

Thomas van der Ploeg
(eigenaar strandpaviljoen Woest)

**'VERNIEUWENDE
INITIATIEVEN LEVEREN
WERKGELEGENHEID OP'**



NR 02

MEI 2014

DIT MAGAZINE IS EEN UITGAVE VAN
ONDERNEMERS FEDERATIE SCHAGEN
EN WORDT VERSPREID ONDER DE
ONDERNEMERS UIT DEZE REGIO

TEN BOEKEL EN BAKKER

ALKMAAR

SCHAGEN

BEVERWIJK

WWW.TENBOEKELENBAKKER.NL



Punt & Partners
automatisering B.V.



De juiste weg voor ICT oplossingen

Cloud Diensten
Systeembeheer

Google Apps

Online Backup

Social Media

BlackBerry

Beveiliging

Apple



Witte Paal 245B, 1742 LB Schagen, Postbus 235, 1740 AE Schagen
T: (0224) 216-806, E: info@aut.pp.nl, W: http://www.pp.nl

SNS Zaak op Maat De zakelijke betaalrekening Compleet, helder en overzichtelijk

De voordelen van SNS Zaak op Maat

- Lage transactiekosten
- Eenvoudig overboeken van uw geld van uw betaalrekening naar uw zakelijke spaarrekening en andersom
- Gebruiksvriendelijk en veilig internetbankieren via Mijn SNS Zakelijk

Kijk op snsbank.nl/zaakopmaat

Nieuwstraat 37
1741 BV Schagen



SNS  Bank voor slimme ondernemers



pag 4



pag 8



pag 17

Gemeente Schagen

VOORWOORD

In het tweede exemplaar van het OFS magazine laten wij ondernemers van gemeente Schagen aan het woord. Tijdens een expert meeting kwam de discussie op gang hoe wij bedrijven en werkgelegenheid in onze gemeente kunnen houden en / of uitbreiden. Lees meer hierover in dit magazine.

Vraagt u zich af wat het OFS doet? Hoe informeren wij u en hoe komen wij voor uw belangen op?

Met B en W of met de verantwoordelijke wethouder overleggen wij over een groot aantal dossiers. Onderwerpen die de revue passeerden zijn onder meer Keurmerk Veilig Ondernemen (KVO) traject, infrastructuur, uitbreiding Makado, Drank en Horeca verordening, centrum Warmenhuizen, strandopgang Petten en glasvezel aanleg.

Zaken die onze gemeentegrenzen overschrijden worden besproken in het z.g. Koepeloverleg. Hierin overleggen wij met vertegenwoordigers vanuit het bedrijfsleven uit Texel, Den Helder, Hollands Kroon en Schagen. De voorzitter van de Koepel is afgevaardigde van het Platform Regionale Economie (PRE). Hierin zijn ook de OV van Alkmaar en West Friesland vertegenwoordigd. Zaken die hier aan de orde komen zijn besprekingen met de Gedeputeerde van de Provincie Noord Holland over investeringen en subsidies. Ook het Ontwikkelingsbedrijf Noord Holland Noord (ONHN) is onze gesprekspartner. Zij doen onderzoek naar het overschot aan industrieterreinen in de Kop van Noord Holland. Het ONHN, OFS en de Gemeente Schagen maken zich momenteel sterk voor het uitbreiden van industrieterrein Kolksluis in 't Zand.

Kortom, veel gespreksonderwerpen waar wij gevraagd en ongevraagd onze mening als OFS over geven. Kijk ook op onze website www.ondernemenschagen.nl voor meer informatie.

Met vriendelijke groeten,

Hans Bouterse
Voorzitter OFS



pag 25

Verschijsning: 4x per jaar
in de Gemeente Schagen Oplage: 2.500 ex.

Uitgever:

Ondernemers Federatie Schagen

Vormgeving & druk:

Zeeman Reclame Groep

Tekst:

Frits van Wolveren

Advertentie acquisitie:

Menno Zeeman: menno@zrgbv.nl

Verspreiding:

Intrapost

© 2013 Ondernemers Federatie Schagen.
Niets uit deze uitgave mag op welke wijze dan ook worden gekopieerd of veelelvuldigd zonder schriftelijke toestemming van de uitgever. Ondernemers Federatie Schagen aanvaardt geen aansprakelijkheid voor mogelijke gevolgen die zouden voortvloeien uit het gebruik van de in deze uitgave opgenomen informatie. Op de advertentietarieven wordt geen burokorting gegeven.

COLOFON

OFS

MARINA SPAANSEN IS ACTIEF IN PLAATSELIJKE ONDERNEMERSVERENIGINGEN

BLOEMENWINKEL

‘DE MEIDEN VAN

SPAANSEN’ IS

AANWINST VOOR

WARMENHUIZEN



Marina Spaansen is één van de drie Meiden van Spaansen, de onalle-
daagse naam van een bijzondere bloemenwinkel, op de hoek Dorps-
straat- Oud Wulpendorp in Warmenhuizen. Anderhalf jaar geleden be-
sloten de drie zussen tot een nieuwe start door het laten bouwen van
een gloednieuw pand. Marina runt het bedrijf samen met haar zussen
Ingrid en Gradannie. "In 2006 hebben we het overgenomen van mijn
vader Antoon Spaansen", vertelt Marina niet zonder trots.



De derde generatie Spaansen heeft dus nu de leiding. “Opa Antoon Spaansen is in 1929 in De Fuik begonnen met de verkoop van bloemen die hij zelf met zijn bakfiets uit Aalsmeer haalde”, aldus Marina. Mijn vader heeft de winkel driemaal verbouwd; mijn zussen en ik besloten om in 2012 een totaal nieuw concept in de markt te zetten: een bloemenwinkel en de woondecoratieshop van de formule ‘Riverdale’.

Multifunctioneel pand

Twai Architectenbureau, met name Robin van Duin, hebben we ons wensenlijstje meegegeven. “Hij komt uit het dorp en kent ons alle drie.” Het heeft geleid tot een multifunctioneel pand met een trendy styling, een aanwinst voor het dorp. Het is zo gebouwd dat het universeel, voor meerdere doeleinden geschikt is. Het kan net zo goed een woonhuis, kantoor of kledingwinkel zijn. “Momenteel bestaat de bovenverdieping uit een ruimte die verhuurd wordt per dagdeel en een kantoor. ‘s Zomers hebben we een grote buitenpresentatie en zie je mensen hier lekker ontspannen buiten zitten.” In de winkel overheerst de kleur oranje, de huiskleur van ‘De meiden van Spaansen’. Ook de bedrijfsbus waarmee bloemen in de regio bezorgd worden, kleurt fris oranje.

Particuliere en zakelijke klanten

Tussen de drie zussen is in de loop der tijd een zekere taakverdeling gegroeid. Zo doet Marina de externe contacten. “Maar we zijn wel alle drie van alles wat er speelt op de hoogte, zodat we zaken van elkaar over kunnen nemen. De verhouding tussen particuliere en zakelijke klanten is fifty-fifty”, legt Marina uit. “We doen opdrachten voor o.a: Bejo Zaden, Blankendaal, Woonzorg, Midgard, Rabobank, de gemeente etc. We zijn actief op Facebook, LinkedIn en Twitter en hebben een eigen webshop. Het bestellen van bloemen via internet groeit. In principe kunnen wij via de Fleurop-organisatie over de hele wereld bloemen versturen, van Australië tot in de V.S.” Dit jaar bestaat het familiebedrijf Spaansen 85-jaar. Nog steeds voorziet Spaansen het dorp en de regio van prachtige bloemen en planten, smaakvolle seizoenboeketten, kleurrijke rozen, bloemenarrangementen, bruids- en rouwwerk. “Wanneer klanten voor 12 uur bij ons bestellen, worden de bloemen nog dezelfde dag geleverd.” Bruids- en rouwwerk bespreken we het liefst persoonlijk met de klant om zo een authentiek stuk af te kunnen leveren.



Marina Spaansen is erkend bloemsierkunstenaar en volgde een vijfjarige vakopleiding aan het Clusius College in Alkmaar. Ze is actief in meerdere ondernemersverenigingen, bekleedt o.a. bestuursfuncties bij de winkeliersvereniging Harenkarspel en had ook zitting in het bestuur van de voormalige Bedrijvenvereniging Harenkarspel. Verder is ze ook nog lid van Fem2Business, een netwerkclub voor vrouwelijke ondernemers. Marina's favoriete bestemming is Israël. “Het klimaat is er lekker. Ik heb er in een winkel gewerkt. Verder is ze een liefhebster van Nederlandse films als Turksfruit en Gooise Vrouwen. Wanneer ik mag kiezen naast wie ik in het vliegtuig kan zitten, kies ik voor Koningin Maxima. Ik heb bewondering voor haar inspirerende optreden en dat ze er altijd zo fit uit ziet. Ze kan veel taken combineren.”

LIGHT CONTROL

De groothandel voor uw verlichting

Maak kennis met LED verlichting voor uw woning

én met een energiebesparing tot wel 80%!

Maak een afspraak en bekijk in onze showroom alle mogelijkheden.
Doe de LED-bespaarcheck!

www.ikzoekeenlamp.nl

Light Control • T +31 (0)224 299 854
info@light-control.nl

de jong verzekert bedrijven. al jaren...

0224 29 84 41

de Jong & BOUTERSE

de-jong.nl



De verhuizer voor Schagen en Omstreken

Nationaal en internationaal sneltransport
Landelijke distributie



Landelijkerweg 13-G, 1742 NB Schagen
Telefoon (0224) 21 63 70, Mobiel 06 53 179 197

www.geerligs-schagen.nl



is onderdeel van:



ABS de Lange is er voor u en uw auto

NIEUW
**AUTOPOETSCENTRALE
DE LANGE**
voor professionele
reiniging en glans

De Fok 14 • Postbus 161 • 1740 AD Schagen
Tel. (0224) 21 34 41 • Fax (0224) 21 40 84
info@absdelange.nl • www.absdelange.nl



GEMEENTE SCHAGEN WIL BIJDRAGEN AAN PROJECTEN

In het eerste OFS magazine van december 2013 werd door een trotse OFS voorzitter melding gemaakt van de oprichting van de Ondernemers Federatie Schagen. Gemeente Schagen heeft inmiddels veel inspanningen gepleegd om de OFS te helpen.

De afronding van de oprichting van het Ondernemersfonds kreeg, na uitvoerige behandeling in de commissie Bestuur, zijn beslag in de raadsvergadering van 17 december 2013. Vele gesprekken zijn vooraf gevoerd om tot verzilvering van dit fonds te komen. Dit alles naar het voorbeeld van het voormalig stadsmanagement Schagen en met instemming van de bij de OFS aangesloten ondernemersverenigingen.

Gemeenteraad stemt in onder voorwaarden

Na amendering van het collegevoorstel, is door de Raad voorwaardelijk besloten mee te werken aan het realiseren van een ondernemersfonds. Dit

op basis van het verhogen van OZB tarieven voor niet-woningen met 3%. Dit alles met ingang van 2014. De groep niet-woningen gaat deze gelden dus zelf betalen.

De gelden worden beschikbaar gesteld voor dit fonds, nadat een overeenkomst met bijbehorende uitvoeringsplannen is vastgesteld. De bijdrage van de gemeente Schagen dient ten goede te komen aan projecten. Overheadkosten die niet redelijkerwijs aan projecten toe zijn te wijzen, worden niet met de gemeentelijke bijdrage bekostigd.

Verder is besloten om de opslag op de toeristenbelasting van euro 0,04 op te nemen in het ondernemersfonds, als extra financiering voor

specifieke activiteiten ten behoeve van de sector Recreatie en Toerisme. De resterende zogenaamde SIZ (Stichting Innovatief Zijpe) gelden stelt de gemeente beschikbaar aan de OFS ten behoeve van toeristische projecten.

De door de burgemeester in haar voorwoord van het eerste magazine uitgesproken hoop, wil ik graag in de praktijk brengen door met elkaar een daadkrachtig overleg hebben.

Jan Bouwes,
wethouder Economische Zaken, Recreatie & Toerisme en Financiën
gemeente Schagen



NIEUWE INITIATIEVEN BIEDEN **PERSPECTIEF** OP BETER **ONDERNEMERSKLIMAAT**

Ondernemers uit Schagen en omgeving alsmede de wethouder Economische Zaken van de gemeente wisselden van gedachten over het ondernemersklimaat in de regio tijdens een lunchmeeting. Hoe krijgen we het voor elkaar dat nieuwe bedrijven zich graag willen vestigen? En hoe maken we het aantrekkelijk voor bedrijven om te blijven? Gastvrouw van de discussiebijeenkomst was Marlies Baken van restaurant TOV.

Hoe kunnen we het ondernemersklimaat aantrekkelijker maken en de werkgelegenheid bevorderen? Jan Bouwes heeft recent contact gehad met het Ontwikkelingsbedrijf Noord-Holland Noord. "Ik kan een nieuw initiatief melden dat bedrijven stimuleert 'trots' te zijn op hun regio. De herkenbaarheid van de regio willen we versterken met de introductie van 'Van Hollandse Bodem', één regio, één merk, en één verhaal'.



Het is een logo met een helder verhaal dat we breed in alle branches willen uitrollen, zodat we gezamenlijk één boodschap uitdragen.” Er zijn brochures ontwikkeld waarin een en ander wordt uitgelegd. JanPiet Oostwouder vraagt zich af of er ook al een website is; er kunnen dan doorlinks geplaatst worden. Marina Spaansen denkt dat het logo onrechtmatig gebruik in de hand werkt. Jan Bouwes laat weten dat het logo

gedeponeerd is en er ongetwijfeld richtlijnen voor het gebruik komen.

“Ondernemers kunnen hier dus gratis op meeliften met hun producten en diensten”, concludeert JanPiet Oostwouder. Cock Tuin beoordeelt het initiatief als positief. Volgens Hans Bouterse is het van belang dat ondernemers zelf erop inspelen. “Het is absoluut noodzakelijk dat we

de bedrijven in onze regio beter profileren. Leerlingen op middelbare scholen en scholen voor voortgezet onderwijs (ROC's) weten nauwelijks wat voor een prachtige bedrijven er in onze regio gevestigd zijn.” Marina Spaansen vertelt dat zij wel regelmatig stagiaires in haar zaak heeft werken en zo ook werkt aan begrip tussen scholen en bedrijfsleven. Bekend is dat bedrijven in de regio zoals BejoZaden en Vezet Vers & Gemak



Specialist in:

- Verouderde vloeren
- Parket op vloerverwarming
- Planken- en Laminaatvloeren
- Schuur- en Renovatie werk
- Traprenovatie
- Speciale modellen
- Vinylvloeren

PARKETMEESTER

KLITSIE-PARKET *Sinds 1977*

Witte Paal 227 - Schagen - Tel. 0224-212827
www.klitsieparket.nl



BOUWBEDRIJF HOLLANDS KROON

**Nieuwbouw Verbouw
Onderhoud Renovatie**

BOUW GARANT
 Bouwend Nederland
 de vereniging van bouw- en installatiebedrijven

Hippolytushoef | Tel. 0227-592272
www.bouwbedrijfholandskroon.nl



Ondernemersdesk

(0223) 67 14 00

Voor al onze zakelijke klanten

Heeft u een vraag over uw dagelijkse bankzaken of verzekeringszaken? Of wilt u nader advies over uw verzekeringsproducten of een zakelijke rekening openen? Belt of mailt u dan met de Ondernemersdesk van Rabobank Kop van Noord-Holland. Daar zitten onze ervaren adviseurs klaar om al uw vragen over onze producten en diensten zo snel mogelijk te beantwoorden. Heeft u een meer specialistische vraag? Een adviesgesprek op maat is zo gemaakt!

Informatie? www.rabobank.nl/kvn

Samen sterker

Rabobank

**Bedrijf kopen?
Bedrijf verkopen?**

**Adcorporate is dé
bedrijfsovernamespecialist**

- Adcorporate biedt begeleiding bij de aan- en verkoop van bedrijven;
- Met ervaren overnameadviseurs, die betrokken en deskundig zijn, werken wij samen met u aan een geslaagde transactie;
- Onze adviseurs werken binnen een eigen regio, en staan daardoor letterlijk dichtbij u als ondernemer.
- www.adcorporate.nl

Adcorporate
 corporate finance

Adcorporate Hollands Noorderkwartier en Friesland
 Koperwiek 1 ■ 1742 GR Schagen ■ T +31 (0)88-2326700



in Warmenhuizen al nauw samenwerken met bijvoorbeeld het Clusius College.

Er zijn bedrijven die uit de regio wegtrekken. “Dat probeer je natuurlijk te voorkomen, maar ondernemers zijn vrij in hun keuze,” vertelt Jan Bouwes. Reden om zich elders te vestigen is bijvoorbeeld omdat het bedrijf onderdeel is van een groter concern, zoals in het geval van De Vries & Van der Wiel. Ewald Scholten legt uit dat het bedrijf in handen is van een groot Belgisch bedrijf. “Hoewel het nog niet vaststaat dat de vestiging Schagen verdwijnt, hebben we wel de huur opgezegd.” Bekend is dat ook het regio-kantoor van de Rabobank aan de Zuiderweg verdwijnt, door reorganisatie binnen de bank. Medewerkers gaan deels in Den Helder werken. Het pand is overgenomen door De Jong Assurantiën. Medewerkers van vestiging De Jong in Schagen en waarschijnlijk een aantal uit Alkmaar en Den Helder van dit bedrijf zullen naar de nieuwe vestiging (oude Rabo kantoor Zuider-

weg) in Schagen gaan. Jan Bouwes: “Ik ben blij dat het op deze manier opgelost wordt. Helaas zal hierdoor de nagenoeg afgeronde nieuwe kavel verkoop hoek Zuiderweg/Westerweg ten behoeve van nieuwbouw niet doorgaan.”

Met name het arbeidsethos, de mentaliteit van het personeel in Westfriesland staat bijzonder goed aangeschreven, stelt Cock Tuin. “Wat we afspreken dat doen we ook.” Het is zeker een aspect dat meeweegt voor nieuwe bedrijven. Ook Scholten benadrukt de goede werkmoraliteit. “We kennen lange dienstverbanden. Het past overigens bij een familiebedrijf.”

JanPiet Oostwouder stelt dat de overheid voor wat betreft het ondernemersklimaat een faciliterende rol vervult. Marlies Baken vult hem aan: “Het draait ook om het woonklimaat. Het gaat er om dat je aan het personeel dat hier woont en werkt, toegevoegde waarde biedt.” JanPiet Oostwouder vindt dat de overheid zich niet al-

DEELNEMERS AAN DE BIJeenKOMST

Deelnemers aan de bijeenkomst waren Ewald Scholten (De Vries & Van der Wiel), Cock Tuin (Zakenclub 't Zand), Marina Spaansen (Winkeliers- en Bedrijvenvereniging Harenkarspel), Jan Bouwes (Wethouder Economische Zaken Gemeente Schagen), Hans Bouterse (voorzitter OFS), JanPiet Oostwouder (Oostwouder Tank-& Silobouw BV) en Marlies Baken (Restaurant TOV-Schagen).



Meer dan alleen verzekeren

Wij maken ondernemen makkelijker!

Wij hebben slechts één doel: u als klant centraal stellen

Voor u als ondernemer, de drijvende kracht achter uw bedrijf én gezin, hebben wij een team van adviseurs samengesteld die u optimaal van dienst kunnen zijn.

Uw pluspunten

- + Een advies waar ú wat aan heeft
- + Persoonlijk en dichtbij
- + Wij brengen alle risico's in kaart
- + U verzekert alleen wat u wilt

Univé Hollands Noorden

Tel.nr. 0227 - 54 94 40

Bovenkarspel, Medemblik, Schagen, Spanbroek & Wieringerwerf

UNIVÉ
HOLLANDS NOORDEN

www.univehollandsnoorden.nl

Financiële rust en zekerheid!



LUITJES

ELEKTROTECHNIEK



Als gecertificeerd beveiligingsbedrijf kunnen wij u ontzorgen in al uw beveiligingswensen.

Wij garanderen **A-kwaliteit** voor een betaalbare prijs, zo leveren wij voor alle bedrijfstakken Brandmeld, ontruiming, beveiliging en camera oplossingen. Laat een van onze **bewakings adviseurs** bij u langs komen voor een advies op maat. Wij laten u dan ook graag de verschillen zien tussen de huidige technieken die camerabewaking te bieden heeft. Denk bv. aan toegangsbeveiliging, terreinbewaking, en evenementen bewaking.

Offerte?
Bel vrijblijvend
0224-29 77 66

Meer dan
30 jaar
ervaring



Witte Paal 34, SCHAGEN www.luitjes.com info@luitjes.com



ZIBER[®]

www.ziber.nl

leen moet focussen op de grotere bedrijven, maar zich ook meer moet richten op starters en kleinere bedrijven. Marina Spaansen is het met hem eens: "Kleine bedrijfjes met webshops met zo'n vijf man personeel zie ik steeds meer ontstaan." Jan Bouwes onderstreept dat bedrijven als Toes en Veko die hier hun roots hebben, zich er prima thuisvoelen. Hans Bouterse brengt naar voren dat met het nieuwe bestemmingsplan buitengebied, het belang van de recreatiesector wordt onderschreven en nieuwe kansen geschapen worden. "Het gaat toch om een sector met een omzet van circa tweehonderd miljoen." Volgens Bouwes biedt de regio plaats aan 75.000 arbeidsplaatsen. "Verwacht wordt dat er in 2020 een tekort van 7000 medewerkers zal zijn."

Hans Bouterse herinnert de aanwezigen aan de slogan 'Schagen heeft het!' "We moeten niet vergeten dat er veel gebeurt. Het vertrouwen bij ondernemers komt terug. Het Ontwikkelingsbedrijf NHN heeft tientallen aanvragen van bedrijven binnengekregen om zich te vestigen." Jan Bouwes wil evenwel niet het idee geven dat er alleen aandacht voor de stad Schagen is. "Ook de detailhandel, de winkels in de dorpen hebben onze aandacht." Marina Spaansen erkent dat de problematiek in de dorpen wel serieus wordt genomen, maar dat er toch grote verschillen zijn tussen met name de stad Schagen en de dorpen in de Kop van Noord-Holland. "In Warmenhuizen worden scholen verplaatst, zodat er open plekken ontstaan in het centrum."

Jan Bouwes verwacht dat het nieuwe gemeentebestuur zich laagdrempeliger opstelt ten opzichte van het vestigingsbeleid. "Dat moet wel, want er ligt circa 6 ha. bedrijventerrein braak." Naar verwachting zal het nieuwe aanbestedingsbeleid meer kansen bieden voor bedrijven in de regio. Er werd op 8 april een speciale bijeenkomst voor ondernemers georganiseerd. "Er werd voorlichting gegeven over Tendermet, een virtuele marktplaats, het Ondernemersloket en de digitale aanvragen van vergunningen. De informatieavond was met name bedoeld voor kleinere bedrijven en ZZP'ers. Het betreft aanvragen voor projecten tot 50.000 euro."

In het dorp Petten gaat de komende tijd ook veel gebeuren, waarschijnlijk gaat ECN uitbreiden. Dat maakt de problematiek van de aanleg van een nieuwe brug over het Noord-Hollands kanaal weer actueel. Hans Bouterse: "Vooral bij calamiteiten is de snelle bereikbaarheid voor de brandweer cruciaal." Een mooi voorbeeld tenslotte dat aangeeft hoe een gezamenlijke aan-

pak tot iets moois kan leiden is het evenement 'Bloemrijk Schagen'. Dertien bloemisten uit de regio hebben in Slot Schagen streekproducten zoals tulpen gepromoot.

Al met al laat deze eerste OFS-lunchbijeenkomst zien dat er meerdere initiatieven zijn die perspectief bieden voor ondernemers in de regio.



REGIOMERK 'VAN HOLLANDSE BODEM'

Via het regiomerk 'Van Hollandse Bodem' zal Noord-Holland-Noord zich sterker gaan profileren. Uw bedrijf of organisatie kan partner worden en actief meewerken aan de ontwikkeling van de regio. Bedrijven en organisaties kunnen zich aanmelden via www.regiovanhollandsebodem.nl/regiomerk U kunt ook contact opnemen met Bjorn Borgers (063381791) of bborgers@nhn.nl



“IK WIL GRAAG HET HUIDIGE **SCHAGER HORECA CONVENANT** ZO HOUDEN”

Piet Hein de Boer, vrouw Claudia en dochter Laura, runnen met een team medewerkers Koffiehuis Dikke en restaurant De Koeienhemel in Schagen. “April 2010 hebben we koffiehuis Dikke overgenomen. De leiding is in handen van Claudia. Zij heeft een restaurantopleiding gevolgd in Zwitserland. Laura legt zich toe op De Koeienhemel en is 2 dagen per week werkzaam in het Koffiehuis”, aldus Piet Hein de Boer. Sinds 1 januari 2014 is hij de nieuwe voorzitter van de Stichting Evenementen Schagen (kortweg SES).

Piet Hein de Boer werkte onder andere bij de Rabobank, de sociale werkplaats Noorderkwartier, drukkerij Plantijn-Casparie en was directeur bij Gravo in Purmerend. “Op een gegeven moment ben ik voor mezelf begonnen in het advieswerk o.a bij Nic. Oud en Rodi Media. Door een ern-

stig auto-ongeluk raakte hij 27 jaar geleden in een rolstoel. “Ik heb me gespecialiseerd in ERP-Managementinformatiesystemen voor drukkerijen onder meer in Multipress.” Samen met zijn vrouw ging hij op zoek naar mogelijkheden in de horeca.

Nieuwe periode

Piet Hein de Boer is betrokken bij meerdere activiteiten in Schagen. Zo begeleidt hij het Leescafé in het cultureel centrum M18. “Mensen met een beperking van Noorderkwartier werken er. Ik begeleid hen.” Zijn betrokkenheid bij de Stichting



Evenementen Schagen ziet hij als het begin van een nieuwe periode. "Het is enerverend en van alles komt nu op je pad." Hij werd direct geconfronteerd met de nieuwe drank- en horecawet die stelt dat aan jongeren onder de 18 geen alcohol meer mag worden geschonken. "Dat is in meerdere opzichten lastig, denk aan de handhaving maar ook aan de economische situatie waarvan veel horecaondernemers last hebben."

Publieksevenementen

Het SES bestaat uit tien leden. Het zijn met name horecaondernemers rond de markt in Schagen. Zij hebben momenteel nog te maken met het Schager Horeca Convenant, een overeenkomst tussen gemeente, politie, horeca en Openbaar Ministerie. "We willen graag deze regeling, waarin de verruimde openingstijden voor de zaterdag zijn opgenomen, zo houden, omdat die prima werkt."

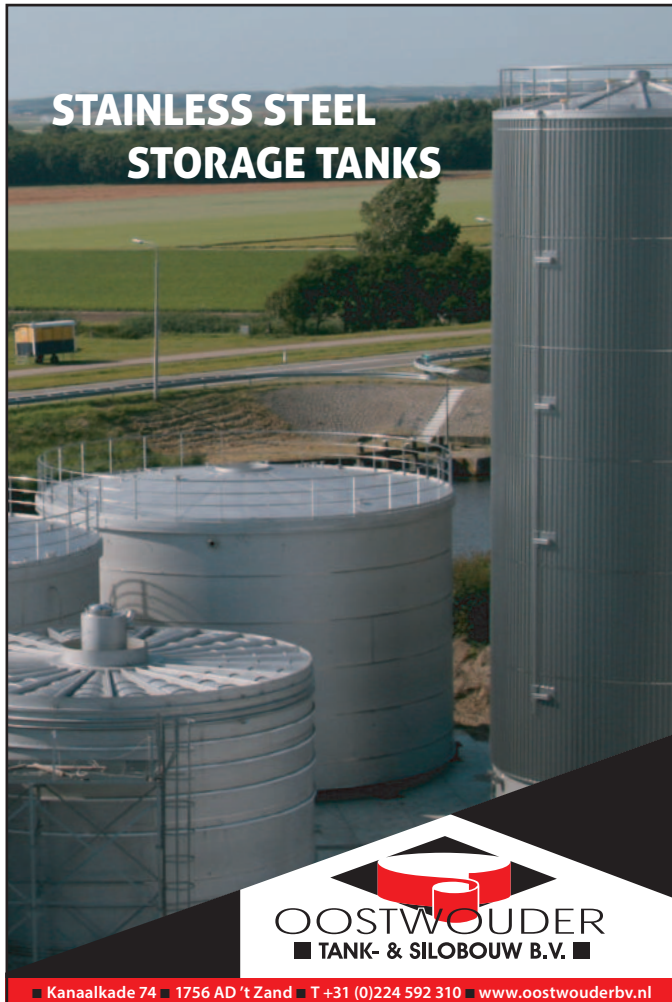
Van de jaarlijks terugkerende evenementen in Schagen levert vooral Paasvee een prima omzet op. Afgelopen jaar bleef die vanwege het koude weer achter. "Ook het Popweekend en de Westfriese Folkloredagen zijn publieksevenementen waar de horeca meestal goede zaken doet. Positief is Piet Hein de Boer over de samenwerking met de winkeliersvereniging van Makado en de Gedempte Gracht. "Er is overeenstemming bereikt over de koopzondagen. Gekozen is voor de laatste zondag van de maand."

Sporten, film en een goed boek

Kortom, de komende tijd behoeft Piet Hein de Boer zich niet te vervelen. Desondanks vindt hij naast zijn advies- en bestuurswerk nog tijd voor ontspanning. "Ik ga iedere zaterdag zwemmen en doe aan handbiken." Daarnaast houdt hij van films en leest hij af en toe een boek. "Van een vriend kreeg ik onlangs het boek 'De Graanrepubliek' van journalist Frank Westerman. Verder vind ik de Deens-Zweedse tv-misdaadserie 'The Bridge' erg goed. Een van de laatste films die ik gezien heb, is de 'Wolf of Wall Street', een film over de handel in aandelen. Als ik de kans krijg, wil ik verder nog graag een appeltje schillen met politicus Geert Wilders. In het vliegtuig zit ik het liefst naast mijn eigen vrouw."



STAINLESS STEEL STORAGE TANKS



OOSTWOUDER
■ TANK- & SILOBOUW B.V. ■

■ Kanaalkade 74 ■ 1756 AD 't Zand ■ T +31 (0)224 592 310 ■ www.oostwouderbv.nl



DE JONG & ROOS BV



Inmeten- en afhangen
van deuren

Het totaalconcept van
De Jong & Roos BV



Sleutelbeheer & toegangscontrole

Optimale toegankelijkheid
gecombineerd met optimale
veiligheid



Lamellenwanden &
ventilatioeroosters

Functionele en esthetische
oplossingen

De Jong & Roos BV
Witte Paal 32 Schagen 0224 - 27 33 27

www.jrs.nl

Productie opvoeren?



Ook voor particulieren!

Sterk in Cijfers

Harmenkaag 3, Schagen | Telefoon (0224) 214810
www.zuurbiervoulon.nl

© 04-2010 SdH Vormgeving

ZET U UW HUIS TE KOOP OF GAAT U HET VERKOPEN



Zo snel en goed mogelijk uw huis verkopen. Dat vraagt om een **Garantiemakelaar**. Een Garantiemakelaar gaat namelijk een stap verder. Niet alleen zorgt hij ervoor dat uw woning zo goed mogelijk gepresenteerd wordt. Dankzij zijn ervaring in de lokale markt is hij specialist en kan hij u voorzien van advies op maat. Zo wordt uw woning voor een reële prijs in de markt gezet en zet hij de juiste middelen en kanalen in om uw potentiële kopers te bereiken. Uiteraard houdt hij u op de hoogte van de laatste ontwikkeling en is hij altijd voor u bereikbaar. Ook uw huis verkopen? Kijk voor meer informatie op www.zwaanschouten.nl of bel ons op 0224-213964.



Van een Garantiemakelaar mag u meer verwachten.





VAN DE GIESEN MAKELAARDIJ OPENT NIEUWE VESTIGING SCHAGEN IN PAND SNS-BANK

Begin mei opent Van de Giesen Makelaardij in Schagen in de Nieuwstraat een nieuwe vestiging. Met de twee bestaande vestigingen in Warmenhuizen en Waarland is het familiebedrijf nu uitstekend vertegenwoordigd in de regio. Robby van de Giesen: “Het is belangrijk dat je in je eigen gebied je activiteiten ontwikkelt. Daar weet je immers het meeste van. Je bent op de hoogte van de bestemmingsplannen en kunt geïnteresseerden optimaal van dienst zijn.” Van de Giesen Makelaardij is al jarenlang regionaal actief bij de aan- en verkoop van woningen, bedrijfspanden, taxaties en advisering.

Van de Giesen makelaardij in Schagen heeft begin mei het voormalige pand van de SNS-bank betrokken. De uitbreiding past helemaal in de visie van het bedrijf: zo dicht mogelijk bij de klant zitten. Rob van de Giesen: “We zijn laagdrempelig omdat we een familiebedrijf zijn waar vader, moeder, zoon en dochter, nauw samenwerken. Door deze korte lijnen zijn we ook discreet en flexibel.” Zonder voorbij te gaan aan de moderne ontwikkelingen, zoals internet en social media, wil Van de Giesen Makelaardij dicht bij traditionele kernwaarden blijven: laagdrempelig, persoonlijk contact en vertrouwen, flexibiliteit en discretie. Els van de Giesen-Ruiter: “Wij zoeken als het maar even mogelijk is, de klant op en staan absoluut garant voor discretie.”

Particuliere en zakelijke markt

Van de Giesen Makelaardij is een Noord-Hollands familiebedrijf dat best getypeerd kan worden met de woorden no nonsens en nuchter. “We zijn actief in zowel de particuliere als de zakelijke markt. Onze roots gaan terug tot de bemiddeling in bedrijfspanden voor de horeca. Daar hebben we geleerd dat je je oprecht dient te verdiepen in je klant en gevoel voor mensen moet hebben. Maak daarbij zaken niet mooier dan ze zijn. Iedereen bekijkt vanuit zijn eigen beleving naar het bordje in de tuin. De banken zijn aan strengere regels gebonden voor het verstrekken van hypotheek, dus moet je daar bij de prijsbepaling rekening mee houden”, aldus Els van de Giesen.

Nieuwbouwprojecten

Actief is Van de Giesen betrokken bij een aantal nieuwbouwprojecten in de regio onder meer het “Oostwalkwartier” in Tuitjenhorn, een project bestaande uit appartementen en bungalows. Verwacht wordt dat de woningen eind 2014 worden opgeleverd. Binnenkort start een bouwproject in Sint Maarten. Het aantal huizen waarvoor Van de Giesen Makelaardij bemiddelt, is in 2013 gestegen tot ruim 200. Els van de Giesen: “Onze ervaring is dat het absoluut beter gaat.” Kortom, met de drie vestigingen is het familiebedrijf nu uitstekend vertegenwoordigd in de regio Schagen en kan het potentiële klanten nog beter van dienst zijn.



GUSTAAF HOOGLAND (VOORZITTER BEDRIJVENVERENIGING ZUID-ZIJPE)

MEER WATERBERGINGEN IN DE KOP LEIDEN TOT MINDER LANDBOUWGROND

Gustaaf Hoogland is voorzitter van de Bedrijvenvereniging Zuid-Zijpe. “De club bestaat dit jaar 20 jaar en telt zo’n veertig leden, het zijn bedrijven in de recreatie- en agrarische sector, transport, loon- en schilders-, en bouwbedrijven. Hoewel er meerdere punten zijn die aandacht verdienen, staat een nieuwe vaste oeververbinding over het Noord-Hollands-kanaal hoog op de wensenlijst van de bedrijvenvereniging.”

De vier vlotbruggen bij 't Zand, St.Maartensvlotbrug en Burgervlotbrug vallen onder Monumentenzorg en zijn bestempeld tot cultuurgood. “Een nieuwe oeververbinding zou aansluiting kunnen geven op de middenroute”, zo betoogt Hoogland, en vermindert het verkeer in de dorpskernen. Volgens Gustaaf Hoogland is het niet onwaarschijnlijk dat de kernreactor in Petten in de toekomst verder uitgebreid wordt waardoor meer verkeer gebruik

gaat maken van de bestaande wegen en oeververbindingen. Een extra reden om tot een nieuwe brug te komen, vindt hij.

Grondontsmetting en gewasbescherming

Zelf heeft hij al dertig jaar een loonbedrijf samen met zijn broer. “We werken met zeven man personeel en ZZP’ers. Onze vrouwen werken ook in

het bedrijf en doen veel administratief werk. Onze klanten zijn onder andere bloembollenkwekers en aannemingsbedrijven. Via een aannemingsbedrijf verrichten we werkzaamheden voor waterleidingbedrijf PWN. In de loop der jaren hebben we ons gespecialiseerd in grondontsmetting. Dat doen we niet alleen in Nederland, maar sinds enige tijd ook in Frankrijk in de regio rond Bordeaux. Het is prima grond. Nederlandse telers huren daar grond

om er lilies te telen. We beschikken over de vereiste Franse certificaten zoals spuitlicenties, zodat we ook voor Franse telers die wortelen, aardappelen en mais telen, eveneens grondontsmetting doen." Loonbedrijf Hoogland's belangrijkste opdrachtgevers zitten in de bloembollenteelt en aannemerij. Met klanten is een vaste relatie opgebouwd. In principe is het bedrijf betrokken bij alle fasen van de teelt: grondbewerking, zaaien, planten en rooien.

Meer waterbergingen

De bedrijvenvereniging Zuid-Zijpe heeft een aantal belangrijke onderwerpen benoemd. Zo wil men meer aandacht voor de leegstand van boerenbedrijven. "Er rust op die percelen en panden een agrarische bestemming. Het moet toch mogelijk zijn om die op een eenvoudige wijze te veranderen in een woonbestemming. Over dit onderwerp hebben we al eens overleg gevoerd."

Ander belangrijk punt zijn de waterbergingen in de Kop van Noord-Holland. Onlangs is de waterberging De Stolpen gereedgekomen. "Zowel waterlopen in de regio als de bemaling zijn verbeterd. Het schouwen van waterlopen levert Loonbedrijf Hoogland ook werk op. Het aantal waterbergingen in de regio is toegenomen. Overtollig water wordt hier opgeslagen. De toename heeft wel geleid tot minder landbouwgrond.

Wat vindt Gustaaf Hoogland van OFS? "Ik vind het een goede zaak, iedere sector is in de nieuwe

Nast zijn drukke werkzaamheden en zijn gezin met vier kinderen vindt Gustaaf Hoogland voldoende tijd voor hobby's als tennissen en 'trekker trek'. Wedstrijden worden op diverse plaatsen georganiseerd zoals Julianadorp, Nieuw-Vennep en Wieringerwerf. Verder zit hij ook in het schoolbestuur in St.Maartensvlotbrug. Kortom, hij is bijzonder actief in de plaatselijke gemeenschap.

Ondernemersfederatie vertegenwoordigd en de ondernemersverenigingen kunnen hun eigen identiteit behouden. Dat vinden we prettig."



“ONZE ACTIVITEITEN VERSCHUIVEN VAN UITVOERENDE WERKZAAMHEDEN NAAR ADVISERING OP HET GEBIED ENERGIEBESPARING”

Veel tijd en energie heeft Wim Smink besteed aan de oprichting van de Ondernemersfederatie (OFS) Schagen. Hij fungeerde als katalysator, aanjager van het idee. “Samen met Jeroen Noot van de Kamer van Koophandel en Kees de Wit hebben we ons ingezet voor de realisatie van de Speerpuntennotitie die november 2011 is aangeboden aan de gemeente Schagen.” Over de ontwikkelingsfasen van OFS schreef Wim Smink regelmatig in het IBS-Magazine. Kortom: we kunnen gerust stellen dat Wim Smink aan de wieg heeft gestaan van OFS.



“Officieel ben ik nu voorzitter van de sector industrie en bedrijven. Het is één van de vijf sectoren binnen OFS. Daarnaast ben ik nog voorzitter van IBS. Recent fuseerde die met de Bedrijvenvereniging Harenkarspel”, vertelt Wim Smink. Bij Flynth, Accountants & Adviseurs vervult hij de functie van vestigingsdirecteur. Flynth is een van de middelgrote accountantskantoren die met kennis van zaken inspeelt op de trends en ontwikkelingen in de maatschappij. “We zien een verschuiving van uitvoerende werkzaamhe-

den als het samenstellen van een jaarrekening naar het verlenen van uiteenlopende adviezen”, verklaart hij. “Je ziet verder dat de focus meer op duurzaamheid is komen te liggen. We hebben voor de deur twee laadpalen voor elektrische auto’s, hebben zonnepanelen op dak en adviseren onze klanten nu ook op het gebied van duurzame energievoorziening.”

Verstrekken van subsidieadviezen

Een steeds belangrijker wordende activiteit is het verstrekken van subsidieadviezen. Erik de Rond is subsidieadviseur bij Flynth. Wim Smink: “We adviseren met name over het verduurzamen van kantoorpanden. Zo hebben we Toes Solar Systems en Veko Lightsystems geadviseerd.” In veel gevallen gaat het om WBSO- en WDA-regelingen (Wet bevordering Speur- en Ontwikkelingswerk, Research en Development Aftrek). Onze adviezen leveren direct fiscaal voordeel op. Zowel lokaal als regionaal timmeren we ermee aan de weg. Driehonderd bedrijven hebben inmiddels een beroep gedaan op onze

adviezen voor wat betreft de Vamil-regeling en hebben een Mitsubishi Outlander -Hybride-aangeschaft.”

Boekhouden via ‘the Cloud’

Steeds meer cliënten gaan over op online boekhouden. “Via ‘the Cloud’ kijken onze accountants mee bij het verwerken van financiële gegevens. Verder wordt boekhoudinformatie tegenwoordig automatisch ingelezen bij de bank, zodat op dit punt ook een efficiëncyslag is gemaakt. Nieuw is de pilot “Scan-boekhouden”. Ook dit levert tijdsbesparing op bij het boekhouden, want gegevens behoeven niet te worden ingeklopt.” Efficiency is het toverwoord voor nu en in de toekomst. Dat geldt ook voor het aantal vestigingen van Flynth in de Kop. “We werken nu vanuit drie middelgrote kantoren: Zwaagdijk, Heerhugowaard en Schagen”, legt Wim Smink uit. Samen met Flynth wil hij zich ook verder inzetten om Greenport Noord-Holland-Noord beter op de kaart te zetten. Het gaat om innovatieve projecten waarbij Flynth ondersteuning biedt.



Hobby's reizen, fietsen, wandelen en tuinieren

In de ruime werkkamer van Wim Smink op het kantoor Schagen hangen prachtige foto's, gemaakt tijdens zijn reizen naar o.a. Zuid-Afrika en Kenya. "Ik houd van de Zuid-Afrikaanse wijnen. Opmerkelijk is de selectie van foto's rond Kaapstad, Kaap de Goede Hoop en de Tafelberg. Ze zijn fantastisch wat betreft kleur en scherpte. "Ik heb ze op een speciale manier laten inlijsten en dat versterkt naar mijn idee de kwaliteit van de opnamen. Ik houd van reizen. Italië en Afrika zijn mijn favoriete bestemmingen. Graag wil ik nog naar Tanzania.", aldus Wim. Wandelen en fietsen behoren ook tot zijn hobby's. Verder is hij een verwoed lezer van de Zweedse detectiveromans van Kurt Wallander. "Mijn laatste roman is overigens 'Inferno' van Dann Bown, een spannende pageturner die zich afspeelt in Florence." Tenslotte wil hij nog wel kwijt dat wanneer het mooi weer is, hij graag tuiniert.



“Al bijna 20 jaar een stabiele factor in UW woonomgeving. Wij spreken de taal van de klant.”

VAN DE GIESEN MAKELAARS

Met onze vestigingen in **Waarland, Warmenhuizen en Schagen** bereiken we de hele regio. Middels onze website www.vandegiesen.nl bereiken we de hele wereld.

Voor een goede en betrouwbare begeleiding bij aan-, of verkoop van uw woning of bedrijfspand. Voor adviezen, taxaties en alles wat er komt kijken bij aan-, en verkoop van onroerend goed.

Daarbij letten we ook op UW portemonnee. Bij ons **GEEN OPSTARTKOSTEN** of boetes bij beëindiging van de opdracht.

Bij ons geen kleine lettertjes waar u op moet letten. Gewoon eerlijk en rechtuit. Daar staan wij voor.

Rob, Els, Robby en Annabel van de Giesen

Kantoor Waarland Smeetsweg 6 a, tel. 0226-422807
Kantoor Warmenhuizen Fabrieksstraat 2 a, tel. 0226-393133
Kantoor Schagen Nieuwstraat 37 email: info@vandegiesen.nl

Van de Giesen Makelaars
NU ook op Facebook!
“Like” ons en je ziet de
nieuwste woningen als eerste...



De Koeienhemel
WWW.DEKOEIENHEMEL.NL

LEUKSTE LOCATIE VOOR EEN

FEESTJE.

WIJ VERZORGEN MET PLEZIER UW

CATERING.

Koffiehuis Dikke
WWW.KOFFIEHUISDIKKE.NL



De aandacht van een klein kantoor...



**Jongejan
& Partners**

ACCOUNTANTS • FISCALISTEN • ADVISEURS

Koperwiek 1
1742 GR Schagen
T 0224 214 144
E rob.gaal@jongejanenpartners.nl
www.jongejanenpartners.nl

Ook gevestigd in Alkmaar, Amsterdam,
Den Helder, Heerhugowaard en Hoorn.

...met de kennis van een groot kantoor.

SUCCESSVOLLE ONDERNEMERSBIJEENKOMST OVER INKOOPT, AANBESTEDING EN ONDERNEMERSDOSSIER

Op dinsdagavond 8 april vond er in het gemeentekantoor te Tuitjenhorn een bijeenkomst plaats over het inkoop- en aanbestedingsbeleid van de gemeente Schagen en over het ondernemersdossier. Ondernemers uit de gemeente Schagen hadden aangegeven graag geïnformeerd te willen worden over deze belangrijke en actuele onderwerpen. De Ondernemers Federatie Schagen (OFS) heeft gestalte gegeven aan dit verzoek door het organiseren van een ondernemersbijeenkomst. Ruim honderd ondernemers uit de gemeente Schagen waren aanwezig bij de bijeenkomst. Daarnaast waren er diverse overige geïnteresseerden, waaronder raadsleden en ambtenaren.



Na een korte inleiding, verzorgd door de heer Bouwes wethouder Economische Zaken, waarin hij aangaf verheugd te zijn met de hoge opkomst, kreeg Wilco van Schagen het woord. Wilco van Schagen is adviseur inkoop bij de gemeente Schagen. Hij heeft een presentatie verzorgd over het inkoop- en aanbestedingsbeleid van de gemeente. Daarnaast heeft hij uitleg gegeven over de inkoopprocedures die gevolgd moeten worden. Ieder jaar koopt de gemeente Schagen een groot aantal verschillende producten en diensten in met een waarde van ca. 20 à 25 miljoen euro. De gemeente wil lokale ondernemers zoveel mogelijk betrekken bij de opdrachten. Aangezien TenderNed door de gemeente gebruikt wordt voor alle digitale meer-

voudig onderhandse aanbestedingen, Nationale en Europese, was er eveneens een gastspreker van TenderNed aanwezig. De heer de Laaf heeft een toelichting gegeven over de mogelijkheden, het gebruik en de toepassing van TenderNed.

Mevrouw Righarts van Koninklijke Horeca Nederland verzorgde de laatste presentatie van de avond. Zij heeft een toelichting gegeven over het ondernemersdossier. Ondernemers hebben te maken met een groot aantal regels, toezichhouders en bijbehorende inspectiemomenten. Het ondernemersdossier stelt een ondernemer in de gelegenheid om bepaalde informatie uit de bedrijfsvoering eenmalig vast te leggen en meerdere

keren beschikbaar te stellen aan overheden zoals toezichthouders en vergunningverleners. Mevrouw Righarts heeft zowel de mogelijkheden voor de ondernemers als de gemeente in beeld gebracht.

Na de presentaties hadden de ondernemers de gelegenheid om met elkaar en de betrokkenen van de gemeente van gedachten te wisselen over beide onderwerpen.

De drie presentaties zijn in te zien en te downloaden via de website van de OFS www.ondernemendschagen.nl.



THOMAS VAN DER PLOEG (EIGENAAR STRANDPAVILJOEN WOEST)

‘VERNIEUWENDE INITIATIEVEN LEVEREN WERKGELEGENHEID OP’



Thomas van der Ploeg is horeca- en recreatie-ondernemer. Hij exploiteert drie strandpaviljoens, twee in Callantsoog, paviljoen Woest en de Zilte Zucht, en één in Julianadorp, Paal-6. Daarnaast is hij betrokken bij toeristische verblijfsaccommodaties zoals Duynpark Het Zwanenwater en luxe duinsuites in Callantsoog. Sinds de gemeentelijke herindeling behoort Zijpe tot de nieuwe gemeente Schagen. Binnen de sector horeca en recreatie spelen een aantal belangrijke onderwerpen.





Vier jaar geleden verbouwde Thomas van der Ploeg strandpaviljoen 'Woest'. Hij is continue op zoek naar innovaties op het gebied van recreatie en houdt zichzelf scherp door ook in zijn vakanties te kijken hoe andere horecagelegenheden het doen. "Ik zou in het vliegtuig naast Jaap Bond willen zitten. Mijn hobby's hebben vooral met sneeuw te maken. Graag ga ik met vakantie naar landen als Zweden, Noorwegen, IJsland of Canada."

Paviljoen Woest ligt direct aan het strand in Callantsoog. Het is een unieke locatie. En als de droom van Thomas van der Ploeg uitkomt, wordt dit het mooiste strandpaviljoen van Europa. Als ondernemer legt hij de lat hoog en gaat hij voor kwaliteit. Toch ervaart hij dat - ondanks alle mooie beloftes - grote regeldruk van de overheid, vernieuwingen in de weg staan. "Er zijn weer meer regels bijgekomen. Die zetten je als ondernemer op achterstand. Onze overheid wil altijd het beste jongetje van de klas zijn. Als exploitant van strandpaviljoens heb ik met drie overheden te maken: Rijkswaterstaat, Het Hoogheemraadschap en de gemeente. Eenduidig, op elkaar afgestemd beleid ontbreekt", aldus Thomas van der Ploeg.

Vergunningenbeleid

Heikel punt is bijvoorbeeld het vergunningenbeleid. "Er wordt nu een vergunning afgegeven voor 5 jaar. Daarna loop je als exploitant het risico dat het paviljoen verplaatst moet worden. Het wordt namelijk aangemerkt als roerend goed. In

landen als Spanje en Italië zijn de mogelijkheden veel groter." Volgens Thomas van der Ploeg blijft de regelgeving sterk achter bij het veranderende ondernemerschap. Van der Ploeg is begonnen met het strandpaviljoen Woest, later is hij gestart met vernieuwende recreatiemogelijkheden, al dan niet seizoensgebonden. "Twee jaar geleden hebben we op Duynpark Het Zwanenwater, sfeervolle duin- en strandlodges neergezet." Door deze ontwikkeling is hij gelukkig minder afhankelijk van de seizoenen en het weer geworden. Het is nu reeds mogelijk om in 'Woest' het hele jaar door te dineren. Kwaliteit en gastheerschap heeft hij hoog in het vaandel. Januari 2015 wil hij dan ook een totaal vernieuwd 'Woest' neerzetten. "Met een uitstraling en gadgets die je hier niet zou verwachten."

Marketinginspanningen bundelen

Thomas van der Ploeg heeft sterk het idee dat reclamebudgetten in de regio te fragmentarisch worden besteed. "Het is veel efficiënter wanneer de overheid voor wat betreft de marketing haar



inspanningen bundelt. Samen bereik je meer dan als individuele gemeente." Tot voor kort zat hij voor de VVD in de gemeenteraad Zijpe en was hij fractievoorzitter. Dat is met de herindeling anders geworden. Hij heeft de politiek ervaren als een prima leerschool. "Maar ik ben ermee gestopt omdat het een belemmering is bij mijn ondernemerschap. Vernieuwende initiatieven - zo betoogt hij - leveren werkgelegenheid op: het vergroten van je restaurant, hotel, camping of andere verblijfsaccommodatie geeft extra werk!



PROFESSIONELE PARTNER BIJ WERKGELEGENHEIDSPROJECT AGRI-CAMPUS

Ina Cornielje is unitmanager van AB-Vakwerk in Middenmeer. Ze heeft de kaplaarzen achterin haar auto staan. “Sinds het half jaar dat ik nu unitmanager ben, groeit mijn bewondering voor de branche. Ik voel me hier als een vis in het water. Het draait hier echt om ‘niet lullen maar poetsen’.

Met ruim tachtig medewerkers in vaste dienst van vestiging Middenmeer behoort AB-Vakwerk in feite een coöperatie opgericht door het agrarisch bedrijfsleven- tot de grotere werkgevers in de Kop van Noord-Holland. Ina Cornielje: “Vanuit de overheid is AB-Vakwerk gevraagd mee te denken over het bevorderen van de werkgelegenheid in dit deel van de provincie. Samen met LTO, de Provincie en GreenPort zijn drie speerpunten of aandachtsgebieden benoemd: van werk naar werk, van uitkering naar werk en het behoud van vakkrachten.

Uitdagend werk

De agrarische sector biedt veel mensen uitdagend werk. Van groot belang is het voor de toekomst ook jonge mensen te interesseren voor deze prachtige sector. Ouderen kunnen op dit punt van dienst zijn door jongeren te enthousiasmeren voor functies in de agrarische sector. Volgens het systeem van leerling, meester en gezelschap, de Beroeps Opleidende Leerweg (Bol) en de Beroepsbegeleidende leerweg (BBL). Ook de werkgevers, gemeente en het UWV zijn bij dit stimuleringsproject betrokken. Onder

de tot de inspirerende naam ‘Agri-campus’ is een breed samenwerkingsverband van start gegaan.

Agri-campus

De vestigingen van AB-Vakwerk gaan dan als loket dienen en de drie speerpunten faciliteren. Ina Cornielje: “Gemeenten, UWV en werkgevers zullen gemeenschappelijk optrekken. We denken dat we met deze aanpak flexibeler, sneller en gerichtter kunnen werken en tot betere resultaten zullen komen.” Een ander belangrijk punt betreft het feit dat de agrarische sector pieken en dalen kent. Ina Cornielje: “Soms is er na zes weken geen werk meer. Dan is het natuurlijk slim wanneer je mensen binnen de sector bij andere werkzaamheden kunt inzetten, bijvoorbeeld na de bloembollen- bij de aardappelteelt. Het harmoniseren van werk door het afvlakken van pieken en dalen geldt overigens ook voor de groenvoorziening.”

Diversiteit sector

Overigens is de diversiteit van de agrarische sector-zo vertelt Ina Cornielje- heel breed. “Het

omvat niet alleen de bloemenbollen- en aardappelteelt, ook de teelt in kassen van tomaten en paprika's behoort er onder meer toe. In de provincie Friesland heeft men met de samenwerking tussen gemeenten, UWV en opleidingsinstellingen al meer ervaring. “Maar als alles gaat zoals gepland, zal het project Agri-campus in juni in de Kop van Noord-Holland van start gaan. AB-Vakwerk zal dan o.a. ook met Clusius samen gaan werken.”

In het bedrijfsleven is AB-Vakwerk nog niet zo bekend. In de agrarische sector daarentegen is AB-Vakwerk absoluut onmisbaar. “Vierentwintig uur per dag en zeven dagen in de week staat het bedrijf gereed om met vakmensen in te vallen in geval van ziekte of andere noodgevallen. AB-Vakwerk stuurt dan vakmensen die weten hoe de koeien moeten worden gemolken en hoe de melkadministratie in elkaar steekt.” AB-Vakwerk is thuis in de grote diversiteit van specialismen in het boerenbedrijf. Zo heeft het bedrijf naast bedrijfsverzorgers ook ‘Klauwverzorgers’ in vaste dienst. Dit zijn specialisten die verantwoord de hoeven van koeien bijsnijden, kortom de pedicure voor koeien. Al met al is AB-vakwerk een professionele partner voor het agrarisch bedrijfsleven, maar ook voor de Foodindustrie en Grond- weg en waterbouw. Voor meer info (0227)502341 kijk ook op www.abvakwerk.nl

DE VOLGENDE BEDRIJVEN KOZEN OOK VOOR DE STICKERS, BORDEN, AUTORECLAME, BUITENRECLAME VAN ZEEMAN RECLAMEGROEP



U kent de Zeeman Reclamegroep waarschijnlijk als de enige drukkerij in Den Helder.
Maar we zijn méér! Zo bestaat ons team van drukkers, vormgevers, internetboys en marketingspecialisten ook uit ervaren reclame monteurs. Dagelijks voorzien wij auto's, bedrijfspanden, reclameborden en bedrijfskleding van reclame. **Dat kunnen wij ook voor u!** Neem daarom vandaag nog contact op met **Menno Zeeman** **06-22136723** voor een spetterende reclame offerte.



ACTIEF

IN PASSIEF BOUWEN

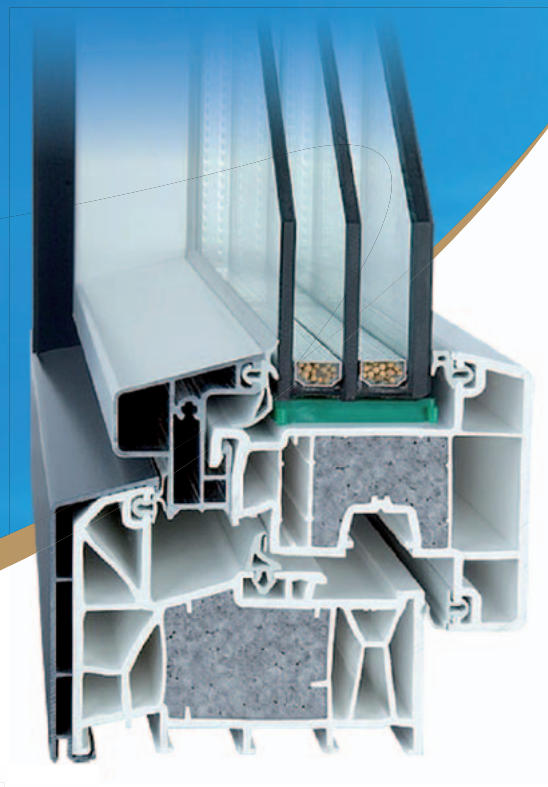
Energiezuinig bouwen vraagt om de nieuwste type kozijnen. Zero Energie Alufusion is het product van nu. Door het Zero Energie kunststof kozijn te combineren met aluminium dekschalen behoudt u het esthetische karakter van aluminium en profiteert u van de isolerende eigenschappen van kunststof kozijnen. De isolatiewaarde is zo goed, dat het voldoet aan de eisen van Passiefhuis bouwen.

Het aluminium biedt onbeperkte mogelijkheden in kleuren en ontwerp, terwijl het kunststof de garantie geeft van onderhoudsvriendelijkheid en duurzaamheid. Isolatie en esthetica gaan samen in de realisatie van energiezuinige woningen en gebouwen.

Bel voor meer informatie of kijk op onze website.

Zero Energy Alufusion 88 mm

- slank en esthetisch
- onbeperkte kleurmogelijkheden
- duurzaam en onderhoudsvriendelijk
- ook geschikt voor een passiefhuis
- met staal $1.0 \text{ W/(m}^2\text{K)}$
- met thermische isolatie Passiefhuis $\leq 0,8 \text{ W/(m}^2\text{K)}$



VAN DER BURG

K O Z I J N E N B V

www.vanderburgkozijnen.nl

TOTAALLEVERANCIER K-VISION KUNSTSTOF KOZIJNEN

Burg, Ritmeesterweg 23 V | 1784 NV Den Helder | telefoon 0223 222 111 | info@vanderburgkozijnen.nl