biologische thee van de Theefabriek en in de zomer voor schepijs van ijssalon Pinocio. “Deze lokale lekkernijen passen natuurlijk heel goed bij chocolade. Bovendien kunnen we elkaar op deze manier zakelijk versterken.” Het winkelpand van Bon Bol Chocolade leent zich naast de verkoop van allerlei lekkers ook voor workshops voor kinderen en volwassenen. “Dat ligt tijdens de coronacrisis even op z’n gat, maar ik hoop dat we dit snel weer kunnen oppakken!”

(H)eerlijke chocolade

Frank gebruikt voor zijn workshops en eigen creaties uitsluitend chocolade van Chocolate Makers, die alleen maar heerlijke en eerlijke chocolade leveren. “Zij willen de beste chocolade maken, maar dat mag nooit ten koste van mens of natuur gaan. Zo zijn de Chocolate Makers bijna 100% zero waste. De fabriek draait bijvoorbeeld 100% op zonne-energie en de verpakkingen kunnen zo de composthoop op.” Ook maakt de organisatie alleen gebruik van pure biologische ingrediënten die geleverd worden door goed betaalde boeren die de tijd kunnen nemen voor het oogsten, drogen en fermenteren. Zij krijgen twee keer de prijs van de Fairtrade standaard. “De hoge kwaliteit proef je direct! En daar betaal ik, maar ook mijn klanten, graag iets meer voor. Zo dragen we ons steentje bij aan een betere wereld.”

Van die heerlijke en eerlijke chocolade maakt Frank dan weer de mooiste creaties. “Op dit moment ben ik bezig met een dakkapel voor een bedrijf in de buurt. Samen met mijn schoonvader heb ik de mal gemaakt en verder werk ik

het mooi af met chocolade, zoals de ramen en kozijnen. Daarnaast ben ik bezig met een grote chocoladeduim voor een keukenzaak. Dit soort creatieve opdrachten vind ik echt mega leuk om te doen! En alles kan ik maken: van een logo of een foto op een reep tot gereedschap en dameshakken. Dit verzorg ik zowel voor bedrijven als particulieren en elke creatie is uniek!”

Ultiem chocoladekunstwerk

Frank’s grote droom is om nog eens een echt groot chocoladekunstwerk te maken. “Dat kan mij niet gek genoeg zijn. Bijvoorbeeld een levensgrote motorfiets, een brullende leeuw of KingKong op een wolkenkrabber. En dan is het de kunst om dat zonder mal te maken, maar volledig met de hand op te bouwen. Wie weet staat er volgend jaar wel een mooie herfstboom in de winkel met egeltjes, eekhoortjes en dergelijke... Maar op dit moment focus ik mij nog even op de chocoladeletters en kerstcadeaus!”

Meer informatie: www.bonbol.nl.



Productie opvoeren?



Ook voor particulieren!

Sterk in Cijfers

Harmenkaag 3, Schagen | Telefoon (0224) 214810
www.zuurbiervoulon.nl

© 04-2010 S&H Vemgeling



RDS CLEANING

voor dagelijks schoonmaakonderhoud van
kantoor- en winkelpanden, bedrijfsgebouwen,
instellingen, trappenhuis etc.

ook uw adres voor:

- Glasbewassing • Hogedruk-en gevelreining • Handyman
- Bouwschoon opleveren • Opruimwerkzaamheden



Wij staan voor een kraakhelder resultaat!

RDS CLEANING BV

Westerpark 61 | 1742 BW Schagen | 06-51964172
info@rds cleaning.nl | www.rds cleaning.nl



de Jong, Persoonlijk en betrokken.

De Jong is gespecialiseerd in verzekeringen, hypotheek, pensioenen, leningen, sparen, financiële planning en schadeafhandeling.

De Jong is uw partner voor totaaladvies. Wij staan voor deskundigheid, service en persoonlijke aandacht. Met passie en betrokkenheid begeleiden wij u actief bij alle financiële vraagstukken. U ervaart overzicht en gemak.

Verzekeren | Hypotheek | Pensioenen



de-jong.nl | info@de-jong.nl | 0223 688 788

de Jong

Financiële uitdaging? Tijd voor Extendiz

- Bedrijfskundig advies
- Begeleiding bij bedrijfsinvesteringen en -financieringen
- Begeleiding bij financiële problemen

extendiz
business support

De Langeloo 12E Schagen - Tel. 06 46 205 580
info@extendiz.nl

www.extendiz.nl



VOOR ONDERNEMERS MET PASSIE

Kantoorruimte

Wij hebben al kantoorruimtes beschikbaar vanaf 16 m2

Vraag ons naar onze gunstige prijzen en kom vooral eens langs voor een vrijblijvende rondleiding.

Flexwerken

De vrijheid om te werken wanneer het jou uitkomt, zonder vaste contracten? Dat kan bij ons!

Evenementen

Een beurs organiseren, een expositie houden of bijvoorbeeld een workshop geven in een mooie ruimte? DOC is dé plek.

Vergaderen

Vraag vooral naar de mogelijkheden voor een kleine óf grote vergader-ruimte. Al mogelijk vanaf 2 personen.

Ontmoetingsplek

We organiseren samen met andere ondernemers leuke events en werken samen om elkaar op de kaart te zetten.

“De OndernemersCentrale is een heerlijke werkplek en omgeving om je praktijk te kunnen uitbreiden. Als JongStressVRIJ kunnen wij hier volledig ontwikkelen in De OndernemersCentrale”

Priscilla - JongStressVrij

Contact

Telefoon : 06-13354086

E-mail: majsa@deondernemerscentrale.nl

Web: www.deondernemerscentrale.nl



SCHEIDING VAN EEN ONDERNEMER

Gehuwd zijn en samen in de onderneming werken komt vaak voor. Wanneer beide partners ondernemer zijn en ook allebei nodig zijn voor de besluitvorming en bedrijfsvoering, zijn beide partners op de hoogte van de situatie waarin de onderneming zich bevindt.

Ondernemer en niet-ondernemende partner

Is de ene partner ondernemer en de andere partner niet? Dan komt het voor dat de niet-ondernemende partner niet volledig op de hoogte is van wat er speelt. Ook zien we dat deze niet-ondernemende partner onvoldoende op de hoogte is van economische positie van de onderneming.

Wat betekent dit in een huwelijk?

Bij een gemeenschap van goederen (gesloten voor 01-01-2018) valt de onderneming, of het aandeel van de ondernemer in een onderneming, in de gemeenschap. Hiermee komt in geval van scheiden een deel van het bedrijf, of eigenlijk de waarde daarvan aan de niet-ondernemende echtgenoot toe. Bij huwelijken gesloten na 01-01-2018 (beperkte gemeenschap van goederen) moet de onderneming al gezamenlijk zijn bij het sluiten van het huwelijk om in de gemeenschap te vallen. Of bij huwelijkse voorwaarden ingesloten zijn in de gemeenschap.

Vaststellen waarde onderneming

Een waardebepaling kan de verwachting van de niet-ondernemende partner tegenspreken. Wanneer er in het huwelijk op ruime voet geleefd is en het bedrijf een bloeiende indruk maakt, is het lastig te verkroppen als er geen 'waarde' te verdelen is vanuit de gemeenschap. Erger nog; als er zelfs sprake is van een negatieve waarde, een schuld!

Aandacht voor de positie van de niet-ondernemer

Een sfeer van machtsongelijkheid is voelbaar aan de mediantafel. De niet-ondernemende partner staat feitelijk 1-0 achter met beschikbare informatie en vaak ook met kennis. Daarnaast is tijdens een scheiding niet het beste moment om je in het bedrijf te verdiepen.

Geïnformeerd zijn tijdens het huwelijk

Van belang is om tijdens het huwelijk de niet-ondernemende partner regelmatig mee te nemen in het ondernemerschap, ook als daar niet direct interesse voor is. Vermogensrechtelijk is er een belang en daar ligt ook een eigen verantwoordelijkheid voor de niet-ondernemende partner. Andersom heeft deze partner het recht om geïnformeerd te worden.

Kruijff & Rijntjes

DE RONDE TAFEL 98 SCHAGEN **WENST IEDEREEN EEN FIJNE KERST!**



De maand december is voor vele een bijzonder feestelijke maand. Welke in het teken staat van gezelligheid met vrienden, familie, rijkelijk gevulde bourgondische tafels en kado's. December is óók maand voor de Ronde Tafel 98 Schagen om voor verschillende goede doelen in actie te komen onder het motto: Iedereen een fijne kerst!

De Ronde Tafel 98 Schagen is een serviceclub bestaande uit (jonge) mannen, niet ouder dan 40 jaar, die midden in de maatschappij staan. Ieder jaar ondernemen zij verschillende activiteiten om geld in te zamelen voor verschillende regionale goede doelen.

“Een hechte groep doeners mag je het wel noemen”; aldus Stefan Louter, een van de

‘tafelaaars’. We steken onze handen graag uit de mouwen en vragen onze persoonlijke en zakelijke netwerken ons daarin te steunen. Zo weten wij middels verschillende activiteiten iedere keer veel geld in te zamelen. Dit geld komt ten goede van regionale goede doelen die het goed kunnen gebruiken. Zo hebben wij in de afgelopen jaren verschillende kinderboerderijen, kinderopvang, voedselban-

ken, diverse stichtingen en sportinstellingen kunnen helpen.

Vorig jaar zijn we voor het eerst gestart met het verkopen van kerstbomen op het terras van restaurant Stiel aan de markt in Schagen. Dit bleek een groot succes te zijn, aldus Stefan Louter. Je merkt dat kerst en het goede doel een fantastische combinatie is waar



mensen zich graag voor inzetten. Daarnaast krijg je natuurlijk ook een prachtige kerstboom van geweldige kwaliteit, vult Perry Rood aan. Zelf zit Perry nu twee jaar bij de ronde tafel en is zeer onder de indruk wat je allemaal gedaan kan krijgen wanneer 20 enthousiastelingen zich vol energie belangeloos inzetten. Naast dit succes is het bovenal leuk om te doen en krijgen we altijd morele support en een brede glimlach van voorbijgangers!

Dit jaar is dat niet anders. We hebben het wel wat professioneler aangepakt in de aanloop

naar onze verkoopdagen in december. De website www.kerstboomschagen.nl kent een verbeterde bestel- en betaalmodule. Dit heeft zeker geholpen in de voorverkoop, zegt Pim Ruijter als verantwoordelijke voor de website. De bomen zijn echter nog niet uitverkocht.

Mocht je nog opzoek zijn naar een echte Premium Nordmann kerstboom met een maatvoering tussen 1,50 – 2,50 meter, bezoek dan onze website of kom langs! Je doet ons daar niet alleen een plezier mee maar ook de verschillende regionale goede doelen.





- Fysiotherapie
- Manuele therapie
- Geriatriefysiotherapie
- Sportfysiotherapie
- Dry Needling
- Echografie
- Medical taping
- Medisch Fitness



Piet Mondriaanpark 1 | 1741 KX SCHAGEN
0224-213.234 | info@fysioschagen.nl
WWW.FYSIOSCHAGEN.NL



ABS De Lange
autoherstel | Schagen

ABS De Lange is er voor u en uw auto, caravan en camper.

is onderdeel van:

-  **OPEL** Cremers
-  **CITROËN** Groenewoud bv
-  **RENAULT** Renault Autozenter Schagen B.V.
-   Autobedrijf Ten Boekel & Bakker

Ruitreparatie en vervanging
Spot reparatie
Gratis vervangend vervoer
Vier jaar garantie op reparatie
Overname van fabrieksgarantie
Schadeherstel voor alle verzekerings- en
Leasemaatschappijen

Ook voor al uw WA-schades een scherpe prijs

Wij adviseren u bij het melden van de schade en handelen uw schade direct af met de verzekeringsmaatschappij

De Fok 14 • 1742 PD Schagen
Tel. (0224) 21 34 41 • info@absdelange.nl
www.absdelange.nl



Alle topmerken op één adres

Paul & Shark	Cavallaro Napoli	M.E.N.S.
Maërz	Fynch-Hatton	Pierre Cardin
Gran Sasso	Baileys	Brax
Desoto Luxury	Giordano	Hiltl
Ledûb	Thomas Maine	Greve
John Miller	Eduard Dressler	Schiesser
Eton	Roy Robson	Falke
Gant	Gardeur	Burlington



Jan Rozing Mannenmode
Rensgars 9, 1741 BR Schagen
(aan het Marktplaatsplein)
Telefoon 0224 212624
E-mail info@janrozing.nl
Webshop www.janrozing.nl



ANDERE AANPAK IS EEN PRE

De agrarische en groene sector heeft meer dan ooit te maken met een toenemende complexe en dynamische omgeving, waarin opgaven uitdagender zijn geworden. Vraagstukken zoals veiligheid, gezondheid, arbeidsmarkt en klimaat moeten op een andere manier worden aangepakt.

De stikstofproblematiek heeft nadelige gevolgen voor toekomstige perspectieven in de agrarische sector. Waar ondernemers ook tegen aanlopen is het tekort aan personeel. Alle creativiteit en flexibiliteit zullen nodig zijn om het personeels-tekort op te lossen. Een deel van dat tekort wordt deels opgevangen door arbeidsmigranten. De inzet hiervan is belangrijk voor onze regio. Het is relevant dat er goede huisvesting is, zodat het aantrekkelijk blijft voor arbeidsmigranten om hier tijdelijk te verblijven en te werken.

Echter, met alleen de arbeidsmigranten komen we er niet. Het binnenhalen en behouden van vaktechnisch personeel zal een uitdaging zijn.

Hierin ligt tevens een taak voor OFS Agri. Van belang is dat het beroepsonderwijs beter aansluit op de praktijk. Meer overleg hierin met de scholen in onze regio is een pré. We moeten investeren in de jeugd. Aan ons de schone taak om vroegtijdig kinderen te laten kennismaken met landbouw- en transportvoertuigen. Ook in het kader van veiligheid.

Het onder de aandacht brengen van verkeersveiligheid op en om de wegen is een belangrijk onderwerp voor OFS Agri, periodiek is er gezamenlijk overleg met LTO en wegbeheerders over knelpunten en onderhoudswerkzaamheden. Er zijn hier ook gesprekken met de gemeente over.

Dit wordt door de betrokken partijen als positief ervaren. Alle weggebruikers moeten het met deze wegen doen, dit vraagt begrip van iedere verkeersdeelnemer. OFS Agri probeert in samenwerking met LTO deze bewustwording te laten landen bij alle verkeersdeelnemers.

Voor de ondernemers tot slot nog een tip: stuur eens een kerstkaartje naar je direct omwonenden. Aandacht en begrip werkt gunstig, samenwerking levert geen positief resultaat op.

Dit en andere items hebben onze aandacht en worden in 2022 wederom op een constructieve manier voorgezet. In deze decembermaand wens ik u gezondheid, veerkracht, visie en veel inspiratie voor het nieuwe jaar.

Nen Sneekes
OFS Agri

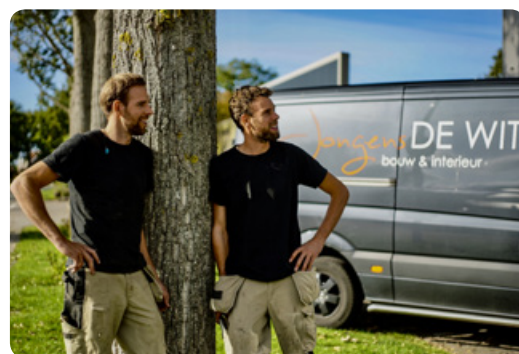


JONGENS DE WIT BIEDT TOTAALPAKKET

Wat begon in 2010 met voornamelijk verbouwingen en interieurwerk, pakt Jongens DE WIT inmiddels steeds meer grotere projecten aan. Verbouwingen van kantoorpanden en horecazaken tot de bouw van complete nieuwbouw woningen. “De werkzaamheden van mijn broer en mij vullen elkaar heel goed aan, hierdoor kunnen we een totaalpakket bieden aan de klant”, vertelt Sjors.

Edo richt zich voornamelijk op het bouw- en verbouwgedeelte en de aansturing hiervan. Sjors houdt zich bezig met projectbegeleiding en stuurt het team aan voor de interieurbouw en afwerking. De werkzaamheden zijn dus goed verdeeld binnen Jongens DE WIT. “Doordat we een relatief klein bedrijf zijn, zijn

de lijnen ontzettend kort en kunnen we een strakke planning maken. Onze klanten ervaren dit ook als prettig; wij hebben contact met hen, leiden het project, maar lopen ook zelf op de werkvloer. Die persoonlijke touch werkt erg prettig. En dat zie je terug in de projecten die we opleveren.”



Bijzondere projecten

Eén van die projecten is het Kantoorpand Westerpark in Schagen van Van der Voort Groep. "Wij hebben de volledige renovatie en het interieur verzorgd. Interieurontwerper Corine Korthouwer van ByCK, waar we vaker mee samenwerken, verzorgde het ontwerp en wij realiseerden het." Nadat de kantoorruimte van Van der Voort was uitgevoerd, ging Jongens DE WIT ook aan de slag voor Verheul, die op de eerste verdieping zijn intrek nam. "Nu zijn we bezig met het kantoor van Gorter & Partners Accountants en Belasting-

adviseurs, die binnenkort ook hun intrek zullen nemen op het Westerpark."

Een ander bijzonder project die Jongens DE WIT aan zijn portfolio mag toevoegen is SoHo Gastrobar & SoHotel in Schagen. "Dit hebben we ook in samenwerking met ByCK gedaan. Zowel het restaurant als de hotelkamers hebben we compleet gerenoveerd. Een super gaaf project! De afwisseling van de werkzaamheden binnen ons bedrijf is juist zo leuk. We creëren wat de wensen van onze klanten zijn, dat is zo mooi aan ons werk!", besluit Sjors.

Meer informatie: www.jongensdewit.nl

Groei ook met ijzersterke marketing!

NU GRATIS
adviesgesprek

anfy.nl

ANFY
digital marketing

“

TAXATIES

De meest voorkomende reden om een taxatie uit te laten voeren is voor een hypotheekaanvraag. Bijvoorbeeld voor de aankoop van een nieuwe woning, of verbouwing van uw huidige woning. Maar ook voor het eventueel verlagen van uw hypotheekrente. In de huidige woningmarkt kan het interessant zijn om te kijken naar een renteherziening.

IK LEG U GRAAG UIT HOE IK U DAN KAN HELPEN:

Verbouwen

Als u de verbouwkosten wilt meefinancieren in de hypotheek dan is dit vaak mogelijk. Er is dan een taxatie met een waarde voor en na verbouwing nodig. Ook moet er een verbouwspecificatie aan het rapport worden toegevoegd.

Renteherziening

De hypotheekrente bestaat uit een basisrente en een rente-opslag. Door de rente-opslag dekt de bank het risico af wanneer de hypotheekschuld niet (helemaal) kan worden terugbetaald. De afgelopen jaren zijn de woningprijzen erg gestegen en wellicht heeft u ook ingelost op uw hypotheek. De bank loopt dus minder risico. Genoeg reden om te onderzoeken of u maandelijks tientallen tot honderden euro's kunt besparen!

Gaat u verhuizen of verbouwen? Of bent u benieuwd of u kunt besparen op uw hypotheeklasten? Bij Warnars Makelaardij bent u aan het juiste adres om uw vragen te stellen of om een afspraak in te plannen.



WESTHUIS
MAKELAARDIJ



Raymond Warnars

Register Makelaar - Taxateur

VERKOOP

AANKOOP

VERHUUR

TAXATIES

WAARDEBEPALING

NIEUWBOUW

SCHAGEN
LAAN 2 | 1741 EB

INFO@WESTHUISMAKELAARDIJ.NL
WWW.WESTHUISMAKELAARDIJ.NL

TELEFOON
0224-217119

VBO  MAKELAAR

 NWWI

 funda



DIGNUM ONDERDEEL VAN FINANCIËEL CENTRUM

Dignum Verzekeringen & Hypotheken is sinds oktober dit jaar te vinden in hun nieuwe pand op de Harmenkaag 1 in Schagen. “We noemen dit het financieel centrum. Men kan in dit gebouw namelijk niet alleen terecht voor verzekeringen en hypotheek. Ook de RegioBank, een belastingadviseur, accountant en makelaar zijn hier gevestigd”, laat mede-eigenaar Paul Dignum weten.

Samen met zijn zus Linda is hij verantwoordelijk voor de dagelijkse leiding van Dignum Verzekeringen & Hypotheken. Linda: “Onze vader is dit familiebedrijf in 1978 gestart en wij rolden mede daardoor ook in de financiële sector. Mijn broer sloot zich in 2002 aan en ik stapte twee jaar later in het bedrijf. Paul en ik vullen elkaar perfect aan. Ik houd mij vooral bezig met de algemene leiding en hypotheek, terwijl Paul meer kennis heeft van het bank- en verzekeringswezen. Daarnaast hebben wij een vakkundig en enthousiast team dat elke dag op zowel verzekerings- en hypotheekgebied als in bankzaken klaar staat voor onze particuliere en zakelijke relaties.”



Persoonlijk en dichtbij

Paul vult zijn businesspartner aan: “Wij vinden het belangrijk dat onze klanten nog ‘gewoon’ aan tafel kunnen zitten bij onze adviseurs. Uiteraard groeien wij met de tijd mee, dus voor wie dat wil, kan ook online veel geregeld worden. Maar wij weten dat vooral in deze regio veel vraag is naar persoonlijk contact en daar willen wij graag een antwoord op zijn. Dat zie je ook aan onze RegioBank. Hoewel er veel banken uit het straatbeeld verdwijnen, is de (potentiele) klant bij ons nog altijd welkom voor een

persoonlijk gesprek op maat.” Die persoonlijke touch voert Dignum Verzekeringen & Hypotheken ook in de regio door. Linda: “Als bedrijf zijn wij nauw betrokken met de buurt, dit uit zich bijvoorbeeld in onze participatie in projecten als ‘buurtkippen’ van KiBoWa Dierenweide Molenvijk en ‘A local swim for ALS Schagen’. Op die manier doen wij weer iets terug voor de regio. En dat doen we, net zoals onze klanten adviseren over verzekeringen, hypotheek en bankzaken, met alle liefde!”



MAKADO ONDERNEMERS KLAAR VOOR DE FEESTDAGEN

Hoewel op sommige plekken de werkzaamheden met betrekking tot de verbouwing van het winkelcentrum zichtbaar zijn en vanwege de coronamaatregelen gewijzigde openingstijden gelden, hebben de winkeliers van het Makado Centrum zin in de feestdagen! Het winkelcentrum is sfeervol versierd en bij de winkels slaag je gegarandeerd voor de feestdagen.

De parkeerplaats voor de Albert Heijn is deels benut voor de verbouwing. Het publiek is daarom aangewezen op het parkeerdek. Dat hoeft geen enkele belemmering te zijn, want vanaf het parkeerdek loopt men makkelijk en snel het winkelcentrum in. En daar kan het kerstshoppen

beginnen: uitgebreid winkelen, mooie etalages bekijken, pauzeren voor een kopje koffie met iets lekkers, warme chocolademelk of Glühwein; op zoek naar de ingrediënten voor het kerstdiner of naar dat ene speciale kerstcadeautje voor onder de boom. Het winkelcentrum is bijzonder sfeervol ingericht met kerstbomen en een prachtig verlichte Mickey & Minnie Mouse op het middenplein. Alleen al deze bijzonder decoratie is een bezoekje aan het winkelcentrum waard.

Meet & Greet with Santa

Op zaterdag 18 en zondag 19 december, kan het zomaar zijn dat het winkelend publiek oog in oog komt te staan met de kerstman. In het winkelcentrum heeft Santa een eigen huisje. Wil jij een wens doen of iets vragen aan Santa?

Houd onze social media in de gaten, als je gegarandeerd wilt zijn van een Meet & Greet.

Kerstwensboom

Dat we in bijzondere tijden leven, lijdt geen enkele twijfel. Daarom hebben de winkeliers een speciale 'kerstwensboom' opgetuigd. Klanten met een wens, voor zichzelf of voor iemand anders, kunnen naar het winkelcentrum komen en die wens invullen en in de boom hangen. Het is niet voor niets bijna kerstmis, dus wie weet welke wensen er straks echt in vervulling gaan?

KlusKeet verhuisd & klaar voor Kerst

Natuurlijk is ook in de laatste weken van dit jaar de KlusKeet, de creatieve ontmoetingsplek voor jong en oud, geopend. Alleen worden de



kinderen vanaf deze week welkom geheten op een nieuwe plek, namelijk in een unit tegenover de Xenos. De KlusKeet is op woensdag, zaterdag en op koopzondag geopend van 12:00 tot 16:00 uur en staat de komende weken uiteraard volledig in het teken van Kerst en Oud & Nieuw. Terwijl de jongste bezoekers zich lekker uitleven met glitters en creatieve workshops kunnen de ouders met een gerust hart de kerstinkopen doen.

Veilig en verantwoord winkelen

Het Makado Centrum volgt de landelijke richtlijnen van de rijksoverheid, dus is in het winkelcentrum en in de winkels het dragen van een mondkapje verplicht. Makado winkeliers wensen iedereen veel winkelplezier & fijne feestdagen!

Blijf op de hoogte via onze social mediakanalen of www.makadoschagen.nl



BEN IK NOU ZO SLIM, OF JIJ ZO...

Op het moment van het schrijven van deze column zijn net de steunmaatregelen bekend gemaakt voor het 4e kwartaal 2021. Hoewel het regeling zoveel is, hebben ze in Den Haag nog weer ruim tijd nodig voor het geld bij de ondernemer zal zijn. De NOW komt naar verwachting nog wel dit jaar. De omzet is bij de meeste horecaondernemers al weken ingezakt.

Het is fijn te lezen dat de starter deze keer niet vergeten is. Je ziet dat ze daar nu goed over nagedacht hebben. We zijn nog druk aan het procederen voor een aantal starters voor de eerdere regelingen, dus wellicht geeft dit aanknopingspunten om de overheid te overtuigen dat een starter ook in 2020 steun nodig heeft!

Helaas is ook in deze regeling (wederom) niet nagedacht over seizoensgebonden omzetschommelingen. Een gemiddeld strandpaviljoen heeft in het 4e kwartaal (veel) minder omzet dan in het 3e kwartaal. Dat komt niet door corona. Toch biedt de regeling ook nu weer volop ruimte om veel geld binnen te halen. Of dit moreel gezien juist is om te doen, dat is een tweede, maar het kan wel. In anderhalf jaar tijd had ik wel verwacht dat een dergelijke misser uit de regeling gehaald zou zijn. Als ze mij een paar uur op brainstormsessie hadden uitgenodigd op het ministerie, dan had ik bij de eerste regeling al op deze maas in de regeling gewezen, maar goed, in Den Haag snappen ze dat kennelijk niet. Dit geld had beter geïnvesteerd kunnen worden in de zorg!

Tussen de regels door is wel te lezen dat het 2G beleid, mocht de Tweede Kamer daarmee instemmen, geen vrije keuze zal zijn. Althans je kunt wel kiezen voor 3G, maar zal dan hoogst waarschijnlijk geen aanspraak kunnen maken op TVL en NOW.

Heb je hulp nodig bij het aanvragen en/of definitief vaststellen van NOW en/of TVL dan kunnen wij je helpen.

Mr. drs. Gerard Stuijt
Fiscalist en mede-eigenaar van GAAF Advies
Accountants & Fiscalisten



ONDERNEMEN VS COVID-19

Ondernemen tijdens de coronapandemie. Het is een flinke uitdaging. Maar de maatregelen tegen Covid-19 creëren niet alleen zakelijke problemen, sommige bedrijven ervaren ook bepaalde voordelen. In dit artikel delen enkele ondernemers hun ervaringen van de afgelopen 2 jaar.

Houtbouw 't Zand

Houtbouw 't Zand levert sinds 2001 alles wat nodig is voor prefab woningen op basis van houtskeletbouw. "Daarbij kun je denken aan dakconstructies, een bovenbouw of zelfs een volledig prefab casco. Dit leveren we aan bouw- en aannemersbedrijven. De elementen worden volledig geëngineerd en vervolgens fabrieksmatig geproduceerd. Dit vermindert de bouwtijd aanzienlijk", vertelt eigenaar Rob Dekker.

Het bedrijf is KOMO gecertificeerd. Dit geldt niet alleen voor de producten die het levert, ook de montage draagt dit keurmerk. "Het KOMO-keurmerk waarborgt dat wij volledig voldoen aan alle markt- én overheidsseisen. De klant krijgt de kwaliteit die is beloofd. De meeste bedrijven besteden montage uit, maar wij vinden het belangrijk om dit zelf te doen en daarmee de kwaliteit te waarborgen."

Vanwege de gevolgen van de coronapandemie werden materialen schaarser, zo ook hout. Vooral China heeft heel veel opgekocht, waardoor in Nederland de beschikbaarheid lager werd.

"Door onze loyaliteit aan onze leveranciers én door vooruit te kijken hebben wij nooit een dag zonder hout gezeten, gelukkig. Een prijsverhoging konden we helaas niet tegengaan, maar ook daarin hebben we goede afspraken kunnen maken met onze leveranciers en daar profiteren onze klanten ook weer van. Ik verwacht dat het op langere termijn weer een beetje zakt, maar het oude prijsniveau gaan we niet meer halen. Dat moeten we accepteren."



Doordat Houtbouw geen houttekorten had, kon het bedrijf tijdens de coronacrisis 'gewoon' blijven draaien. "Het voordeel van de bouw is dat we grotendeels buiten werken en dus volgens de maatregelen ons werk konden uit blijven voeren. In de fabriek is dat iets anders, maar dankzij onze ruime assemblagehallen, kon de 1,5 meter afstand ook daar worden gewaarborgd." Een positief punt van de coronamaatregelen is volgens Rob het digitaal vergaderen. "Vergaderen via Teams en meetings via Zoom schelen zoveel reistijd! Dat mag van mij wel blijven bestaan, ook post-corona."

Valkering Fietsen

Ronald Valkering zit zijn hele leven al 'in de fietsen'. In 2006 werd hem gevraagd om de fietsenwinkel op de Kerkstraat 3 in Waarland over te nemen. "Ik wilde het wel een jaartje proberen. Dat is inmiddels 15 jaar terug!", vertelt hij enthousiast.

De fietsenwinkel van Valkering is gespecialiseerd in e-bikes, maar elke fiets is bij Ronald welkom. "Hoewel we officieel dealer zijn van Gazelle en Giant, kan men kan bij ons terecht voor service en onderhoud van allerlei soorten fietsen; van elektrisch tot kinderfietsen en alles daartussen."

Proefrit op afspraak

In de showroom van Valkering staan - naast diverse merken occasions - de nieuwste modellen van de topmerken Gazelle en Giant, waar men altijd even een proefrit op kan maken. "Fietsen is beleven. Dat moet matchen, daarom is 'even proberen' heel belangrijk! Dit doen we, mede door de coronamaatregelen, nu op afspraak. En ik moet zeggen dat dat heel prettig werkt, zowel voor ons als voor de klant. Je hebt dan alle tijd om de tweewieler goed uit te testen." Ronald heeft gemerkt dat er door de coronacrisis sowieso veel fietsliefhebbers zijn bijgekomen.

"Eigenlijk mocht je alleen nog fietsen als vorm van sport of vrijetijdsbesteding, dus vanaf het tweede kwartaal van vorig jaar was de fiets booming! Voor ons was het zakelijk gezien dus een positieve wending."

Doordat iedereen opeens massaal fietsen ging kopen, waren niet alle merken en types vlot leverbaar. Gelukkig had Ronald dat voorzien. "We hebben op tijd een flinke voorraad ingekocht, dus wij hebben geen moment zonder fietsen gezeten!" De ondernemer is van mening dat de stijgende lijn in de verkoop van tweewielers nog wel even aanhoudt. "Vooral nu de brandstofprijzen de pan uit rijzen. Het is veel voordeliger om met een goede e-bike te forenzen dan met de auto van A naar B te gaan. Bovendien heb je geen vaste lasten, is het beter voor het milieu en werk je ook nog eens aan je gezondheid. Een win-win-win-situatie!", besluit Ronald.

PERSOONLIJK
EN DICHTBIJ

Dignum

Verzekeringen & Hypotheken

RegioBank
Zelfstandig Adviseur

Harmenkaag 1 Schagen
telefoon: 0224-298844
info@dignumverzekering.nl



ZIBER[®]

online vertrouwd

Specialist in sfeervolle vloeren



SINDS
1977

KLITSIE PARKET Schagen

A. Witte Paal 227 - Schagen T. +31(0) 224 - 212 827 E. info@klitsieparket.nl

WWW.KLITSIEPARKET.NL



De aandacht van een klein kantoor...



**Jongejan
& Partners**

ACCOUNTANTS • FISCALISTEN • ADVISEURS

Koperwiek 1
1742 GR Schagen
T 0224 214 144
E schagen@jongejanenpartners.nl
www.jongejanenpartners.nl

Ook gevestigd in Alkmaar, Amsterdam,
Den Helder en Hoorn.

...met de kennis van een groot kantoor.

VIJF VRAGEN AAN

JEROEN BURGER



Jeroen Burger, eigenaar Extendiz, www.extendiz.nl

1 Waarom ben je ondernemer? Wat maakt ondernemer zijn leuk?

Het waarom ik ondernemer ben geworden is denk ik iets wat je vanuit huis mee krijgt. Heeft betrekking op je vaardigheid om in zelfstandigheid tot iets te kunnen komen en daarin verder te ontwikkelen. Het leuke daaraan is dat je meer grip houdt op het proces (je inzet) en de uitkomsten (je doelen). De wijze waarop je dit kan doen

bepaald ook de mate van je (keuze) vrijheid. Dat kan voor iedere ondernemer net iets anders liggen.

2 Welke tip zou je mensen willen meegeven die ook willen ondernemen?

Zorg dat je 'huiswerk' op orde is; geef pas gas als het onder controle is en grijp op tijd in bij tegenslag! Ik loop tegen veel ondernemers

aan die (te) lang met financiële problemen kampen, waar de signalering en dus ook ingrijpen eerder had gekund of gemoeten. Zorg voor goede voorbereiding van het geen je wilt starten en toets je plan/concept. Denk ook aan een back up- of exitplan (just in case). Voordat je je ergens aan bindt raadpleeg jouw onafhankelijke adviseurs.

3 Wat is je missie met je onderneming?

De ondernemers de beste oplossingen voor hun vraagstukken bieden. Die oplossingen kunnen liggen in het te behalen financieel voordeel, maar net goed op hun persoonlijk of organisatorisch vlak. Het draait uiteindelijk om een tevreden klant. Ik streef ernaar om via die ondernemers weer nieuwe klanten te krijgen. Zo wordt het netwerk wat je samen maakt ook net even leuker en vertrouwder.

4 Wat is het meest inspirerende advies dat je ooit hebt gekregen en waarom?

Lastig want dat zijn er vele. Maar als ik iets moet noemen zou ik zeggen dat je goede vragen moet stellen en moet zorgen voor een voorstel. Hele (klant)gesprekken en zelfs praatprogramma's worden gevuld zonder dat het komt tot een voorstel. Zonde om die kans op daadkracht te laten liggen.

5 Wie is jouw grootste inspirator?

Er zijn zoveel mensen die iets bijzonders en iets inspirerends teweeg brengen, maar zonder iemand tekort te doen is dat, denk ik, mijn vader geweest...Dat krijg je later pas door welke invloed die heeft gehad. Hij had doorzettingsvermogen en altijd iets onvoorwaardelijks in zich, wat ik mooie eigenschappen vind.



VAN DE VOORZITTER

Op 4 november j.l. hebben wij onze Algemene Leden Vergadering (ALV) gehad, die kon in 2020 door corona helaas niet door gaan. De ALV werd georganiseerd in een zaal van de Klok in Warmenhuizen. Hiervoor was een behoorlijke belangstelling, waaronder wethouder Jelle Beemsterboer en bedrijfscontact functionaris Menno Bes.

In deze ALV hebben wij verantwoording afgelegd als bestuur over ons beleid en de financiële situatie. Naast het verhaal van de algemene voorzitter hebben de sectorvoorzitters aangegeven waar zij het afgelopen jaar mee bezig zijn geweest en wat de plannen zijn voor 2022. Enkele punten uit deze vergadering waren:

1. Infrastructuur

De Gemeente heeft plannen om een nieuwe weg aan te leggen, vanaf de Debbemeerweg in Warmenhuizen naar de N504, de weg naar het Noordhollands Kanaal.

Ook zijn er plannen om een randweg aan te leggen vanaf de N245 naar de N241 om de nieuwe toekomstige wijk Muggenburg Zuid te ontsluiten. Tevens zou dit een verlichting geven op de zeer drukke Zuiderweg.

Bij het nieuwe Kabinet ligt een verzoek om de

N9 veiliger te maken en een omleiding aan te leggen om Burgervlotbrug en St. Maartensvlotbrug. De kosten worden geschat op 142 miljoen euro. Dit wordt echter een 10 jarenplan.

2. ROM

Alle gemeenten in de Provincie Noord-Holland, inclusief Amsterdam gaan samen met de Provincie een Regionale Ontwikkeling Maatschappij oprichten waar een bedrag in wordt gestort van meer dan 100 miljoen euro. De bedoeling van dit fonds is dat bedrijven die bezig zijn met innovatie en duurzaamheid in de Provincie NH een subsidie kunnen aanvragen.

3. Toerisme en Rweconomie

Deze sector stond op haar achterste benen toen zij vernamen dat de toeristenbelasting voor 2022 met 30% verhoogd zou worden om

de begroting van de gemeente rond te krijgen. Voor 2022 is dit teruggedraaid, maar het laatste woord is hier nog niet over gesproken. Wij hebben een discussie met de gemeente over industrieterreinen.

Als de Lus in Schagen volgebouwd is zijn er op korte termijn geen uitbreidingsmogelijkheden, dit geldt ook voor Warmenhuizen.

Bovenstaand is een kleine greep uit de onderwerpen die besproken zijn.

Na de pauze hadden wij samen met de IBS en de Zakengroep 't Zand een spreker uitgenodigd. Dit was de heer Martin Visser, journalist en columnist van de Telegraaf op het gebied van economie, politiek en Europa.

De heer Visser hield een boeiend verhaal, waaruit naar voren kwam dat bij het nieuwe Kabinet hele zware dossiers liggen met de nodige financiële gevolgen.

Na afloop van de ALV bleef het nog lang gezellig. Wij hopen dat 2022 weer een normaal jaar wordt en wensen u plezierige feestdagen en een gelukkig nieuwjaar!

Hans Bouterse - Voorzitter OFS

KERSTSHOPPEN IN MAKADO

Parkeer op het parkeerdek
Excuus voor het ongemak



Fijne
feest
dagen!

makado 

VERNIEUWD • VERTROUWD • VERBOUWD

RESERVEER NU ALVAST UW NIEUWE ELEKTRISCHE FIAT 500

SUBSIDIE
VERDUBBELAAR

€6.700,-

SIMPLY MORE
SUBSIDIE



Fiat verdubbeld nu
de overheidssubsidie!



BROEKHUIS
Schagen



Kom langs of
kijk op broekhuis.nl/fiat