



VAN BAAR

VAN SCHILDERKLUS
TOT INTERIEURADVIES



NR 17

DECEMBER 2017

DIT MAGAZINE IS EEN UITGAVE VAN
ONDERNEMERS FEDERATIE SCHAGEN EN
WORDT VERSPREID ONDER DE
ONDERNEMERS UIT DEZE REGIO



De aandacht van een klein kantoor...



**Jongejan
& Partners**

ACCOUNTANTS • FISCALISTEN • ADVISEURS

Koperwiek 1
1742 GR Schagen
T 0224 214 144
E schagen@jongejanenpartners.nl
www.jongejanenpartners.nl

Ook gevestigd in Alkmaar, Amsterdam,
Den Helder en Hoorn.

...met de kennis van een groot kantoor.

de jong verzekert bedrijven,
al jaren...

0224 29 84 41



SCHAAL 1:50
LEENSHUIS TE SCHAGEN

De Jong Verzekering
de Jong

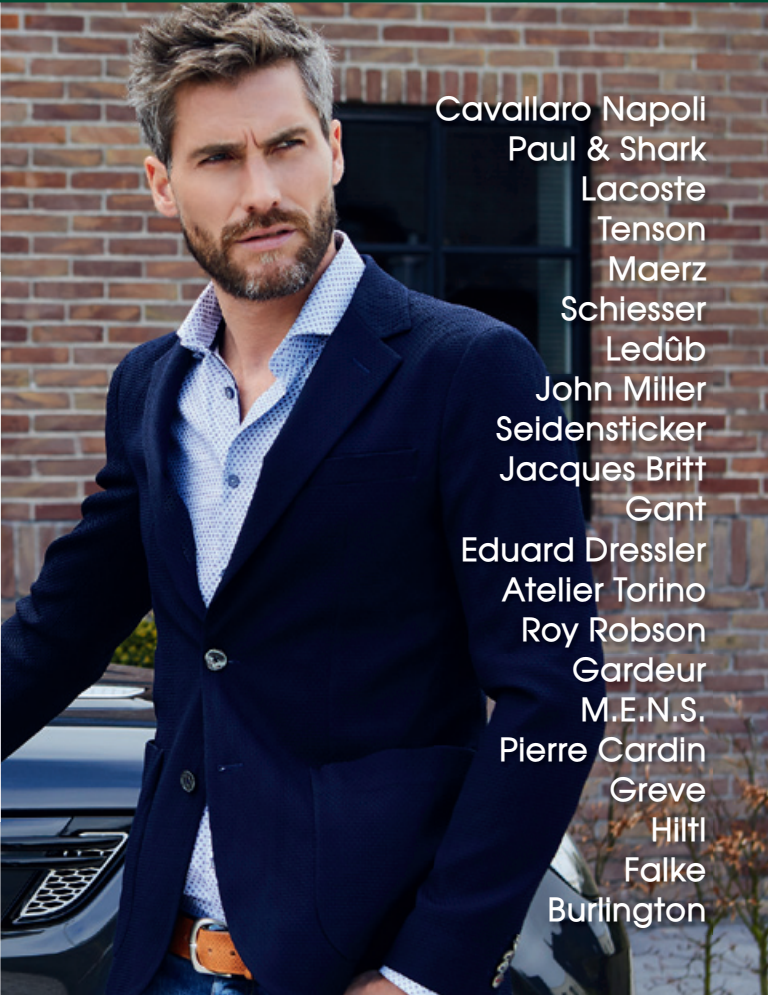
de-jong.nl



**Alle topmerken
op één adres**

Jan Rozing Mannenmode
Aan het Marktplaatsplein in Schagen
Telefoon 0224 212624

Webshop www.janrozing.nl



Cavallaro Napoli
Paul & Shark
Lacoste
Tenson
Maerz
Schiesser
Ledùb
John Miller
Seidensticker
Jacques Britt
Gant
Eduard Dressler
Atelier Torino
Roy Robson
Gardeur
M.E.N.S.
Pierre Cardin
Greve
Hiltl
Falke
Burlington



pag 4



pag 8



pag 12

VOORWOORD

SAMEN KUNNEN DE MOOISTE RESULTATEN WORDEN GEBOEKT!

Sinds 1 januari 2017 mag ik, Jolijn van Dijk, mijzelf ondernemer noemen! Het ondernemerschap bevalt mij goed en heeft uitdagende veranderingen met zich mee gebracht. Ik ondersteun diverse partijen waaronder Ondernemers Federatie Schagen, Koninklijke Horeca Nederland afd. Schagen en Stichting Kunstroute Zijpe. Ik coördineer en ben betrokken bij de ontwikkeling en organisatie van evenementen, projecten en initiatieven waarbij samenwerking cruciaal is. Ik werk samen met mensen die zich belangeloos inzetten voor goede, belangrijke, bijzondere en soms onmisbare ontwikkelingen en gebeurtenissen in onze gemeente Schagen. Een mooiere en afwisselendere baan had ik mij niet kunnen wensen. Tijdens mijn studie heb ik tijdelijk in Amsterdam gewoond. In die periode ben ik erachter gekomen dat ik echt thuishoor in de Kop van Noord-Holland. Een landelijk gebied met alle voor mij belangrijke faciliteiten en voorzieningen in de nabije omgeving. Gemeente Schagen heeft hét wat mij betreft allemaal. Een prachtig landschap met natuurgebieden, uitgestrekte polders en het strand. Een goed ondernemersklimaat met uiteenlopende en innovatieve bedrijven waar vele mogelijkheden en kansen liggen. Een divers evenementenaanbod en vele uitgaansmogelijkheden. Bijzondere kernen met allemaal een eigen identiteit en met mensen die zich verenigen en er samen naar streven om de kwaliteiten van en in onze gemeente onder de aandacht te brengen en de aspecten waarop er iets moet veranderen of beter kan gezamenlijk op en aan te pakken. Ik heb enorme bewondering voor alle bestuursleden van de OFS. Het zijn experts en ervaringsdeskundigen met een sterke wil om onze gemeente nog beter op de kaart te zetten en te laten functioneren. Zij zetten zich in voor de ondernemersbelangen en gaan met elkaar en overige partijen de discussie aan over bepaalde dossiers, maken keuzes en zetten zaken in gang, die invloed hebben op belangrijke ontwikkelingen en positieve gevolgen hebben op de kwaliteit van leven, wonen, werken en recreëren in onze gemeente. Deze vier aspecten zijn nauw met elkaar verbonden. Ik ben er trots op dat ik hen daarbij mag ondersteunen. Bedankt OFS bestuurders voor jullie tijdsinvestering, deskundigheid en inzet ten behoeve van ontwikkelingen in onze mooie unieke gemeente Schagen!



Ik sluit af met een oproep richting alle ondernemers... Deel uw visie en ideeën, lever input, ga de discussie met elkaar aan en laat van u horen. Zonder interactie geen actie. Samen kunnen de mooiste resultaten worden geboekt!

Jolijn van Dijk



pag 17

Versijning: 4x per jaar
in de Gemeente Schagen Oplage: 3.000 ex.

Uitgever:

Ondernemers Federatie Schagen. Heeft u vragen aan het bestuur van OFS, dan kunt u deze mailen naar:
info@ondernemendschagen.nl

Vormgeving & druk:

Zeeman Reclamegroep BV

Tekst:

Zeeman Reclamegroep BV

Advertentie acquisitie:

Sabine van Berkum: sabine@zrgbv.nl

© 2017 Ondernemers Federatie Schagen. Niets uit deze uitgave mag op welke wijze dan ook worden gekopieerd of veelelvuldigd zonder schriftelijke toestemming van de uitgever. Ondernemers Federatie Schagen aanvaardt geen aansprakelijkheid voor mogelijke gevolgen die zouden voortvloeien uit het gebruik van de in deze uitgave opgenomen informatie. Op de advertentietarieven wordt geen bureaukorting gegeven.

COLOFON



A photograph showing two women in a paint shop. The woman on the left, with short curly brown hair, is holding a large portfolio and looking at it. The woman on the right, with curly blonde hair, is also looking at the portfolio. They are both smiling. In the background, there are shelves filled with various paint cans and containers.

“We leveren niet alleen schilderwerkzaamheden buitenom, ook binnenshuis kunnen we de klant uitgebreid bedienen”, vertelt mede-eigenaar Marco van Baar. Het schildersbedrijf met Deco Home winkel in Warmerhuizen levert een totaalpakket. “Of de klant nu alleen een kleurtje op de muren, beglazing of een compleet interieuradvies en nieuwe meubels wenst, bij Van Baar hebben we alles onder één dak.”

VAN SCHILDERKLUS TOT INTERIEURADVIES BIJ

Marco is met zijn twee broers Wilfred en Jack opgegroeid tussen de verfspullen en het ondernemersbloed zit in hun aderen. De geschiedenis van Schildersbedrijf M.W. Van Baar reikt namelijk helemaal terug naar 1887, toen overgrootvader en huisschilder Jacobus van Baar een schildersbedrijf startte. De zaak werd tot twee keer toe overgenomen van vader op zoon. Vader Wils breidde het bedrijf uit met een verf- en behangwinkel. Inmiddels is de vierde generatie aan de beurt. “Twintig jaar geleden heb ik samen met mijn twee broers het stokje van onze vader overgenomen. We hebben ieder ons eigen specialisatie. Jack is een schilder in hart en nieren, terwijl Wilfred de beglazingswerkzaamheden eigen heeft gemaakt. Ik ben weer goed in het calculeren en pak alles op kantoor op.” Het drietal vult elkaar dus uitstekend aan.

Er is wel het één en ander veranderd in de 130

jaren dat het familiebedrijf bestaat. “Uiteraard gaan we met onze tijd mee. We willen de klant ook een totaalpakket kunnen bieden. Dat is ons unieke punt. Van oudsher zijn we een schildersbedrijf en kan de klant terecht voor beglazing en wandafwerking. Daarnaast kan men tegenwoordig in de winkel diverse meubels en accessoires kopen en kan onze styliste een advies op maat geven, desgewenst aan huis.”

Persoonlijk contact

Hoewel het bedrijf de afgelopen jaren een enorme groei heeft doorgemaakt, is er nog altijd sprake van korte lijntjes en duidelijke communicatie. “Ik vind persoonlijk contact uitermate belangrijk. Goed kunnen luisteren naar de wensen van de klant, een duidelijk advies kunnen geven en doelgericht kunnen handelen staan bij ons hoog in het vaandel. De opdrachtgever heeft altijd contact met één persoon, want dat

werkt prettig en snel.”

Doordat het familiebedrijf alles op schildersgebied in huis heeft, kan de klant compleet ontzorgd worden. “We kunnen een geheel project uit handen nemen, van een gedegen advies tot de professionele uitvoering en het bewaken van de financiën. Dit is efficiënt en kostenbesparend voor de opdrachtgever.” Hoofdzakelijk werken ze bij Van Baar voor bouwbedrijven en aannemers boven Amsterdam, maar ook particulieren, gemeenten en ondernemers in de omgeving weten de weg naar Warmerhuizen te vinden.

Deskundig advies

Aangezien de gebroeders Van Baar jarenlange ervaring hebben, kunnen ze deskundige adviezen geven. “We denken graag met de klant mee, daarbij maakt het ons niet uit of dit nu om een eengezinswoning of een kantoorstoren gaat. Elke opdracht is uniek en dat maakt ons werk ontzettend



DECO HOME VAN BAAR



tend afwisselend en leuk!" Ook in de winkel kan de klant terecht met vragen, maar dan vooral op het gebied van wonen. "We hebben een gediplomeerd interieurstyliste in huis, die veel kennis heeft van welke meubels, kleuren en accessoires het beste bij elkaar en de persoonlijkheid van de bewoner(s) passen. Die aanbevelingen dragen bij aan het woongenot van klant."

Kleurrijke toekomst

Het is wel duidelijk dat je voor de complete uitstraling en inrichting van je woning of bedrijfspand terecht kunt bij Deco Home Van Baar. "Toch merken we dat niet iedereen zich hier nog bewust van is. Het zinnetje 'o ja, dat doen jullie ook', horen we nog te vaak. Daarom willen we onze focus nog meer leggen op het totaalpakket en zijn we in de voorbereiding om onze winkel om te zetten naar een nieuwe formule: 'Home Made By'.

Bij dit concept gaat het om meer dan een blik verf of een rol behang. "Deze formule laat zien dat een huis die je in een woonmagazine ziet, ook de jouwe kan zijn. Je moet alleen de goede mensen om je heen verzamelen, die kunnen schilderen, inrichten en de materialen vakkundig op elkaar kunnen afstemmen. Dat zijn wij! Samen maken we van iemands woning of pand iets fantastisch moois. Dat doen we nu al 130 jaar en zullen dat ook in de toekomst blijven doen", aldus de trotse ondernemer.

W.M. van Baar schilders-, glas- en behangbedrijf

Deco Home Van Baar

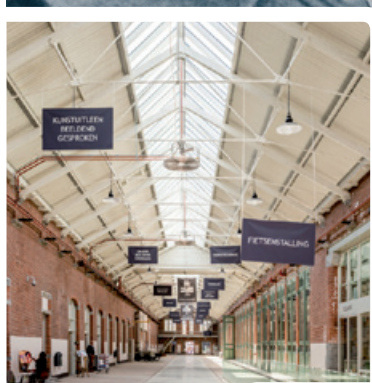
Pastoor Willemsestraat 98

1749 AR - Warmenhuizen

T. 0226 39 12 42

E. info@wmvanbaar.nl

www.decohomevanbaar.nl

Vakmanschap en kwaliteit tot in het kleinste detail

Tramremise de Hallen Amsterdam

M.J. de Nijs en Zonen
Warmenhuizen
0226 - 39 70 00
info@mjdnijs.nl
www.denijs.nl

CERTIFICATEN:
ISO 9001
ISO 14001
VCA***

ONTWIKKELING - BOUWEN - ONDERHOUD



ABS De Lange
autoherstel Schagen

ABS De Lange is er voor u en uw auto, caravan en camper.

is onderdeel van:

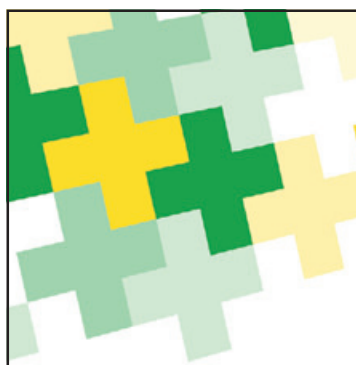
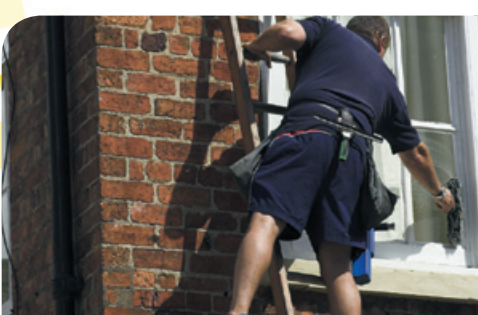
-  **OPEL Cremers**
-  **RENAULT**
Renault Autozenter Schagen B.V.
-  **CITROËN**
-  **FIAT**
-  **NISSAN**
-  **SUZUKI**
-  **KIA**

Groenewoud bv
Autobedrijf
Ten Boekel & Bakker

Gratis vervangend vervoer
Vier jaar garantie op reparatie
Overname van fabrieksgarantie
Schadeherstel voor alle verzekerings- en Leasemaatschappijen
Ook voor al uw WA-schades een scherpe prijs
Uitdeuken zonder spuiten
Ruitreparatie
Dashboard reparatie

Wij adviseren u bij het melden van de schade en handelen uw schade direct af met de verzekeringsmaatschappij

De Fok 14 • Postbus 161 • 1740 AD Schagen
Tel. (0224) 21 34 41 • Fax (0224) 21 40 84
info@absdelange.nl • **www.absdelange.nl**


Zeker Zakelijk Plus

Precisie maatwerk in verzekeren

Wij maken ondernemen makkelijker!

Wij hebben slechts één doel: u als klant centraal stellen
Voor u als ondernemer, de drijvende kracht achter uw bedrijf én gezin, hebben wij een team van adviseurs samengesteld die u optimaal van dienst kunnen zijn.

Uw pluspunten

- + Een advies waar u wat aan heeft
- + Persoonlijk en dichtbij
- + Wij brengen alle risico's in kaart
- + U verzekert alleen wat u wilt

Univé Hollands Noorden
T 0227 - 54 00 40 E bedrijven.info@unive.nl
Bovenkarspel, Medemblik, Schagen, Spanbroek & Wieringerwerf

UNIVÉ
HOLLANDS NOORDEN

www.univehollandsnoorden.nl



Het jaar 2017 is bijna voorbij. Als OFS-bestuur zijn wij alweer bezig met de plannen voor 2018.

Eén van de eerste activiteiten is de Netwerkbijeenkomst op 18 januari 2018 bij de Ooievaar in Warmenhuizen. Op deze avond wordt ook de 'Ondernemer van het Jaar 2017' gekozen.

Deze keer hebben wij de opzet gewijzigd, want er zijn nu drie prijswinnaars en een 'starter van het jaar'. Ondernemers worden voorgedragen uit de volgende drie categorieën:

- Industrie, bedrijven en agri
- Recreatie, toerisme en horeca
- Detailhandel

Verderop in dit magazine leest u meer over deze avond en de genomineerden.

Op 20 november jl. zijn we met een delegatie ondernemers, waaronder Piet Bakker, Nico Groot, Gustaaf Hoogland en ondergetekende op bezoek geweest bij gedeputeerde mevrouw E. Post. In de media heeft u kunnen lezen dat de Gedeputeerde Staten van de Provincie Noord-Holland het verzoek voor een extra brug bij Burgervlotbrug hebben afgewezen.

Ondanks alle argumenten die wij hebben ingebracht, werd het standpunt van GS niet gewijzigd. Men is namelijk van mening dat dit project te duur is voor een oplossing in Burgervlotbrug en er op andere plaatsen in de provincie op dit moment grotere knelpunten zijn. In dit gesprek hebben we ook gesproken over de vervanging van de Stolperbasculebrug in 2020. De vervanging van deze brug uit 1935 is van groot belang.

Wij zijn van mening dat deze beide oeververbindingen van levensbelang zijn voor de ondernemers, toeristische sector, hulpdiensten en dergelijke. We trekken gezamenlijk op met

de Gemeente Schagen en gaan de Statenleden informeren over ons standpunt.

Ook zijn we bezig in overleg met de Gemeente om te kijken naar het nieuwe bestemmingsplan Lagedijk. De Gemeente heeft de mogelijkheid gegeven om hierover van te voren te discussiëren, in het nieuwe jaar gaan wij hier verder over praten.

Op 16 februari 2018 wordt weer een congres georganiseerd door Top NH. De locatie is het Regius College in Schagen en het thema is 'talent'. Meer informatie hierover vindt u in een volgende editie van OFS.

Vanaf deze plaats wens ik u plezierige feestdagen en een goede jaarwisseling.

Graag tot 18 januari 2018,

Hans Bouterse

TAS TRANSPORT: ÉÉN GROTE FAMILIE

Per januari 2018 komt er verjonging binnen Tas Transport 't Zand en geven Leo en Wil Tas het stokje over aan zoon Frank. Zelf vindt hij dat niet zo spannend: "Eigenlijk verandert er niet zo veel. Bij de KvK wordt er een zinnetje veranderd en dat is dat. Bovendien blijven mijn ouders hier en daar nog bijspringen en hebben we een betrokken team van medewerkers. We gaan gewoon op dit pad verder!"



Tas Transport is een echt familiebedrijf, want ook Frank's zus, oom en nichtje zijn werkzaam op kantoor. Daarnaast zijn er een aantal ooms en neven die werken of hebben gewerkt voor het transportbedrijf. "Maar ook ons personeel voelt als familie", vertelt Frank trots. "Ik vind het fijn dat we op die manier kunnen samenwerken. Uiteraard barst hier ook wel eens de bom, maar dat kunnen we allemaal goed van elkaar hebben en houdt ons weer scherp."

Van melkwagen tot 60-tons dieplader

Het transportbedrijf heeft inmiddels een ruim wagenpark met 23 vrachtwagens, twee auto-laadkranen, diverse soorten opleggers voor exceptioneel vervoer, dichte en open trailers en een dieplader die tot 60 ton kan laden. Dat was wel anders in september 1969, toen Leo Tas deze onderneming startte met enkel en alleen een melkwagen. Wil legt uit hoe dit ging:

"Mijn man haalde de melk 's ochtends vroeg en 's avonds rond 18.00 uur op bij de boeren en bracht dan de volle vracht naar de melkfabriek. Al gauw gebruikte hij de wagen tussendoor voor de vervoer van wortelen en aardappels, zodat hij de hele dag werk had." Maar dat was erg bewerkelijk met één auto. Daarom besloot Leo in 1972 een tweede vrachtwagen aan te schaffen en vanaf dat moment hielp ook Wil mee in het bedrijf. "Ik reed met



de vrachtwagens, hield de administratie bij en had contact met onze opdrachtgevers”, blikt Wil terug.

Overname na overname

Hierna begon het spreekwoordelijke balletje te rollen. In eerste instantie nam vooral het agrarische werk toe. “De transport van diervoeders en gewassen was orde van de dag en vroeg ook om een uitbreiding van het wagenpark. Rond 1980 kregen we de kans een transportbedrijf in Mid-



denmeer over te nemen, waardoor we heel veel agrarisch transport in de Wieringermeer erbij kregen. Dit was een waardevolle overname voor ons!”. Vanaf toen ging het hard, want ook Kors Hoogkarspel, Van Muijen Schagen en Voortrans ‘t Zand werden in de jaren daarna overgenomen.

Ook hier kwam familie aan te pas, want Kors werd door de overname samen met Wil's zwager Hans geleid. Dit bedrijf is na het overlijden van Hans verkocht. Van Muijen Schagen en Voortrans waren eigendom van familieleden. “Het is eigenlijk wel bijzonder als ik er zo op terugkijk. Alle families zijn eigenlijk samengekomen in Tas Transport!”, vertelt Wil.

Verhuizing naar 't Zand

Sinds 2002 is het bedrijf Tas Transport gevestigd aan de Prins Clausweg in 't Zand. Voorheen stond het aan de Scheidingsvliet in Callantsoog. “Die plek was te klein geworden. De weg waar we aan zaten was ontzettend smal, waardoor we elke zondag de vrachtwagens in de juiste volgorde op de weg moesten zetten, anders konden de chauffeurs op maandag letterlijk niet wegkomen.” Toen het industrieterrein in 't Zand een uitbreiding kreeg, zag het stel hun kans schoon.

Vanaf die periode nam zoon Frank ook plaats in het bedrijf. “Mijn ouders hebben mij, mijn broer en zus altijd de vrijheid gegeven. Er was geen druk vanuit huis om de transportwereld in te duiken. Ik heb zelf de opleiding bedrijfskunde

op de universiteit in Groningen gevolgd en ben daar ook op afgestuurd als doctorandus.” Maar het transportbloed kroop waar het niet gaan kon. Frank ging terug naar huis en nam plaats in één van de vrachtwagens. “Ik had daar zoveel plezier in dat ik niet meer ben weggegaan”, vertelt Frank met een brede glimlach.

De nieuwe generatie

Tussen 2002 en 2017 heeft Frank alle werkzaamheden van Tas Transport doorlopen. “Uiteraard ben ik onderaan begonnen en heb ik veel op binnen- en buitenland gereden. Toen mijn moeder minder ging werken, ben ik meer taken op kantoor gaan vervullen.” Dat doet hij niet alleen, want samen met oom Jan, nicht José, zus Susan en moeder Wil zorgen ze samen voor dat de planning en administratie op rolletjes loopt. “Het werk is lekker afwisselend en we hebben een gezellige, betrokken groep binnen Tas Transport. We werken hard, maar ik vind het ook belangrijk dat we het leuk hebben samen.”

Per 1 januari 2018 zal Frank officieel het stokje van zijn ouders overnemen. “Ik zie dat als een eer, want we hebben een mooi transportbedrijf met kwalitatief goede spullen en een leuk team van vakkundige en gecertificeerde chauffeurs. Het is aan mij de taak om dit op de juiste manier voort te zetten.”

www.tastransport.com



RDS CLEANING

voor dagelijks schoonmaakonderhoud van
kantoor- en winkelpanden, bedrijfsgebouwen,
instellingen, trappenhuis etc.

ook uw adres voor:

- Glasbewassing • Hogedruk-en gevelreining • Handyman
- Bouwschoon opleveren • Opruimwerkzaamheden



Wij staan voor een kraakhelder resultaat!

RDS CLEANING BV

Westerpark 61 | 1742 BW Schagen | 06-51964172
info@rdscleaning.nl | www.rdscleaning.nl



Tickets verkopen voor uw evenement?
Doe het online met Ziber Pay!



Meer informatie op
www.ziber.nl/ticketverkoop

Al 40 jaar
specialist in
sfeervolle vloeren



onze vloeren toen



onze vloeren nu



A. Witte Paal 227 - Schagen T. +31(0) 224 - 212 827

WWW.KLITSIEPARKET.NL

Productie opvoeren?



Ook voor particulieren!

Sterk in Cijfers

Harmenkaag 3, Schagen | Telefoon (0224) 214810
www.zuurbiervoulon.nl

© 04-2010 Sidi Vormgeving



atm WoonCenter



7 DAGEN PER WEEK GEOPEND!

LIG JIJ ER OOK ZO LEKKER BIJ NA EEN DAG HARD WERKEN?

COMPLETE ELECTRISCHE BOXSPRING

OP=OP

Leverbaar in: zwart, antraciet en donkerbruin (dezelfde prijs)

- Hoofdbord oversized en gestoffeerd
- 2 Electriche verstelbare boxspringonderbakken met gestoffeerde voetbeugels en aluminium poten
- 2 Gestoffeerde 7-zone pocketvering matrassen met HR-schuim afgedekt
- Comfortabele 'split'- matrastopper HR-koudschuim
- 90x200cm
- 120x200cm 140x200cm, 160x200cm 180x200cm tegen geringe meerprijs



VAN ~~1249,00~~

NU GEHEEL COMPLEET VANAF!
ACTIEPRIJS

999,-

MEGA
VOORDEEL

SLA JE EIGEN
KERSTBAL
KORTING
KORTINGEN TOT 70%

NIET IN COMBI MET ACTIE'S
EN AANBIEDINGEN

Relaxfauteuil, leder
ACTIEPRIJS

1099,-

Relaxfauteuil, stof
ACTIEPRIJS

899,-

OP=OP
ACTIEPRIJS

699,-

Relaxstoel
Stof
ACTIEPRIJS

599,-

ACTIEPRIJS

(999,-)

Relaxstoel
leder
SUPER
SALE

3 zits + 2 zits
Lederen bankstelset

SUPER
SALE
van ~~2999,-~~
2399,-

NU
HOGE
KORTING

PROFITEER
HIERVAN

AL DEZE ACTIEPRIJZEN
ZIJN TIJDELIJK

atm
WoonCenter
SCHAGEN
atm slaap en zitcomfort

Witte Paal 241, Schagen, T: 0224 227357
OPEN: MA 13.00-17.30 - DI T/M VR 10.00-17.30 - ZAT 10.00-17.00

7 DAGEN PER WEEK GEOPEND ELKE ZONDAG OPEN 11.00-16.00 UUR

www.prestonslaapcomfort.nl - www.atmwooncenterschagen.nl





HET GEHEIM VAN **BED & BULSTER**

Door: Irene Siemonsma Bunel



Toen het huis van de burens van Marieke Kat en Paul van der Slot uit Dirkschorn te koop kwam te staan, twijfelden ze geen moment. Het was de perfecte timing om hun droom te realiseren: een eigen Bed en Breakfast. In 2013 openden zij hun deuren voor de eerste gasten.

Bijna vijf jaar later is Bed & Bulster nog altijd een groot succes. Een rondje langs verschillende beoordelingssites liegt er niet om. Marieke wordt gezien als een perfecte hostess. Haar geheim? Persoonlijke aandacht: "In deze online tijd, waarin alles snel moet, vinden mensen het juist fijn om op vakantie dat extra beetje aandacht te krijgen", aldus de eigenaresse.

Persoonlijke aandacht

Het begint al met de zeer vriendelijke ontvangst in het huis dat van alle gemakken is voorzien. Als het gasten met kinderen betreft, wordt er eerst gezorgd dat de jongste bezoekers zich vermaken met het aanwezige speelgoed. Daarna heeft ze alle tijd voor een rondleiding of een praatje over de omgeving. Daarbij wordt uiteraard rekening gehouden met de interesses van de huurders. "Ook in de loop van de week geef ik graag nog suggesties, rekening houdend met het weer. Natuurlijk is er een verschil tussen mensen die hier nog nooit in de buurt zijn geweest en personen die de omgeving al aardig kennen. Ik probeer in ieder geval altijd met ze mee te denken, op een klantgerichte manier." Ook het ontbijt wordt met zorg samengesteld.

Elke dag kunnen de gasten rekenen op een vers ontbijt. De smoothies, verse broodjes, koffie, thee of sapjes vallen altijd goed in de smaak. Het ontbreekt de gasten aan niets. Diëten of andere specifieke etenswensen zijn bij Bed & Bulster geen enkel probleem, ook al komt dat zelden voor.

"De meesten willen zich laten verrassen als het om het ontbijt gaat. Er is in ieder geval veel mogelijk." Daarnaast staan er bij binnenkomst al wat lekkere versnaperingen klaar, zodat de gasten zich direct welkom voelen.

Waardering

De beoordelingen op verschillende sites, maar ook in haar gastenboek, doen haar erg goed: "Ik krijg zoveel positieve reacties. Daar krijg je extra energie van." Bladerend door het gastenboek valt op hoe vaak het huis wordt aanbevolen aan vrienden en kennissen. En wordt vooral de gastvrijheid van het hele gezin geroemd.

Veel gasten uit Duitsland weten de weg naar haar verblijf te vinden, terwijl ze zelf die taal niet machtig is. "Dat heb ik nooit als belemmering gezien. Ik heb wel eens aan gasten gevraagd of ik er goed aan zou doen om een cursus te volgen, maar voor hun is Engels geen enkel probleem."

Het vrijstaande huis met eigen tuin is ruim opgezet en straalt veel sfeer uit. "Het is ook de bedoeling dat de mensen zich een beetje thuisvoelen in het vakantiehuis", aldus Marieke: „Dat het echt een vrijstaand huis is ook de kracht van deze B&B, het maakt het vrij uniek."

Ondernemend

Marieke is altijd al ondernemend geweest. Ze heeft jaren voor DA-drogisterijen gewerkt, waarvoor ze zelfs de grens over ging. Zo is ze in zowel Curaçao als Aruba gevestigd geweest. Daarna werd ze accountmanager bij Parmalux, een groothandel in voedingssupplementen. In die tijd haalde ze veel voldoening uit het omgaan met mensen en het ontvangen en adviseren van anderen. Deze kwaliteiten, in combinatie met haar liefde voor reizen, komen in de B&B perfect van pas.

Over de bezettingsgraad is ze zeer tevreden, maar stilzitten zit er voor de ondernemer niet in. Momenteel krijgt het huis hier en daar een nieuw lijke verf en ook de styling wordt zo nu en dan aangepast. "Zo blijft het ook voor terugkerende gasten vernieuwend." Daarnaast houdt ze zich al enige tijd bezig met de organisatie van verschillende evenementen. Zo is zij één van de oprichters van 'Zuks op Locatie', waarin lokale bedrijven hun deuren openen voor publiek, gecombineerd met een gezellige markt. En is ze op de achtergrond alvast plannen aan het maken voor een volgend groot project, wat ze graag wil gaan combineren met haar huidige onderneming.

Meer informatie:

www.bed-en-bulster.nl



ALSTUBLIEFT
UW EIGEN MUTS BEDRUKT MET LOGO
6,50 PER STUK EXCL. BTW
MINIMALE AFNAME 10 STUKS



Voordat u beslist ontvangt u een digitale proef ter goedkeuring!

Bel voor een offerte of een afspraak bij u op lokatie met
Menno Zeeman op **06 - 22 13 6723** of mail **menno@zrgbv.nl**.

Kleding en prijzen op

 **www.zeemankleding.nl**

Sinds kort kun je als ondernemer in de gemeente Schagen terecht bij het Ondernemersloket. Menno Bes, de bedrijfscontactfunctionaris, is hierbij het aanspreekpunt: „Het ondernemersloket heeft een ondersteunende rol in het behoud en het faciliteren van bedrijven. Ik ben zowel voor de individuele ondernemers als het georganiseerde bedrijfsleven sparringpartner, trouble shooter en de ambtelijke verbindende schakel.”



HET ONDERNEMERSLOKET ALS SPARRINGPARTNER

De gemeente Schagen heeft enorme waardering voor ondernemers. Om dat kracht bij te zetten is het Ondernemersloket in het leven geroepen. „Het is voor ondernemers goed om te weten dat er een centraal aanspreekpunt is. Op de website schagen.nl kunnen zelfstandigen al veel informatie vinden, maar als ze vastlopen of als er iets niet duidelijk is, dan kunnen ze contact met mij opnemen.” Door de ondersteunende rol en het faciliteren van bedrijven, wordt met het Ondernemersloket onder meer de werkgelegenheid bevorderd.

Antwoord op uw vraagstukken

Om gebruik te maken van het Ondernemersloket belt u naar 0224 210 400 of 06 12 69 20 87. U kunt ook het contactformulier invullen op de website van de gemeente Schagen. Menno vindt het belangrijk dat uw vraagstukken goed en duidelijk beantwoord worden. Om die reden is het

ook mogelijk om een persoonlijke afspraak te maken in het gemeentehuis of op een andere gewenste locatie. De diensten van het Ondernemersloket zijn geheel kosteloos. „Het is mijn taak om een ondernemer op het juiste spoor te krijgen als dit, om wat voor reden dan ook, niet rechtstreeks via de website lukt. Ik houd mij inhoudelijk niet bezig met vergunningen of procedures, maar kan de ondernemer wel de goede weg wijzen of in verbinding brengen met de juiste persoon.”

Snelle afhandeling van procedures

Bestuurders van de gemeente Schagen, zoals Jelle Beemsterboer (wethouder ruimte & economie), hebben regelmatig overleg met het georganiseerde bedrijfsleven. Daar is Menno ook bij aanwezig in de functie als ambtelijke verbindende schakel. Op die manier kan er snel gehandeld worden en hoeft er geen vertraging

van de plannen op te lopen. „Om de procedures nog meer te verbeteren, houden we nu jaarlijks een enquête waarin we de uitbreidingsplannen van de bedrijven willen weten. Zo kunnen we vroegtijdig inspelen op hun plannen.”

Daarnaast zal Menno startende ondernemers actief gaan benaderen en hun informeren over het Ondernemersloket. „We willen ze als gemeente bijstaan en ondersteunen waar nodig, maar dan moeten de starters wel weten dat er een Ondernemersloket is, waar ze altijd contact mee kunnen opnemen.”

Komt u als ondernemer hoge drempels tegen, wilt u even sparren met een professional over uw plannen of weet u niet welke weg u moet bewandelen om een vergunning te verkrijgen? Neem contact op met het Ondernemersloket! Op www.schagen.nl vindt u meer informatie.



EEN JONGENSROOM KOMT UIT IN **DE JONGE PRINS**

“We hebben werkelijk goud in handen”, vertelt Melvin Van Hurck (35) trots. Sinds mei 2017 verwezenlijkt hij samen met zijn vrouw Manon (29) zijn jongensdroom: een eigen horecazaak. Sindsdien runnen zij samen café-restaurant De Jonge Prins in ‘t Zand.

Als in een sprookje hebben Melvin en Manon elkaar ontmoet in de horeca. Ze werkten veel samen in De Smidse op de Markt in Schagen en daar sloeg de vonk over. Inmiddels zijn er vier jaren verstreken, is het stel gelukkig getrouwd en exploiteren ze een goedlopende horecazaak.

“We hebben beiden veel ervaring in deze branche. Manon vooral op de vloer en ik meer op managementgebied, waardoor we elkaar super goed aanvullen.”

Nog één keer om de keukentafel

Melvin heeft Manon in zijn enthousiasme om een eigen horecazaak te beginnen meegenomen. “Ze wist dat het mijn droom was, maar haar ambitie lag daar in eerste instantie niet.” Totdat het ondernemersstel eind 2015 lucht kreeg dat De Jonge Prins in ‘t Zand te koop stond. Beiden zagen er potentie in en wilden graag onderzoeken wat de mogelijkheden zouden zijn. “We hebben de stoute schoenen aangetrokken en de toenmalige eigenaren Piet en Anita Schouten opgebeld. Al gauw kwamen de onderhandelingen aan de

keukentafel.” Begin 2016 leidde dit tot een bod, maar de twee partijen kwamen niet overeen.

“Vastbesloten zochten we verder. Diverse horecaken kwamen op ons pad, maar geen één deed ons horecahart zo snel kloppen als De Jonge Prins dat deed.” In de tussentijd hadden Melvin en Piet nog steeds contact met elkaar en spraken af om toch nog een keer om de keukentafel te gaan zitten. “Vanaf toen ging het snel. We spraken samen af om De Jonge Prins te laten taxeren door een onafhankelijk bureau. Dat zou de prijs worden en met die uitkomst gingen Manon en ik naar de bank.” Daarna was het een super spannende tijd voor de Van Hurcks. Zou het stel nu eindelijk hun, inmiddels gezamenlijke, droom kunnen waarmaken...



Band opbouwen

Op 11 januari 2017 kwam het verlossende antwoord: de bank gaf groen licht. "We hebben meteen een grote fles champagne ontkurkt! En terwijl de volgende dag de roes zoetjesaan verdween, begon tegelijkertijd het harde werken."

Tot mei hadden de twee uitbaters de tijd om De Jonge Prins eigen te maken. Melvin draaide enkele dagen mee in het bedrijf en probeerde een band op te bouwen met de inwoners van 't Zand. Aangezien hij uit Den Oever komt, moest Melvin zich meer bewijzen dan Manon, die een geboren Zandtemer is. "In de optiek van de Zandtemers ben ik toch wel een stugge Wieringer. Dus dat leverde in het begin wat weerstand op. Daarnaast waren de dorpeelingen bang dat we te veel zouden veranderen. Logisch, want we zitten eigenlijk aan hun dorps huis."

Inmiddels is het tweetal al meer dan een half jaar uitbater van De Jonge Prins en merken ze dat ze geaccepteerd zijn. "We hebben het feest van het jaar overleefd: de kermis. De dorpeelingen weten nu wie we zijn en wat we doen. De testperiode is letterlijk voorbij en we kunnen de band verder opbouwen."

Maar dat betekent niet dat Melvin en Manon achterover kunnen leunen. In tegendeel. "We zitten boordevol ideeën en willen de zaak weer graag op de horecakaart zetten. Allereerst gaan

we dat doen door toffe feesten voor jong en oud te organiseren. Zo hebben we 17 maart The Dirty Daddies op bezoek en zijn we nog aan het nagenieten van de show van Sven de Pianoman, die je kunt vergelijken met de Crazy Piano's in Scheveningen."

Van het voorcafé blijf je af

Daarnaast wil het horecastel zich focussen op het restaurant. "Om te voorkomen dat je tijdens een etentje een keu in je nek krijgt, willen we het restaurant gaan verplaatsen naar de zijkant van het pand inclusief een eigen ingang." Daarnaast wil het stel de keuken naar een next level brengen. "Het idee is om meer met streekproducten en verse ingrediënten te werken, zonder dat we de prijs te veel omhoog moeten schroeven. Op die manier kunnen we ook meer aanbieden aan het toerisme in de zomer."

Aan het voorcafé wordt niets veranderd, daarin is het tweetal stellig. "Het biljart zorgt voor reuring en het is een gezellige plek om een drankje te drinken. Je moet niet iets veranderen wat gewoon goed is en goed voelt. Bij ons geldt, net zoals bij de Zandtemers: 'van het voorcafé blijf je af', aldus de enthousiaste uitbater.

Café-restaurant De Jonge Prins

Keinsmerweg 42
1756 AH 't Zand
www.dejongeprins.nl





Dè trailer- en aanhangwagenspecialist
van Noord-Holland!

Levering in héél Nederland

Verkoop Inkoop Verhuur Onderhoud Reparatie Onderdelen



**Paardentrailers
Boottrailers
Kippers
Machinetransporters
Motorfietsaanhangwagens**

**ZÉÉR
GROTE
VOORRAAD**

**Autotransporters
Gesloten wagen
Plateauwagens
Bakwagens
Veewagens**



**PREMIUM
DEALER**



**HAPERT
AANHANGWAGENS**



Pascalstraat 10a
Industrieterrein 'Zandhorst'
1704 RD Heerhugowaard

Tel: 072 572 26 52
info@theo-stet.nl

www.theo-stet.nl

TEAMWORK

werken aan je team



NAN CUNA

Jouw afdeling of groep ontwikkelen tot een echt TEAM? Dan ben je bij Nan Cuna aan het juiste adres. Want hier ontwikkelen groepen zich tot top-teams. Al 20 jaar! Niet door heel veel te praten, maar vooral door te **doen**, te **leren** en te **verteren**.

Ontwikkel teamwork in drie stappen

DOEN Met je team ga je actief aan de slag. Je gaat grenzen verleggen, samenwerken en natuurlijk plezier maken. Want als je met plezier samenwerkt, wordt leren leuk!

LEREN Reflecteren op onvermoede kwaliteiten en leerpunten en dit omzetten naar concreet leren. Want teamleren is het produkt van ervaren, begrijpen en afstemmen.

VERTEREN Ontspannen napraten en het 'verteren van leermomenten' met een wijntje of skuumkoppe, een sapje of een frisje en pizza of barbecue.

TRAINEN
in de
NOORDKOP



ESCAPE ROOM
NAN CUNA



PAARDEN
SPIEGELEN



OUTDOOR
PARCOURS



HET
IDEEËN THEATER

NIEUW

ESCAPE ROOM speciaal voor teamtraining.

Nederland is in de ban van de escape room. Daarom heeft Nan Cuna een escape room speciaal voor teamtraining ontwikkeld. Hier combineer je de leukste aspecten van een escape room met de kracht van echte teamtraining.

...ga met je team op onderzoek naar de verwijning van Bob Bingham. Nadat deze Inca onderzoeker het thuisfront had geïnformeerd over een doorbraak in zijn onderzoek naar de laatste verborgen Inca tempel - de tempel waar volgens hem de mummie en de schatten van Inca keizer Túpac Amaru bewaard zouden zijn - is er niets meer van hem vernomen. Pogingen om met Bob in contact te komen liepen op niets uit. Jij en je team krijgen de opdracht te achterhalen wat er is gebeurd en Bob te redden uit de boobytraps van de oude inca priesters. Jullie speurwerk begint in Bob's archeologie-tent in het Peruaanse regenwoud vlak bij Vilcabamba, de plek waar Bob het laatst contact had gemaakt...

Alleen in januari:
20% korting op
TEAMTRAININGEN
met de
ESCAPE ROOM

Het vervullen van technische vacatures is steeds moeilijker geworden en zal zoals het er nu naar uitziet niet veranderen in de komende jaren. Jos Beemsterboer heeft om die reden samen met Frans van Zwam VAK=FIT Noord-Holland opgericht. “Uniek is dat onze deelnemers na afronding van de opleiding een baangarantie van minimaal zes maanden, een voltijdsopleiding of een BBL-opleiding NLQF 2 (Nederlands Kwalificatie Kader) kunnen krijgen”, laat Jos trots weten.



VAK=FIT HELPT MENSEN

VAK=FIT organiseert in haar werkplaats in Schagen een opleiding elektro- en installatietechniek, inclusief training in veiligheid. “We werken samen met UWV, gemeenten en COA en dragen deelnemers voor, die na een intake bij ons in een groep geplaatst worden. Meestal zijn dit mensen met een behoorlijke afstand tot de arbeidsmarkt. Mooi aan deze samenwerking is dat er geen kosten verbonden zijn aan de opleiding voor de deelnemers.”

Meer dan een opleiding

De opleidingsduur bij VAK=FIT is 20 weken, waarvan er per week drie volle dagen wordt gewerkt. Het eindniveau is Entree-niveau van het mbo-onderwijs (NLQF 1). “Veel aandacht, naast theorie en praktijk van de elektro- en installatietechniek alsmede het VCA, gaat uit

naar coaching en begeleiding. Met name met betrekking tot werknemersvaardigheden, Leren, Loopbaan en Burgerschap (LLB), CV/portfolio, Nederlandse taal en rekenen. Dat is gewoon zeer belangrijk als je een baan wilt krijgen in Nederland. We zijn dus meer dan een opleiding aan sich.”

Jos en Frans zijn het er beiden over eens dat het bij een toekomstige werkgever vooral gaat om de juiste houding en het juiste gedrag. “Thema’s als op tijd komen, communicatie, samenwerking, veiligheid en respect voor elkaar hebben krijgen veel aandacht bij ons. Daarnaast is het ontwikkelen van vertrouwen zeer belangrijk.” Om dit meteen in de praktijk te brengen zijn korte stages bij bedrijven een wezenlijk onderdeel van de opleiding.

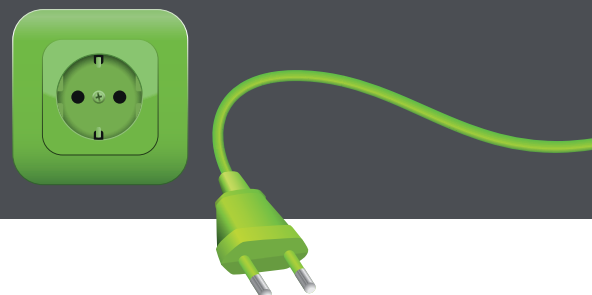
De methodiek

De opleiding bestaat uit een leer/werkmethode die binnen een leer-werkplaats wordt gerealiseerd. “We vinden het passend in het kader van de opleiding dat opdrachten van bedrijven worden uitgevoerd in onze leerwerkplaats. Deze biedt namelijk structuur, praktisch werk en passend onderwijs met veel persoonlijke aandacht en ruimte voor zelfontplooiing van de deelnemers.”

De opleiding is in drie delen opgesplitst. Het eerste deel bevat de CH-Q training. “In de praktijk leren de deelnemers de basis voor sollicitaties, erkennen van verworven competenties, documenteren van (leer)bewijzen. De verdere inhoud van deze training is loopbaanperspectief, doelstellingen en opstellen van een persoonlijk



AAN HET WERK



actieplan." Het tweede deel is de VCA-training en deel drie bestaat uit theorie-/praktijk elektrotechniek en installatietechniek. "In onze leerwerkplaats zijn er montageborden voor het installeren van elektrotechnische installaties. Ook is er een ruimte voor het monteren en installeren van verwarmingsketels, radiatoren en keukenopstellingen."

Enthousiasme voor het vak

Jos en Frans hebben hun sporen verdient in de techniek en/of in het onderwijs. "We kunnen het enthousiasme voor het vak goed overbrengen. Daarnaast hebben we veel ervaring met de doelgroep en zijn we in dit vakgebied zeer kundig." Naast de kennis die de twee heren overbrengen op hun leerlingen, brengen ze de deelnemers in contact met bedrijven. "Zo organiseren we

excursies naar bijvoorbeeld kleinere bedrijven en andere ondernemingen in de regio. Het is leuk om ze een beter en breder beeld en ideeën te laten krijgen van de mogelijkheden die er op hun leergebied liggen." Dit verruimt de blik en werkt motiverend op het leergedrag, volgens de heren. Tijdens de opleiding wordt nauw contact onderhouden met geïnteresseerde werkgevers waar de deelnemers naar toe kunnen voor een stageplaats/vast werk. "Dit maakt ze ook meteen extra enthousiast!"

Resultaten om trots op te zijn

Aan het einde van de opleiding krijgen de deelnemers een certificaat waarop hun prestaties en verworven kennis en vaardigheden worden samengevat. "Het doel van de opleiding is om iedereen te laten uitstromen naar werk of een

voltijdsopleiding. "Bij vorige opleidingen voor de gemeente Amsterdam werd een succespercentage van boven de 75% uitstroom naar werk gehaald. Daar zijn we natuurlijk ontzettend trots op!"

De heren maken zich sterk om mensen weer aan het werk te krijgen en staan voor ieder vakgebied open. "Of het nu gaat over schilders, automonteurs, timmerlieden of composietmedewerkers, alles is bespreekbaar!", aldus de ondernemer.

Meer informatie www.vakisfit.nl.

Frans van Zwam 06-52155894

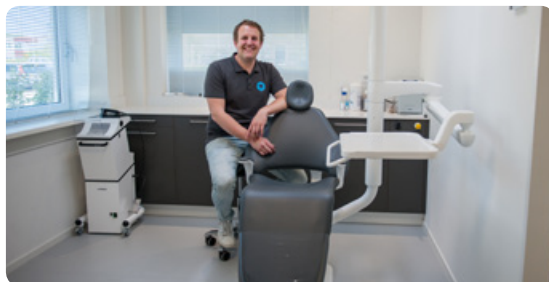
Jos Beemsterboer 06-40165169

OFS GENOMINEERDEN



SPAR EN ZAND!PETTEN

Roger Moonen, eigenaar van kleding-, skate- en surfwinkel Zand!Petten en de supermarkten Spar Petten en Spar Watersnip, is een zeer actieve ondernemer. Hij probeert andere ondernemers te betrekken bij activiteiten in Petten en zoekt samen naar kansen die het dorp ten goede komen. www.zandpetten.nl



VAN DER LINDEN TANDTECHNIEK

Het familiebedrijf Van der Linden Tandtechniek in Schagen is een allround tandtechnisch laboratorium. De zaak bestaat sinds 1980. Ondernemer Rik van der Linden heeft veel lef en durf getoond, want er is flink uitgebreid en daarnaast is het bedrijf van 't Zand naar Schagen verhuisd. www.vanderlindentandtechniek.nl



BAKKERIJ BEEMSTERBOER

Bakkerij Beemsterboer in Waarland is een combinatiewinkel. Er wordt door de familie Beemsterboer naar mogelijkheden en kansen gezocht om succesvol te zijn en te blijven. Het is een innovatief bedrijf met mooie producten en een goede balans in bediening en zelfbediening. In 2017 vierde Bakkerij Beemsterboer het 100-jarig bestaan en mag daarom het predicaat hofleverancier voeren. <http://members.quicknet.nl/bpj.beemsterboer/>



BEMO RAIL

Een oer Hollands bedrijf dat wereldwijd opereert en internationaal onderscheidend is. Bemo Rail in Warmenhuizen bestaat ruim 40 jaar en is expert op het gebied van railgebonden interne transportmiddelen en rail- en kraanbaantechniek. www.bemorail.nl



ZO H!P

Zo H!P is een dorpswinkel in het centrum van Warmenhuizen. Eigenaresse Afke Bleeker durft te ondernemen en te experimenteren. Ze zet zich daarnaast in voor ontwikkelingen in het dorp, organiseert samen met de winkeliersvereniging diverse activiteiten en is de motor achter het glossy magazine in Warmenhuizen. www.zohip.nl



TEBULO

Tebulo in Warmenhuizen maakt robotsystemen voor industriële toepassingen. Het is een innovatief bedrijf welke gericht is op de toekomst. Het bedrijf maakt gebruik van nieuwe technieken en zorgt ervoor dat er in de gemeente Schagen technische professionals aan de slag zijn en kunnen. www.tebulo.com

BRENG UW STEM UIT!

Wie wordt ondernemer van het jaar? Van 1 t/m 18 januari 2018 kunt u stemmen op uw favoriet via www.ondernemend-schagen.nl. U vindt op deze site ook meer informatie over de verkiezing. OFS wenst alle genomineerden veel succes!



ALPHA

Nico Grundmann is een creatieve horecaondernemer en heeft verschillende zaken met een eigen karakter. Met horecazaak Alpha in Schagen speelt hij in op de laatste ontwikkelingen en laat hij zien dat hij bereid is om te investeren.

www.alphaschagen.nl



MOOIE OGEN

Mooie Ogen in Schagen is een boetiek-optiek met iconische en inspirerende (zonne-)brillen van hoge kwaliteit. Ondernemster Sharon Couwenhoven heeft lef getoond, door in een moeilijke markt zicht te richten op het topsegment.

www.mooieogenschagen.nl



DE BOEREPLAATS

De Boereplaats in Waarland is een unieke en bijzondere locatie voor feesten, diners en vergaderingen maar ook overnachten behoort tot de mogelijkheden. Ondernemers Olaf Dekker en Annet Stoop blijven ontwikkelen en bieden een scala aan mogelijkheden voor bezoekers.

www.deboereplaats.nl



LUBA UITZENDBURAU

Bas Burlage is een ondernemer die een uitdaging niet uit de weg gaat. In een aantrekkelijke economie, waar arbeidsplaatsen wellicht moeilijk zijn in te vullen, kan Bas met zijn uitzendbureau Luba in Schagen een belangrijke schakel zijn tussen werkgever en werknemer.

www.luba.nl



BISTRO SMUL

Vooruitlopend op de verbouwing van het Makado Centrum in Schagen, heeft ondernemer Gerard Tesselaaar Bistro Smul compleet uitgebreid en vernieuwd. Met deze renovatie heeft hij een bijdrage geleverd aan de opwaardering van het aanzicht van de entree van het Madako in de Nieuwstraat.

www.smultaria-schagen.nl



DE ONDERNEMERS CENTRALE

Het voormalige gemeentehuis van Harenkarspel heeft met De Ondernemers Centrale een nieuwe invullen gekregen. Dit is een initiatief van Jerry Breg en Nico Berger en biedt beginnende ondernemers de gelegenheid om kleinschalig te starten. Daarnaast biedt het ruimte voor ondernemersactiviteiten.

www.deondernemerscentrale.nl



KOM NAAR DE VERKIEZINGSUITSLAG & NETWERKBIJEENKOMST

18 JANUARI 2018

De Ooievaar, Warmenhuizen

ALLE ONDERNEMERS
UIT DE GEMEENTE
SCHAGEN ZIJN WELKOM

MIS HET NIET!

Aanmelden kan via
aanmelden@ondernemendschagen.nl

Meer info en stemmen?
www.ondernemendschagen.nl/bijeenkomst

