



## BKS SCHAGEN

CONTINU IN  
WEDSTRIJDMODUS



# NR 20

SEPTEMBER 2018

DIT MAGAZINE IS EEN UITGAVE VAN  
ONDERNEMERS FEDERATIE SCHAGEN EN  
WORDT VERSPREID ONDER DE  
ONDERNEMERS UIT DEZE REGIO



**BKS**



**CARRIERE** helpt u vooruit  
**InspiratiePlekAanZee**  
coaching & advies

**Dignum**  
Verzekeringen & Hypotheken



**BAKKER & SCHILDER**  
TRANSPORT



de jong verzekert bedrijven,  
al jaren...

0224 29 84 41



SCHAAL 1:100  
LEENHUIS TE SCHAGEN ---  
Naar de tekening van J. van der  
Boven

deJong

de-jong.nl

**ABS** | De Lange  
autoherstel | Schagen

**ABS De Lange is er  
voor u en uw auto,  
caravan en camper.**

is onderdeel van:



OPEL  
Cremers



CITROËN  
Groenewoud bv



RENAULT  
Renault Autozenter  
Schagen B.V.



Autobedrijf  
Ten Boekel & Bakker

Ruitreparatie en vervanging  
Spot reparatie  
Gratis vervangend vervoer  
Vier jaar garantie op reparatie  
Overname van fabrieksgarantie  
Schadeherstel voor alle verzekerings- en  
Leasemaatschappijen  
Ook voor al uw WA-schades een scherpe prijs

**Wij adviseren u bij het melden van de schade  
en handelen uw schade direct af met de  
verzekeringsmaatschappij**

De Fok 14 • 1742 PD Schagen  
Tel. (0224) 21 34 41 • info@absdelange.nl  
[www.absdelange.nl](http://www.absdelange.nl)

## Precisie maatwerk in verzekeren

**Wij maken ondernemen  
makkelijker!**



### **Wij hebben slechts één doel: u als klant centraal stellen**

Voor u als ondernemer, de drijvende kracht achter uw bedrijf én gezin, hebben wij een team van adviseurs samengesteld die u optimaal van dienst kunnen zijn.

### **Uw pluspunten**

- Een advies waar ú wat aan heeft
- Wij brengen alle risico's in kaart
- Persoonlijk en dichtbij
- U verzekert alleen wat u wilt

### **Univé Hollands Noorden**

0227 - 54 94 40 • [bedrijven.info@unive.nl](mailto:bedrijven.info@unive.nl) • [www.univehollandсноorden.nl](http://www.univehollandсноorden.nl)  
Bovenkarspel, Medemblik, Schagen, Spanbroek & Wieringerwerf

**univé** daar plukt ú  
de vruchten van



**pag 6**



**pag 12**



**pag 16**



## VOORWOORD

### SAMENWERKEN

We bevinden ons momenteel in een positief tijdperk. De huizenprijzen stijgen de pan uit. Er is ruim voldoende werk voor iedereen. Sterker nog, er is keuze genoeg. En voor tropische temperaturen hoeven we Nederland niet meer uit. Kortom; niets te zeuren. Of toch, als horecaondernemer moet er altijd wat te zeuren zijn.

Samenwerking: nog niet zolang geleden, toen alles er nog niet zo positief uitzag, was alles lastig. Iedereen was toch vooral met zijn eigen verhaal bezig. Dit was overal in te merken. Maar goed, die tijd ligt voorlopig achter ons. Dus zou het nu geen probleem moeten zijn. In de Stichting Evenementen Schagen (SES) hebben we tot zover een succesvol jaar achter de rug. De bezoekers van onze diverse evenementen wisten Schagen goed te vinden. Het weer dit jaar was tijdens de evenementen perfect. Samenwerken is dan leuk en iedereen geeft op dat moment gas. Heerlijk!

Lastiger gaat het met Schagen Marktstad. De samenwerking tussen de Stichting Evenementen Schagen, het Makado en de Winkeliersvereniging. Het is ook ingewikkeld. Er zijn zoveel belangen, dat het soms onmogelijk lijkt om een stap te zetten. De gemeente wil graag meedenken, incidenteel zelfs meebetalen. Maar structureel willen ze niets toezeggen, hetgeen lange termijnplanning lastiger maakt. Toch is Schager Marktstad één van de mooiste en meest kansrijke initiatieven van deze tijd! Het centrum van Schagen heeft alles. De uitdaging voor de komende jaren is om van dit initiatief een succes te maken. Ja, dat is een uitdaging, maar wel een hele mooie uitdaging!

**Nico Gründmann (SES-lid)**



**pag 20**

Versijning: 4x per jaar  
in de Gemeente Schagen Oplage: 3.000 ex.

#### **Uitgever:**

Ondernemers Federatie Schagen. Heeft u vragen aan het bestuur van OFS, dan kunt u deze mailen naar: [info@ondernemenschagen.nl](mailto:info@ondernemenschagen.nl)

#### **Vormgeving & druk:**

Zeeman Reclamegroep BV

#### **Tekst:**

Zeeman Reclamegroep BV

#### **Advertentie acquisitie:**

Sabine van Berkum: [sabine@zrgbv.nl](mailto:sabine@zrgbv.nl)  
Ton van Oers: [ton@zrgbv.nl](mailto:ton@zrgbv.nl)

© 2018 Ondernemers Federatie Schagen. Niets uit deze uitgave mag op welke wijze dan ook worden gekopieerd of veeleelvuldigd zonder schriftelijke toestemming van de uitgever. Ondernemers Federatie Schagen aanvaardt geen aansprakelijkheid voor mogelijke gevolgen die zouden voortvloeien uit het gebruik van de in deze uitgave opgenomen informatie. Op de advertentierivieren wordt geen burokorting gegeven.

COLOFON

**WOENSDAG 10 OKTOBER 2018  
DUURZAAMHEIDSCONGRES  
IN DE BIOSCOOP IN SCHAGEN**

Zet deze datum alvast in uw agenda!





Wanneer ontmoet je nu een circusdirecteur (Alex Sijm)? In het echt!  
En krijg je bovendien de kans met hem aan de lunchtafel te zitten!

## WIE DIT LEEST IS GEK

Of toch niet? Wanneer was de laatste keer dat jij, als drukbezette ondernemer, de tijd nam om jezelf te verrijken met nieuwe informatie? Verhalen van en over ondernemers uit de regio, verhalen waar je iets van kunt leren? Verhalen waar je iets van kunt vinden? Waar je misschien je voordeel mee kunt doen? Kortom jezelf een momentje gunnen voor verhalen die je kennis verbreden?

### Kennis vergaren

Waar haal jij je kennis vandaan? Van de werkvloer? Van je collega's? Van je klanten, je relaties of je leveranciers? Het is goed, interessant en gewoon enorm leuk om zo nu en dan je blik te verruimen door eens een kijkje in andermans keuken te nemen. Om verhalen te lezen van en voor ondernemers. Ontmoet eens mensen die totaal iets anders doen dan jij. Die andere visies hebben, zaken van een andere kant bekijken. Ga eens sparren met andere generaties, van jong tot oud. Weg met die oogkleppen die er al dan niet onbewust zitten.

### Presenteerblaadje

Hoe wij aan bovenstaande kennis komen? Uit ervaring en van horen zeggen na twee jaar Pand Raak. Daar gebeurt bovenstaande namelijk allemaal. Het wordt je zo op een presenteerblaadje gegeven wanneer je eens een dagje je laptop openklapt en gaat werken op de Laan, of je teamoverleg plant in één van de vergaderzalen. Jij komt werken, gewoon je ding doen, geld verdienen, geen tijd verspillen aan zaken die niets opleveren. En wij, wij zorgen voor die interessante, leerzame, mooie, leuke mensen en verhalen. Jij bepaalt nog steeds zelf of je hier tijd aan wilt besteden. Hoef niet, maar ze zijn er toch, die mensen en hun verhalen.

Jij hebt dit gelezen en je bent niet gek. In tegendeel. Heb je dit gelezen en kom je naar aanleiding hiervan een dag flexen, of vergaderen? Dan kun je rekenen op een fikse korting. Wat dacht je van 50% op de eerste keer o.v.v. van deze column? Jij bent niet gek, je bent geniaal. Van harte!

**Lonneke Deutekom – Pand Raak**



## LAAT JE NIET GEK MAKEN!

Technologie kan tijdens de vakantie helpen om in noodgevallen bereikbaar te zijn voor ons werk. De kunst is om daar voorzichtig mee om te gaan. Niet ieder e-mailtje of telefoongesprek vereist immers onmiddellijk antwoord. Technologie en organisatie zijn twee verschillende dingen. Een afwezigheidsassistent kan iedereen automatisch een bericht sturen dat u op vakantie bent. Met een doorschakelcode kunt u inkomende telefoongesprekken onmiddellijk of met vertraging laten doorschakelen naar uw voicemail, bedrijf of rechtstreekse collega. Als u de pushberichten op uw mobiele telefoon uitschakelt, krijgt u niet voor ieder nieuw e-mailbericht een apart signaal. U kunt zelfs het aantal ongelezen berichten uitzetten, zodat u niet telkens in de verleiding komt te kijken wat er nu weer is binnengekomen. Zo kiest u zelf wanneer u mail wilt lezen en mensen terugbellen. Meestal is het probleem een uur later al opgelost!

Waarom zou u hiermee stoppen als u terug bent van vakantie? Hoe vaak hebt u langer dan een uur onafgebroken en ongestoord aan iets kunnen werken? Door externe prikkels te verminderen, kunt u zich richten op het hier en nu. Daardoor krijgt u aandacht voor de mensen in uw directe omgeving en kunt u zich volledig richten op de taak die voor u ligt. Technologie helpt u zaken te regelen waar en wanneer dat u uitkomt. Dat komt uw intermenselijk contact en uw werk ten goede.

Dus: Welkom terug op de werkvloer. Laat je niet gek maken!

**iPhone:** Instellingen, Berichtgeving  
**Android:** Instellingen, Meldingen  
**WhatsApp:** U kunt per chat of per groep de meldingen op stil zetten voor 8 uur, 1 week of 1 jaar.

**Mobiel doorschakelen (direct):** \*\*21\*doorschakelnummer#  
**Mobiel doorschakelen (bij in gesprek):** \*\*67\*doorschakelnummer#  
**Mobiel doorschakelen (vertraagd, na 5x):** \*\*61\*doorschakelnummer#  
**Mobiel doorschakelen uit:** ##21#

**Dae Punt**  
**Punt & Partners automatisering B.V.**  
**d@pp.nl**



## DUURZAAMHEIDSPODIUM IN SCHAGEN OP 10 OKTOBER

Ondernemers krijgen steeds vaker te maken met duurzaamheid. Daarin zijn kartrekkers en bedrijven die nog zoeken. Ondernemers kunnen elkaar inspireren en helpen en ook jonge mensen willen hun kennis inzetten. Dit zijn allemaal redenen voor gemeente Schagen om op woensdagmorgen 10 oktober het Duurzaamheidspodium te organiseren. Gratis. Voor ondernemers en studenten. In KinePolis CineMagnus. Wethouder Hans Heddes (duurzaamheid en infrastructuur) en gemeentelijk medewerker Kathy Boomstra leggen uit wat hier het doel van is.

### Elkaar kansen geven

“We doen al veel op het duurzaamheidsvlak, maar het is niet altijd zichtbaar en dus onbekend bij anderen. Voorbeelden zijn dat de begroting mede gericht wordt op het verduurzamen van het gemeentelijk vastgoed, alle openbare verlichting worden vervangen door led, zonnepanelen op alle scholen en verenigingsgebouwen, duurzaamheidsleningen en subsidieregelingen voor inwoners en VVE's en alle gemeentelijke auto's zijn elektrisch”, zegt Boomstra.

Op het duurzaamheidspodium laten ondernemers zien wat zij al doen en kunnen doen betreffende duurzaamheid. “Daarmee kunnen we niet alleen elkaar inspireren, maar ook een versnelling realiseren”, zegt wethouder Heddes. “Want in duurzaamheid moeten we veel meer doen. Niet alleen omdat er wereldwijd afspraken zijn gemaakt en we steeds meer voelen dat we de aarde schade toebrengen, maar ook omdat we een mooier Schagen kunnen maken met elkaar.” Beiden wijzen er op dat het duurzame maatregelen echt niet altijd gaat

om terugverdienen. “Er is al zoveel dat dicht bij huis kan. Er liggen veel kansen. Daarvan komen voorbeelden op het podium.”

### Doe mee!

Ondernemers die wat willen leren, zijn van harte welkom. Vooral als zij ook iets komen brengen. “Je kunt ideeën oppikken van anderen. Je wordt er wijzer van. Tips geven en krijgen.” Op de dag zelf is er ook een Social Wall. Hierop worden real live vraag en aanbod samengebracht. Er worden matches gemaakt tussen bedrijven onderling en tussen bedrijven en studenten, die elkaar helpen om duurzamer te worden.

Uiteindelijk is de inbreng van het podium ook een basis voor het nieuwe beleid dat gemeente Schagen samen met de ondernemers en inwoners wil ontwikkelen. De gemeente ziet alle ondernemers graag op 10 oktober. Meer informatie over het Duurzaamheidspodium vind je op [www.schagen.nl/dzp](http://www.schagen.nl/dzp), hier kun je je ook aanmelden.



# BKS SCHAGEN

## CONTINU IN WEDSTRIJDMODUS

**BKS Schagen viert dit jaar het 30-jarig jubileum. René Wagter en Marten Kingma zijn de kartrekkers van dit Bouwkosten adviesbureau. Beiden hebben een achtergrond in de calculatie, waarbij René breed is georiënteerd en Marten vooral in de civiele projecten is gespecialiseerd. “We vullen elkaar prima aan. René kan super snel werken, terwijl ik op de achtergrond rust breng”, laat mede-eigenaar Marten weten. “We zijn continu in wedstrijdmodus, want bij bouwkosten advies en calculatie hoort nu eenmaal winnen of verliezen. Dat houdt ons scherp!”**

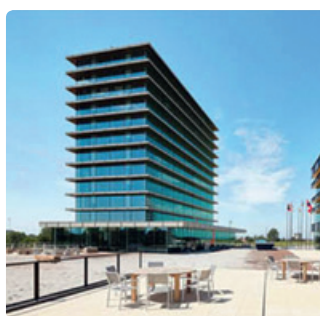
“Samen zorgen we voor evenwicht, maar dit kan niet zonder de inzet van ons betrokken en vakkundige team. Wij hebben dan wel de jarenlange kennis en ervaring, maar verstand van de hedendaagse tekenprogramma's heb ik niet zozeer. Daar zijn onze jonge medewerkers dan weer expert in. Op die manier versterken

we elkaar.” René vult hem aan: “Het is ook fantastisch om te zien dat ons team vol trots over de projecten praat.

Wij draaien gewoon mee in dit team en sommige projecten zien wij niet eens, zoveel onderling vertrouwen is er. Dat houdt ons bedrijf up and running.”

### Opleiden en enthousiasmeren

Naast het bestaande sterrenteam van BKS, wordt er zo nu en dan toekomstig personeel opgeleid. “We proberen stagiaires warm te maken voor dit vak”, vertelt René. “Aan de buitenkant zie je niet hoe divers en uitdagend ons beroep is, dat moet je echt zelf ervaren. Ons vak betekent niet alleen ‘droge cijfers’, want het is een complexe materie en we leven continu in een wedstrijdmodus.” Marten beaamt dit: “De basis is natuurlijk cijfers en getallen, maar je moet je ook in je hoofd kunnen voorstellen hoe het project fysiek tot stand komt en wat dat voor financiële gevolgen heeft. Daarbij dien je oog voor detail te hebben en de combi van techniek en kosten moet je interesseren. Juist die complexiteit en diversiteit maken dit vak ontzettend



uitdagend! Het wedstrijdelement, want je kunt een aanbesteding immers winnen of verliezen, zorgt daarbij voor een extra dosis spanning.”

### **Van kalkulatieburo naar Bouwkosten adviesbureau**

Het bedrijf is in 1988 opgericht door Henk Evers en Ton Berkhout, onder de naam Bouwkundig Kalkulatieburo Schagen. Beiden waren van mening dat er een gebrek was aan goede calculatiecapaciteiten in de aannemerij. “Evers was voor die tijd werkzaam als calculator in de civiele betonbouw en Berkhout werkte als calculator bij een architectenbureau. Ze leidden, net zoals wij dat nu nog steeds doen, mensen op in dit vakgebied en daardoor groeide het bureau ontzettend snel”, laat Marten weten. In 1997 stapte René in de zaak, nadat hij een aantal jaar als calculator voor diverse aannemers en bij het bureau had gewerkt. “Al gauw had ik de mogelijkheid om in te stappen als partner. Henk Evers ging medio 2003 met pensioen.” In 2004 stroomde Marten in het bedrijf en vanaf 2007 werd hij ook partner.

In 2012 zijn René en Marten officieel eigenaar geworden, nadat Berkhout met pensioen ging. Het tweetal heeft dat moment aangepakt om de zaak een compleet nieuwe huisstijl te geven en echt ‘eigen’ te maken. “De naam BKS bleef bestaan, maar dan wel als afkorting voor Bouwkosten adviesbureau, omdat de toenmalige naam niet langer de lading dekte”, laat René weten. Evers en Berkhout waren vooral werkzaam in de bouwkundige calculatie, terwijl de nieuwe directeuren met hun team veel breder georiënteerd zijn. Zij zetten hun kennis op het gebied van bouwkosten dagelijks in op projecten in de civiele betonbouw, industriebouw, woningbouw, utiliteitsbouw en renovatie.

### **Winnaarsmentaliteit**

Het tweetal is op elk project, klein of groot, trots. “Hoe je het ook went of keert, we doen iets wat niet tastbaar of zichtbaar is. Een waarde toekennen aan een project is nu eenmaal lastig uit te leggen. Dus we zijn trots als opdrachtgevers vertrouwen in ons bedrijf hebben en een opdracht bij ons neerleggen”, legt Marten uit.

In de afgelopen 30 jaar hebben er al veel aansprekende projecten op het bureau van de heren gelegen, waaronder de Noord/Zuidlijn, Energiecentrale Maasvlakte, De Rotterdamtoren en A2 Maastricht. Toch blijft het metroproject in Mekka hen beiden tot nog toe het meeste bij, laat René weten: “Ik werd een aantal jaren geleden gebeld of we het kostentraject van een metroproject (45 kilometer spoorlijn met 20 stations in Mekka) wilden trekken. Zonder de ins en outs te weten, stapten we erin. Uiteindelijk zijn Marten en ik drie maanden intensief hiermee bezig geweest. Door onze winnaarsmentaliteit beten we ons erin vast en dat wierp zijn vruchten af! Dat geeft zo’n enorme kick, dat heb je volgens mij in geen enkel ander beroep!”



## RDS CLEANING

voor dagelijks schoonmaakonderhoud van kantoor- en winkelpanden, bedrijfsgebouwen, instellingen, trappenhuis etc.

ook uw adres voor:

- Glasbewassing • Hogedruk-en gevelreining • Handyman
- Bouwschoon opleveren • Opruimwerkzaamheden



Wij staan voor een kraakhelder resultaat!

**RDS CLEANING BV**

Westerpark 61 | 1742 BW Schagen | 06-51964172  
info@rds cleaning.nl | www.rds cleaning.nl

Specialist in sfeervolle vloeren



**KLITSIE PARKET** Schagen

A. Witte Paal 227 - Schagen T. +31(0) 224 - 212 827 E. info@klitsieparket.nl

WWW.KLITSIEPARKET.NL

## Productie opvoeren?



Ook voor particulieren!

# Sterk in Cijfers

Harmenkaag 3, Schagen | Telefoon (0224) 214810  
www.zuurbiervoulon.nl



Tickets verkopen voor uw evenement?  
Doe het online met Ziber Pay!



Meer informatie op  
[www.ziber.nl/ticketverkoop](http://www.ziber.nl/ticketverkoop)





## NA VIJF JAAR IS DE OFS NIET MEER WEG TE DENKEN

**Vijf jaar geleden is de Ondernemers Federatie Schagen, na een lang voorbereidingstraject, van start gegaan. In de afgelopen jaren heeft de OFS zich, dankzij de inzet van de bestuursleden, ontwikkeld tot een partij die niet meer weg te denken is.**

OFS is een serieuze gesprekspartner van o.a. de gemeente Schagen, Provincie Noord-Holland, regionale en provinciale partijen, koepel- en brancheorganisaties, ondernemersverenigingen, zakenclubs en ondernemers. Geregeld wordt er met partijen, waaronder Ontwikkelingsbedrijf NHN en Holland Boven Amsterdam, over voor ondernemers belangrijke ontwikkelingen gesproken. De OFS heeft zitting in de Koepel, onderdeel van het Economisch Forum.

De bestuursleden van de OFS zetten zich belangeloos in ten behoeve van economische ontwikkelingen in en van onze gemeente. Alle

sectorvoorzitters, die tezamen een solide bestuur vormen, hebben een sterke ondernemersvisie, beschikken over kennis over en ervaring in het ondernemerschap en hebben inzicht in belangrijke onderwerpen die spelen in de eigen sector. De bestuursleden geven gevraagd en ongevraagd advies. Zo heeft de OFS in de afgelopen jaren diverse zienswijzen ingediend omtrent uiteenlopende onderwerpen en beleidsstukken, waaronder Pallas, de Omgevingsvisie 2050 van de Provincie NH en infrastructuur, zoals de extra vaste oeververbinding en Stolper Basculebrug. OFS ondersteunt lokale initiatieven die een positieve bijdrage leveren aan het ondernemersklimaat en de naamsbekendheid van de gemeente Schagen ten goede komen, waaronder de West Friese Folklore, Schagen on Ice, de Schager Uitdaging en Bloemrijk Schagen.

Naast ondersteuning van initiatieven ontwikkelt de OFS ook zelf projecten. Zo heeft de OFS, met de plaatsing van bloembakken in diverse kernen, voor opwaardering van de winkelstraten in de gemeente Schagen gezorgd. Dit project

wordt in samenwerking met de aangesloten ondernemersverenigingen en zakenclubs uit de gemeente uitgevoerd. Ondanks dat er veel digitale informatie beschikbaar is, is er ook vraag naar informatie op papier. De OFS heeft bijgedragen aan de toeristische regiokaart en aan de brochure met onder andere informatie over evenementen, musea en natuurgebieden in de gemeente Schagen. De OFS heeft zich tevens ingezet ten behoeve van gratis wifi in de kernen Schagen en Callantsoog. In samenwerking met diverse partijen, waaronder de LTO, gemeente Schagen, Cumela en TLN, is de OFS bezig om een campagne op te zetten, gericht op de veiligheid en bewustwording rondom landbouw- en transportverkeer. OFS werkt bij voorkeur samen met andere partijen aan breed gedragen projecten.

Sectorvoorzitters van links naar rechts: Kees Mosch (Industrie & Bedrijven), Kees de Wit (Recreatie & Toerisme), Silvia Pronk (Horeca), Henk van Zanten (Detailhandel), Nen Sneekes (Agribusiness) en Hans Bouterse (onafhankelijk voorzitter OFS).



De aandacht van een klein kantoor...



ACCOUNTANTS • FISCALISTEN • ADVISEURS

Koperwiek 1  
1742 GR Schagen  
T 0224 214 144  
E schagen@jongejanenpartners.nl  
www.jongejanenpartners.nl

Ook gevestigd in Alkmaar, Amsterdam,  
Den Helder en Hoorn.

...met de kennis van een groot kantoor.



Tramremise de Hallen  
Amsterdam

Vakmanschap  
en kwaliteit  
tot in het  
kleinste detail



M.J. de Nijs en Zonen  
Warmenhuizen  
0226 - 39 70 00  
info@mjdenijs.nl  
www.denijs.nl



CERTIFICATEN:  
ISO 9001  
ISO 14001  
VCA\*\*\*



ONTWIKKELING - BOUWEN - ONDERHOUD



## Alle topmerken op één adres

Cavallaro Napoli	Eduard Dressler
Paul & Shark	Atelier Torino
Lacoste	Roy Robson
Tenson	Gardeur
Maerz	M.E.N.S.
Schiesser	Pierre Cardin
Ledûb	Brax
John Miller	Hiltl
Seidensticker	Falke
Eton	Burlington
Gant	Greve



Jan Rozing Mannenmode  
Aan het Marktplaatsplein in Schagen  
Telefoon 0224 212624  
E-mail info@janrozing.nl

Webshop [www.janrozing.nl](http://www.janrozing.nl)



## FAILLIET NA EEN BRAND?

Jou overkomt dat niet. Toch? Maar de cijfers liegen er niet om : ruim 60% van de bedrijven in het MKB gaat failliet na een brand. Meer dan de helft overleeft de schade die een brand veroorzaakt dus niet. Meer dan de helft...

Nu neem ik aan dat jouw bedrijf hiervoor verzekerd is middels een bedrijfsschadeverzekering? Maar ken je de inhoud ervan? Heb je goed op je netvlies welke dekking jouw verzekering heeft? En wat er daadwerkelijk uitgekeerd wordt in geval van een calamiteit?

### De uitkering

Een bedrijfsschadeverzekering verzekert tegen het risico van bedrijfsstilstand en komt tot uitkering wanneer een schade plaatsvindt die door de verzekering wordt gedekt. De verzekering keert uit zolang het omzetverlies voortduurt. Echter met een maximum. Er wordt uitgegaan van de termijn die nodig is om in het bedrijf weer volledig operationeel te krijgen.

### De dekking

Doorgaans dekt een bedrijfsschadeverzekering de meest voorkomende schadeoorzaken. Het gaat echter vaak mis bij de extra schades. Denk aan het wegvallen van de stroomvoorziening of het gas bijvoorbeeld. Deze zijn niet standaard gedekt en zullen extra verzekerd moeten worden. Het is een serieus aandachtspunt voor ondernemers.

### Let op

Neem van mij aan dat dit vaak wordt onderschat. Neem ook van mij aan dat het loont om er eens in te duiken. Zo hanteren wij als verzekerd bedrag de winst vermeerderd met de vaste lasten óf de bruto winst minus de variabele lasten. Echter, deze bedragen kunnen variëren. Hierdoor kan er gemakkelijk onder- dan wel oververzekering ontstaan. Laten we dus snel een afspraak maken om beide gevallen te voorkomen.

Schroom niet en neem contact met me op!

**Paul Dignum**



## BAKKER & SCHILDER TRANSPORT

**Inmiddels 89 jaar en twee bedrijfsovernames verder staat Bakker & Schilder Transport B.V. bekend om haar vijf specialisaties. Bakker & Schilder Transport heeft zich gespecialiseerd in verschillende takken van transport, elk met haar specifieke eigenschappen: bloembollen-transport (gecoördineerd vanuit Andijk), post-distributie, retail distributie, internationaal transport (naar België, Duitsland en Oostenrijk) en op- en overslag.**

Bakker & Schilder Transport B.V. is niet alleen gespecialiseerd in deze takken van transport maar levert ook de bijbehorende kwaliteit. Kwaliteit is bij Bakker & Schilder transport niet alleen een mooie kreet, het is ook een statement dat geborgd is, zowel diep in de organisatie als via certificeringen. Bakker & Schilder beschikt over het Keurmerk Transport & Logistiek, specialisatie distributie. In mei 2011 ontving Bakker & Schilder Transport B.V. de prestigieuze Lean and Green Award omdat zij als bedrijf laten zien dat zij zich actief inspant om logistieke processen te verduurzamen. Naast de specialisaties en certificeringen wordt er bij Bakker & Schilder Transport B.V. geïnvesteerd in automatisering. In een tijd waar data gezien wordt als sleutel tot succes is het voor Bakker & Schilder Transport B.V. geen optie om hierin achter te blijven. In de hele procesketen is kosteneffectiviteit van doorslaggevend belang. Hoe efficiënter het proces, hoe lager de kosten per product. Niet alleen voor de administratie maar ook voor het stroomlijnen van de distributie. Daarnaast staan alle wagens via de boordcomputer in verbinding met de planning. Door de automatisering krijgen de klanten inzicht in alle aspecten van het transport, tot en met de kosten.

Die uitgekende automatisering wordt gekoppeld aan de expertise, ervaring en een dosis gezond verstand die Bakker & Schilder Transport B.V. bezit. Kortom Bakker & Schilder Transport B.V. is uw partner binnen distributie, transport en logistiek voor verschillende branches.



# HORECABLOED BIJ BRAKENHOFF

Vanaf zijn vijftiende was Patrick Brakenhoff in het horecabedrijf van zijn ouders aan het werk: Bar Dancing 't Geveltje in Schagen. "Het was toen al mijn droom om de zaak over te nemen", vertelt de horeca-ondernemer. Inmiddels is hij eigenaar van een drietal bedrijven (Grand Café De Smidse, Bar Dancing 't Geveltje en Pand 5 Food & Beer) en is de derde generatie hard op weg om in de voetstappen van zijn vader te treden. Het horecabloed stroomt nu eenmaal door de aderen van de familie Brakenhoff.



“Onze zoon werkt inmiddels in de afwas. Zo ben ik zelf ook begonnen. Ik vind dat je alle facetten van het horecaleven moet hebben doorlopen, om op de juiste manier op een gegeven moment leiding te kunnen geven”, laat de ervaringsdeskundige weten. Ook zijn vrouw Kathinka heeft hart voor de horeca. Op 1 januari 2013, toen Patrick’s ouders het stokje officieel overdroegen aan hun zoon, stapte ze fulltime in het familiebedrijf. “Ik heb veel ervaring opgedaan in restaurants, hotels en barretjes over de hele wereld. Mooier werk bestaat er niet, volgens mij. Het is natuurlijk altijd afwachten of je als ondernemers net zo goed klikt als geliefden, maar het gaat verbaazingwekkend goed! Samen met onze managers en de 80 medewerkers zijn wij een sterk team”, vertelt Kathinka trots.

### **Verbouwen en vernieuwen**

Deze goede samenwerking blijkt wel uit het feit wat het horecastel met Grand Café De Smidse heeft bereikt. Patrick: “In 2014 hebben wij het toenmalige d’ Olde Smidse overgenomen. In slechts drie maanden tijd hebben we een complete make-over gedaan. Van bruine kroeg naar trendy Grand Café. Je kunt wel zeggen dat we van ‘d’Olde’ de nieuwe Smidse hebben gemaakt.” Kathinka vult haar partner aan: “Dit was echt ons project. We hebben dit vanaf nul

samen uitgedacht en uitgevoerd. Nog steeds krijg ik het ‘wauw-gevoel’ als ik De Smidse binnenloop. Het is echt goed gelukt!”.

Dit is overigens niet de enige verbouwing die de familie Brakenhoff op hun naam heeft staan. Het pand naast ‘t Geveltje heeft ook een flinke transformatie doorlopen. “Van 2002 tot 2007 fungeerde dit gedeelte vooral als dependance, zodat we meer gasten kwijt konden. Maar na vijf jaar vond ik het tijd voor een eigen look & feel”, legt Patrick uit. De ondernemer nam een architect van Heineken in de hand en dat resulteerde in het huidige Pand 5. De bruine kroeg werd omgetoverd in een café met een eigentijdse sfeer.

“Sinds twee jaar heeft het ook een restaurantfunctie. We vinden het namelijk belangrijk om te blijven vernieuwen en meerdere piekmomenten op een dag te hebben. Om 16.00 uur openen we, dan schuiven de eerste borrelaars aan. Vervolgens komen de dinergasten en rond 23.00 uur sluit de DJ aan om het uitgaanspubliek te vermaken”, vertelt de ondernemer. Kathinka: “Extra leuk is dat we een proeflokaal hebben. De gasten kunnen zo’n 25 soorten speciaal-bieren, waaronder die van Brand, uitproberen. Uiteraard geven wij advies over welk biertje bij welk gerecht past, zodat de gasten de ultieme smaakbeleving ervaren.”

### **Uitdaging door diversiteit**

De drie horecabedrijven van Brakenhoff zijn allemaal ontzettend verschillend, dat is wel duidelijk. “Die diversiteit maakt het werk ook juist zo lekker uitdagend! Pand 5 is nu flink aan het groeien. Nog niet iedereen is bekend met het begrip, maar dat gaat de goede kant op. ‘t Geveltje staat al decennia als een huis, dat is een volwassen zaak die helemaal vast geworteld is onder het jongere publiek. De Smidse is een zeer sterk concept dat volgens ons op meerdere locaties zou kunnen werken... Maar voor nu houden we het even op drie bedrijven. We zijn vrij perfectionistisch, dus we zouden onze ‘horecakinjdjes’ niet gauw helemaal uit handen willen geven. Juist door persoonlijk aanwezig te zijn, kunnen we onze hoge kwaliteit blijven garanderen. Bovendien vinden we het veel te leuk om met eigen ogen te kunnen zien dat onze gasten genieten. Dan genieten wij ook”, besluit Patrick.

### **Meer info: [www.pand-5.nl](http://www.pand-5.nl).**

Patrick en Kathinka zijn altijd op zoek naar goed, professioneel en loyaal personeel. Interesse? Neem contact op via de website van Pand 5.



## BESTE ONDERNEMERS VAN SCHAGEN,

Laatst las ik in het plaatselijke sufferdje een artikel, met foto, over onze wethouder Hand Heddes. Als stoere zeemanskapitein van een reddingsboot druk bezig een zeilboot te redden op de Noordzee. Hopelijk kan hij ook de langzaam zinkende boot van zijn PvdA redden. Als hij zijn beste 'linker' beentje voorzet komt het wel goed met de partij van de frikandellen etende wethouder, toch?

Over politiek gesproken, de hele politiek komt nu wellicht uit zijn diepe zomer-slaap betreffende zaak Lidl. Hopelijk gaan ze het ook met z'n allen oplossen en niet op één man afschuiven.

Vorige keren in deze column had ik het over de parkeerproblematiek in de stad Schagen, het is nog steeds een drama. Dames en heren van de gemeente en Makado, het kan allemaal wel wat sneller. Tempo is wel geboden want de kleine ondernemers zijn hier wel de dupe van.

Maar we kunnen wel blijven mopperen, wat hadden we een lekker lang zomerseizoen. Als ik echter nu naar buiten kijk, waaien de asbakken van het terras door de lucht.

Heel wat anders, over 100 dagen is onze Goedheiligman met zijn zwarte Pieten al weer het land uit(gezet) en zitten we alweer gezellig in de kersttijd.

Dus lezers van het O.F.S. magazine, het is goed om te weten dat 'Bistro Smul' ook het adres is voor de kerstborrel of catering op locatie. Mocht u niet met de Kerst willen koken, 1ste kerstdag zijn wij open met een heerlijke brunch of 's avonds voor een smakelijk diner of anders de eigengemaakte salades voor u thuis.

Met vriendelijke Smulgroeten  
**Mister Smul**



## BKS SCHAGEN BESTAAT 30 JAAR

Het is feest! BKS Schagen bestaat dit jaar 30 jaar. Het Bouwkostenadviesbureau van René Wagter en Marten Kingma is opgericht in 1988 en het bedrijf biedt al 30 jaar een compleet pakket aan diensten aan op het gebied van bouwkostenadvies en calculatie voor zowel bedrijven, sportverenigingen als particulieren.

BKS Schagen, gestart in 1988 als Bouwkundig Kalkulatieburo Schagen BV, is inmiddels gegroeid naar een bezetting van 10 medewerkers en is de afgelopen 30 jaar betrokken geweest bij een grote diversiteit aan projecten zoals de Stationsgebouw Assen, Energiecentrale Maasvlakte, Ruw- en Afbouw Noord-Zuidlijn en Ring Zuid Groningen, Y-towers Amsterdam, PPS rechtbank Breda en diverse woningbouwprojecten. Ook verenigingen met clubgebouwen en particulieren kunnen bij BKS Schagen terecht. Inmiddels gaat BKS Schagen ook over de grenzen en speelt een rol bij internationale projecten.

Echter, de kracht van BKS blijft dat het de afgelopen 30 jaar altijd de volle aandacht heeft voor al haar projecten, van groot tot klein, in de eigen regio of internationaal en van particulier tot zakelijk. Deskundigheid, persoonlijk contact, betrokkenheid en altijd de gedrevenheid om tot het beste advies te komen staan voorop bij BKS. Met name het persoonlijke contact of advies is een zeer sterk punt van BKS Schagen, waar dan ook een enorme waarde aangehecht wordt. Geïnteresseerd in een bouwkostenadvies voor uw bedrijf, clubgebouw of eigen woning? Kijk op [www.bksschagen.nl](http://www.bksschagen.nl), volg BKS Schagen op Twitter (#bksschagen) of LinkedIn of kom langs voor een kop koffie op kantoor op de Harmenkaag 14 in Schagen.



[www.bksschagen.nl](http://www.bksschagen.nl)



Bedrijfscontactfunctionaris Menno Bes



Wethouder Jelle Beemsterboer



# STAND VAN ZAKEN LAGEDIJK EN BOUWKAVELS TE KOOP

**“Ondernemers zijn doorzetters en hebben een heldere kijk op zaken,” vertelt wethouder Jelle Beemsterboer. “Dat heb ik ook gemerkt bij de besprekingen over bedrijventerrein Lagedijk. Daar zijn wij bezig met een nieuw bestemmingsplan, tegenwoordig omgevingsplan genoemd.”**

Sinds vorig jaar werkt gemeente Schagen, samen met de ondernemers van bedrijventerrein Lagedijk, aan vernieuwing van het bestemmingsplan voor hun gebied. Het gaat er daarbij vooral om welke bedrijfsvormen mogelijk zijn en blijven. Inmiddels is er een conceptplan. Deze is nog niet definitief, omdat Lagedijk een ‘pilot’ is van de nieuwe Omgevingswet, die in 2021 ingaat. In opdracht van het ministerie van Binnenlandse Zaken is Lagedijk een proef om een ‘bestemmingsplan met verbrede reikwijdte’ te maken.

## **Belangrijkste punten Lagedijk**

Vijf aspecten worden in elk geval meegenomen in het nieuwe bestemmingsplan:

- Grootschalige perifere detailhandel en grootschalige sportaccommodaties rondom De Fok.
- Perifere detailhandel wordt verder waar mogelijk teruggedrongen.
- Aan de zuidzijde meer voorzieningen (centrumondersteuning en koppeling recreatiehaven)
- Geen perifere detailhandel en zwaardere industrie op De Lus.
- De recreatieve functie van de haven versterken.

Meer informatie: [www.schagen.nl/lagedijk](http://www.schagen.nl/lagedijk).

“Onze planning gaat er vanuit dat er medio 2019 een concept ligt van het nieuwe omgevingsplan. Deze maken we zoveel mogelijk sa-

men met de ondernemers van Lagedijk”, aldus wethouder Beemsterboer.

## **Bouwkavels te koop**

Op het laatste terreindeel van Lagedijk, De Lus, staan kavels te koop voor vestiging. Dit deel ligt aan het water en in het groen. Daarnaast heeft het een goede ontsluiting, veel diversiteit en de mogelijkheden zijn talrijk.

## **Ondernemen met uitzicht**

“Als gemeente zijn wij vooral op zoek naar wat wél kan op Lagedijk, daarom zijn de regels voor vestiging niet heel streng. Wel zien we op De Lus bijvoorbeeld graag mooie panden komen, maar daarbij moet de functionaliteit natuurlijk niet worden vergeten”, vertelt bedrijfscontactfunctionaris Menno Bes.

### **MEER INFORMATIE OVER BEDRIJFSVESTIGING:**

[www.schagen.nl/leven-ondernemen/ondernemersloket-schagen-bedrijfscontactfunctionaris\\_43871](http://www.schagen.nl/leven-ondernemen/ondernemersloket-schagen-bedrijfscontactfunctionaris_43871)  
of bel 0224-210 224.



# GRASMAAIERHOTEL GROEIT GESTAAG

**Op bedrijventerrein De Groet in Waarland (tegenover Con Zelo) is Grasmaaierhotel gevestigd. Een naam die de lading van het bedrijf van Rick Jongeneel aardig dekt: “We leveren niet alleen grasmaaiers en tuinmachines, ze blijven hier ook overnachten voor onderhoud. Letterlijk gezien zijn wij dus een hotel”, vertelt de eigenaar met een knipoog.**

Grasmaaierhotel is voortgevloeid uit Rick's hoveniersbedrijf, dat al ruim 15 jaar bestaat. “Ik kreeg steeds vaker de vraag van klanten of ik ook heggenscharen en grasmaaiers kon leveren. Daar zag ik wel brood in en opende ik dus een winkel.” Een gouden keuze, want hoewel de ondernemer nog altijd hovenierswerk doet, is de verkoop en onderhoud van tuin- en parkmachines inmiddels zijn core business.

## Van verkoop tot advies

Bij Grasmaaierhotel kan men terecht voor nieuwe en gebruikte tuin- en parkmachines, maar ook voor onderhoud en reparaties van alle merken. “Ik bied een totaalpakket aan. Achter de winkel is een werkplaats gevestigd, waardoor ik snel kan schakelen. Ik begrijp als geen ander dat een hovenier of stratenmaker

niet zonder zijn machines kan en dat het hem geld kost als deze uit de rolatie ligt. De klant kan bij mij in de tussentijd ook eventueel een machine huren en gebruik maken van mijn breng- en haalservice, zodat zijn bedrijf geen moment stil hoeft te staan.”

Naast deze service, geeft Rick ook graag een gedegen productadvies. “Of ik nu een particulier of hovenier aan de balie heb staan, een goed advies kan niet ontbreken. Ik nodig mijn (potentiële) klanten graag uit voor een kopje koffie, zodat we samen kunnen bespreken welke machine het beste is voor het werk dat hij ermee wilt gaan doen. De ene tuinmachine is de andere niet en ook de manier van gebruik verschilt. Daarom leg ik graag de werking van de machine uit, zodat een klant een welover-





wogen beslissing kan nemen en uiteindelijk veel langer plezier van zijn aankoop heeft.”

### **Accumachines hebben de toekomst**

Grasmaaierhotel heeft een ruime keuze tuin- en parkmachines en is leverancier van o.a. Dolmar, Stihl, Makita, Viking, Kroon Oil, Aspen, Shibaura en Ego. Dit laatste merk is wat betreft Rick helemaal klaar voor de toekomst. “Ego” is relatief nieuw op de markt en biedt machines aan met accu’s. Dit doen ze op een zeer professionele manier, want op één acculading kan zo’n 700 m2 gemaaid worden. Een flinke capaciteit voor een accumaaiër! Bovendien zijn de machines van Ego een stuk stiller en is er geen uitstoot van schadelijke stoffen bij gebruik.”

De voorspelling van Rick is dat binnen nu en tien jaar zo’n 80% van de tuin- en parkmachines is uitgerust met een accu. “We worden ons steeds meer bewust van het milieu en onze gezondheid, daar geven accumachines direct antwoord op. Toch zal een brandstofmaaiër niet gauw verdwijnen, want als we het hebben over gazons van zo’n 7000 m2, is een accumaaiër op dit moment nog niet efficiënt genoeg.”

### **Uitbreiding van het hotel**

Inmiddels is Rick toe aan een uitbreiding van zijn pand. “We groeien gestaag, want niet alleen hoveniers, maar ook bouwbedrijven en gemeenten weten ons steeds vaker te vinden. Daarnaast groeit de vraag naar handgereedschappen. Daarom komt er binnenkort vijf me-

ter stelling aan handgereedschap in de winkel te staan.” Maar daar blijft het niet bij, want de ondernemer heeft grootse bouwplannen. “De winkel wordt een stuk groter en krijgt een glazen pui, zodat de showroom aantrekkelijker wordt. Daarnaast zal er een appartement op de winkel gebouwd worden, die hij samen met zijn vrouw gaat betrekken.” Rick is zich ervan bewust dat ondernemers die bij hun bedrijf wonen, vaak geneigd zijn 24/7 te gaan werken. “Daar zal ik wel voor waken. Hoewel ik echt passie heb voor dit vak, vind ik het ook belangrijk om tijd vrij te maken voor mijn vrouw en natuurlijk voor mijn hobby’s. Daarvoor gooi ik het werk graag even aan de kant.

**Meer informatie:**  
[www.grasmaaierhotel.nl](http://www.grasmaaierhotel.nl)



## **VOORKOM UITVAL VAN UW MEDEWERKERS, STUUR ZE NAAR HET VAN REIN INSTITUUT!**

### **Ervaren in het behandelen van:**

- RSI, gewrichtsklachten
- Schouder-, elleboog- en polsklachten
- Rug- en nekklachten
- Hoofdpijn/migraine
- Heup-, knie- en voetklachten
- SOLK (onverklaarbare klachten)
- Buikklasten zoals PDS, opgeblazen gevoel, oprispingen
- Burn-out, depressie, angsten/fobieën

6 dagen per week geopend  
Ook geopend in de avonden  
Vestigingen in Tuitjenhorn en Alkmaar, korte wachttijden

Afspraak maken of meer informatie:

**0226 – 39 21 21 | 072 – 51 55 454**

**WWW.VANREININSTITUUT.NL**



## WAAR VIND IK ZE?!

Vacatures ingevuld krijgen. Dat is met afstand de grootste uitdaging voor ondernemers op dit moment. Niet onlogisch: dankzij de aantrekkende economie en de vergrijzing hebben de werkzoekenden het nu voor het uitkiezen. Hoe zorg je nou dat jouw vacature opvalt bij de juiste groep mensen én precies de goede sollicitanten trekt? Drie tips.

### #1 Maak het leuk!

Als je sollicitanten enthousiast wilt krijgen om bij jou te solliciteren, maak ze dan ook enthousiast! Zorg dus voor een aansprekend verhaal over wat de functie inhoudt, wat je van ze verwacht en vooral: wat je ze te bieden hebt. Vermijd lange functietitels - wees liever concreet en duidelijk. En: hou het kort.

### #2 Maak het makkelijk!

Solliciteren is voor veel mensen best een dingetje. Maak het sollicitanten dus zo makkelijk mogelijk. Zorg dat ze online kunnen solliciteren en dat ze hun CV via je site kunnen uploaden (zeker als je op jongeren mikt is dat een must!). Doe eens gek: laat een collega in een kort filmpje vertellen hoe het is om bij jouw bedrijf te werken. Goed voor je online zichtbaarheid!

### #3 Maak het specifiek!

Natuurlijk zijn vierhonderd reacties op je advertentie beter dan geen enkele ... Maar toch: kwaliteit gaat boven kwantiteit. Wees daarom heel specifiek in je vacatureomschrijving. Wat zeggen je huidige collega's over hun werk? Gebruik die info om je vacaturetekst optimaal af te stemmen op de mensen die je zoekt. Alleen dan krijg je reacties waar je écht op zit te wachten.

Je vacature via Carrière gericht onder de aandacht brengen van een grote groep werkzoekenden kan natuurlijk ook.

### Arnold Lindeijer - Carrière Schagen

NB Sinds augustus zitten we op de Witte Paal 304c, tegenover Martijn de Wit Vloeren.

## TERUG NAAR JE NATUUR DUUR SAAM

**Om met de deur in huis te vallen, ik vind duurzaamheid een container begrip. Ik mis er iets aan, wat ik hierbij graag onder je aandacht breng.**

### Hoe duurzaam ga jij met jezelf om als ondernemer? Heb je dan enig idee wat ik daarmee bedoel?

Volgens mij is het doel van dit leven om er op de lange duur samen iets moois van te maken. Hoe je dat doet is aan jou. Het leven is je gegeven om dat te ontdekken.

Om die duur zo lang mogelijk te maken en het samen te doen, is het wel van belang dat jij er bij bent. Dat je alert bent. Je bewustzijn hoog hebt bij wat je in dit leven onderneemt. Juist als mens.

Dat is net zo min eenvoudig als met je bedrijf duurzaam ondernemen. Daarom inspireer ik je graag om duurzamer met jezelf om te gaan.

### Heb je je al eens afgevraagd hoe jij jezelf produceert? Wat stop je er in en wat komt er uit?

Natuurlijk denk je aan voedsel. Blijf ik er gezond bij en help ik de aarde met mijn eet keuzes.

Maar met alles wat je in je 'mind' stopt, creëer je. Zowel wat er uit je handen, als uit je mond komt.

Je fysieke en mentale gezondheid zijn jouw belangrijkste bronnen om duurzaam met jezelf te ondernemen. Dat is jouw fundament. Vanzelfsprekend draag je dan duurzaam bij aan jezelf, anderen en de aarde.

### Heb ik je geïnspireerd en wil je jezelf duurzamer maken?

Wandel dan elke seizoenswisseling met mij en andere ondernemers mee, terug naar je natuur, in het Zwanenwater van Callantsoog. Dit jaar nog op vrijdag 21 september, of 14 december. Geen tijd, of kies je voor jezelf? Bel me!

Dan gaan we op pad en bepalen we samen de duur.

### Nathalie Jagir Peters - Inspirator

[www.inspiratieplekaanzee.nl](http://www.inspiratieplekaanzee.nl)

# VERRUKKELIJKE KUNSTWERKEN BIJ **BANKETBAKERIJ BAKKER & KOSTER**

De roots van Banketbakkerij Bakker & Koster liggen in de nadagen van de Tweede Wereldoorlog. Johan Koster is inmiddels de derde generatie in het familiebedrijf en zoon Tycho zal over een aantal jaar in zijn voetsporen treden. “Het banketbakkersbloed stroomt door onze aderen. Dit ambacht is pure passie!”, geeft de huidige eigenaar toe. “Ik woonde samen met mijn ouders boven de banketbakkerij, dus ik hielp mijn opa regelmatig. Van schoonmaken tot het rollen van puntkadetjes... Ik ben er letterlijk in opgegroeid en nooit meer uitgestapt.”



## Van brood naar banket

De bakkerij werd op 1 september 1944 gestart door Johan's opa en oma, Jan en Truus Bakker, aan de Molenstraat in Schagen. “Mijn opa was een echte broodbakker, maar had al snel door dat hij zich moest gaan specialiseren, zodat hij zich kon onderscheiden van de andere bakkerijen in de omgeving.” En zo werden rond de jaren '60 de eerste stappen naar een banketbakkerij gezet. Toen Jan's dochter Margriet en diens echtgenoot Piet Koster de zaak overnamen, werd banket de belangrijkste peiler en werd gestopt met de productie van brood.

“Mijn vader is van oudsher bollenkweker, maar hij zag potentie in de bakkerij en liet zich omscholen tot banketbakker. Dat bleek achteraf een slimme zet!” In 1974 werd de beslissing genomen de banketbakkerij te verhuizen naar

de Gedempte Gracht. “De bouw van het winkelcentrum was hiervan de aanstichter. Dat was best een pijnlijk besluit voor mijn opa, want zijn parapedaarje kreeg een nieuwe plek. Uiteindelijk zag hij hier ook wel de meerwaarde van, gelukkig.”

## Rigoureuze verbouwing

Bakker & Koster is anno 2018 nog steeds aan de Gedempte Gracht te vinden, maar heeft inmiddels wel enkele verbouwingen meegemaakt. “Toen mijn vrouw Angelique en ik in 2003 de zaak officieel overnamen van mijn ouders, wilden we graag enkele vernieuwingen doorvoeren. In 2008 hakten we die knoop door: de houten werkbanken werden vervangen voor roestvrijstalen exemplaren en de banketbakkerij werd verbouwd en com-

pleet geconditioneerd.” Acht jaar later werd de banketbakkerij pas echt rigoureuze verbouwd. “Enerzijds omdat ik het belangrijk vind om met de tijd mee te gaan, anderzijds omdat ik heel graag een open banketbakkerij wilde. Hoe gaaf is het dat klanten live in de productie mee kunnen kijken! In 2016 werd deze droom werkelijkheid. De ingang werd van de zijkant naar de voorkant verplaatst, er werd een open pui gecreëerd, de indeling van de winkel werd gekanteld en de productiekant is vanaf de winkel via grote ramen rechtstreeks te volgen.

## Oud gedienden en nieuwe leg

Johan en Angelique hebben een team van twaalf gepassioneerde medewerkers in de banketbakkerij lopen. “Het is een volwassen team dat we blind vertrouwen en waar we op



kunnen bouwen. Het meeste personeel werkt al jaren bij ons. Peter is met veertig jaar de langst gediende. Hij heeft zelfs nog voor mijn opa en vader gewerkt. Daarnaast vinden we het belangrijk dat we jonge mensen ook enthousiasmeren voor en opleiden in banket. Daarom zijn wij erkend leerbedrijf en begeleiden we leerlingen tot en met niveau 4. Ik vind het prachtig om de kennis, die al drie generaties in onze familie huist, te delen met banketbakkers in spe en ze daardoor te zien groeien.”

### **Franse Patisserie**

Anno 2018 verschuift Bakker & Koster steeds meer van een banketbakkerij naar een Franse Patisserie. Het familiebedrijf is dan ook lid van Heerlijk & Heerlijk, het Gilde van de Betere Banketbakkers, waar alleen de beste banketbakkers van Nederland bij aangesloten zijn. “We verplaatsen ons naar het exclusievere segment. Dat zie je terug in ons assortiment maar ook in het feit dat de betere horecazaken met regelmatig gebak en andere producten bij ons afnemen. Ze waarderen de continue hoge kwaliteit

die wij leveren en vinden het gaaf om ‘net even iets anders’ aan hun gasten te kunnen serveren.” Hoewel Johan en Angélique zich vooral richten op het hogere segment, proberen ze de prijzen acceptabel te houden. “Door slim in te kopen en op een efficiënte wijze te werken, kan dat ook. We willen elk budget kunnen bedienen, want het zou toch zonde zijn dat iemand niet van onze heerlijke lekkernijen kan genieten!”, aldus de ondernemende banketbakker.

**Meer info: [www.bakker-koster.nl](http://www.bakker-koster.nl)**



## GREAT VAKANTIEHUIZEN GAAT EEN STAPJE VERDER

**Persoonlijke aandacht en net dat stapje extra zetten. Daar draait het bij Great Vakantiehuisen van Greet Slikker en Atina Kruijer om. “Dat is ook het mooiste aan ons vak. We hebben continu contact met blije mensen en we hebben de vrijheid om extra service te verlenen”, laat Atina weten.**

Dat is ook meteen de valkuil van het tweetal, want soms draven ze iets te ver door in hun service. “We zijn echte mensen-mensen en willen toeristen graag een handje helpen. Of dat nu is door ze een lift te geven naar het treinstation of een afspraak te maken bij een dokter; we regelen het. Ook als het geen huurders van ons zijn.” Greet vult haar aan: “Soms wordt daar misbruik van gemaakt, maar het voelt goed om mensen te helpen. We zijn al veel zakelijker geworden sinds dat we zijn begonnen, want van gratis service kun je natuurlijk niet leven.”

### Vliegende start

De ondernemers zijn vanaf 1 januari 2014 gestart met Great Vakantiehuisen aan de Belkmerweg 79b in Sint Maartenszee, nadat ze Moeijes Bungalows hadden overgenomen. Atina laat weten dat dit een toevalstreffer was: “Na 28 jaar voor de WV te hebben gewerkt, stond ik door een faillissement opeens op straat. Verbouwereerd en boos klaagde ik bij mijn goede vriendin en buurvrouw Greet, die direct opperde dat ik in het gat dat

de WV nu sloeg, moest springen: de verhuur van vakantieoningen.”

Greet was in die tijd schrijfster en had net haar eerste thriller ‘Hemelsblauw’ uitgegeven. Helaas kon ze daar niet van rondkomen en terug in loondienst, na een carrière van zo’n dertig jaar als administratieve duizendpoot, wilde ze ook niet meer. Zodoende kwam het tweetal op het idee samen de verhuur op te pakken. “We kwamen bij Moeijes Bungalows terecht. Enkele weken later was Great Vakantiehuisen een feit!”, blikt Greet terug. Deze overname zorgde voor een vliegende start met 37 vakantiehuizen. Inmiddels hebben ze 100 huizen in de verhuur voor elk budget, waarbij het tweetal zich vooral richt op het middensegment.

### 24/7 full service

Het tweetal biedt een full service, van online boekingsmogelijkheid tot het leveren van linnengoed. “Zowel de verhurende als hurende partij willen we tevreden stellen. Met onze manier van persoonlijke aanpak lukt dat prima”, laat Greet weten.



“We krijgen regelmatig complimenten, daar doe je het voor!”

De dames zijn 24/7 bereikbaar en het kantoor is zes dagen in de week geopend. Om de werkdruk een beetje te verlagen, is een derde kracht (Astrid Lemmers) aangenomen. Zij ondersteunt het tweetal parttime. “Astrids is online meer bekwaam dan Greet en ik en ondersteund ons bij het maken van een nieuwe website plus boekingssysteem. Zo vullen we elkaar prefect aan. Op deze manier kunnen we nog jaren lekker doorgaan. Totdat Greet en ik gaan genieten van ons welverdiende pensioen en wellicht ons eigen vakantiehuusje!”, aldus Atina.

**Meer info: [greatvakantiehuisen.nl](http://greatvakantiehuisen.nl).**

# VCA opleidingen in Schagen

Vier keer per jaar starten wij  
bij voldoende deelname met:

## VCA basis & VCA vol opleidingen

Info: [jos@vakisfit.nl](mailto:jos@vakisfit.nl) | 06 -40165169

**VAK=FIT**  
opleidingen op maat  
*Omdat het kan!*

vca<sup>v</sup>

[www.vakisfit.nl](http://www.vakisfit.nl)



STEGMAN

## The Art of Giving

COLLECTION 2018



Bestel nu de mooiste kerstpakketten op  
[www.stegman.nl](http://www.stegman.nl) of bel 0224 21 31 35

Witte paal 328 - 1742 LE Schagen | [www.stegman.nl](http://www.stegman.nl) - [info@stegman.nl](mailto:info@stegman.nl)



*De mooiste match  
tussen bedrijfsleven &  
de samenleving*

*Het hele jaar rond  
is matchen mogelijk via  
"Vraag & Aanbod"*

## DE MAATSCHAPPELIJKE BEURSVLOER

Donderdag 8 november | 16.00 tot 18.00 uur | Alpha - Loet 15 - Schagen

**Waarom als bedrijf mee doen?** De beursvloer in Schagen is de gelegenheid om op een gemakkelijke manier iets te doen voor verenigingen en stichtingen uit de eigen gemeente. Door het grote aanbod kun je als ondernemer zelf de keuze maken wat goed bij jouw bedrijf past. Tevens is het een ideale gelegenheid om gelijkgestemde bedrijven en organisaties te ontmoeten.

SCHAGER  UITDAGING

Samen doen - doe mee! Meld je aan op [www.schageruitdaging.nl](http://www.schageruitdaging.nl)

**“Zijn succes heeft  
mij geholpen om te  
groeien. Mooi is dat.”**

Kijk hoe ondernemers elkaar verder  
brengen op **Rabobank.nl/groei**

*Kom maar op met de toekomst*

**Wessel van Paassen**  
Eigenaar Green Simplicity

**Stefan Louter**  
Eigenaar Handelsonderneming Louter



**Rabobank**

*Growing  
a better world  
together.*