



WONDER'S
IS GASTVRIJHEID



NR 27

JULI 2020

DIT MAGAZINE IS EEN UITGAVE VAN
ONDERNEMERS FEDERATIE SCHAGEN EN
WORDT VERSPREID ONDER DE
ONDERNEMERS UIT DEZE REGIO

Specialist in sfeervolle vloeren



**SINDS
1977**



KLITSIE PARKET Schagen

A. Witte Paal - Schagen T. +31(0) 224 - 212 827 E. info@klitsieparket.nl

WWW.KLITSIEPARKET.NL

**de jong verzekert bedrijven,
al jaren...**

0224 29 84 41



deJong

de-jong.nl

Alle topmerken op één adres

Cavallaro Napoli
Paul & Shark
Lacoste
Maerz
Schiesser
Ledùb
Seldensticker
John Miller
Eton
Gant

Eduard Dressler
Roy Robson
Gardeur
M.E.N.S.
Pierre Cardin
Brax
Hiltl
Falke
Burlington
Greve



Jan Rozing Mannenmode
Aan het Marktplaatsplein in Schagen
Telefoon 0224 212624
E-mail info@janrozing.nl

Webshop www.janrozing.nl





pag 4



pag 8



pag 12

STILSTAND BRENGT NIEUWE IDEEËN

Een goed functionerende economie, nieuwe kansen, groeiende werkgelegenheid en ook vertrouwen. Dit schreven we in februari van dit jaar. Hoe anders is de situatie nu. Een forse krimp van de economie, sectoren die compleet zijn stilgelegd en verdienmodellen die van de een op de andere dag zomaar verdwenen zijn. Corona hakt er hard in. Het raakt ondernemers, het raakt gezinnen en het gebruikelijke nuchtere positivisme in onze regio lijkt even lastig overeind te houden.

Toch zie ik ook op tal van plekken in de regio initiatieven die hoop geven. Ondernemers kijken naar hun bedrijfsmodel, naar de logistieke ketens en ook zie ik nieuwe samenwerkingsverbanden van de grond komen. Een plotselinge crisis kan op deze manier ook tot nieuwe innovatie leiden. Op ons platform NHNext (www.Nhnext.nl) zenden wij regelmatig webinars uit. Daar komen deskundigen aan het woord, maar gaan we ook het gesprek aan met ondernemers, die bakens verzetten of ideeën daarover hebben. Het is nu de tijd om hierover kritische gesprekken te voeren.

De crisis leidt in een aantal opzichten ook tot een herwaardering van de overheid. Het noodmaatregelenpakket is zonder meer indrukwekkend te nemen. Regelingen als NOW, TOZO, maar ook de verruiming van de borgstellingskredietmogelijkheden zijn zeker voor de korte termijn noodverbanden die helpen. Tegelijkertijd weten we dat de overheid deze noodverbanden niet kan blijven aanleggen en meer structureel in de basis van de economie moet investeren. Juist nu doorgaan is het motto voor de overheid. Daarom is het goed dat begin juni een regiodeal voor de Kop van Noord-Holland wordt gesloten waarbij 10 miljoen euro wordt geïnvesteerd in drie programma's: Energie-innovatie, in het Maritime Emerging Technologies Innovation Park (METIP) en een programma gericht op scholing. Ook begint de Energy & Health Campus in Petten steeds concretere vormen aan te nemen. En tenslotte wijs ik op de ambities van de regio om te investeren in woningbouw (<https://nhn.nl/nieuws/gemeenten-noord-holland-noord-willen-snel-meer-woningen-bouwen/>).

Ontwikkelingen, waar de regio beter van wordt en duurzaam herstel mogelijk maakt.

Thijs Pennink

VOORWOORD



pag 14

Verschijsning: 4x per jaar
in de Gemeente Schagen Oplage: 3.000 ex.

Uitgever:

Ondernemers Federatie Schagen. Heeft u vragen aan het bestuur van OFS, dan kunt u deze mailen naar:
info@ondernemendschagen.nl

Vormgeving & druk:

Zeeman Reclamegroep BV

Tekst:

Zeeman Reclamegroep BV

Advertentie acquisitie:

Sabine van Berkum: sabine@zrgbv.nl

© 2020 Ondernemers Federatie Schagen.
Niets uit deze uitgave mag op welke wijze dan ook worden gekopieerd of veeleelvuldigd zonder schriftelijke toestemming van de uitgever.
Ondernemers Federatie Schagen aanvaardt geen aansprakelijkheid voor mogelijke gevolgen die zouden voortvloeien uit het gebruik van de in deze uitgave opgenomen informatie.
Op de advertentietarieven wordt geen burokorting gegeven.

COLOFON





Dat de coronacrisis de horeca flink heeft geraakt, staat buiten kijf. Maar Roy van der Weel, eigenaar van Wonder's Schagen, laat zich niet zo snel uit het veld slaan. "We moesten op 16 maart binnen 30 minuten sluiten. Dat was bizar! Maar na die eerste klap gingen we met het managementteam rond tafel voor een plan de campagne", laat de horecaondernemer weten.

WONDER'S IS GASTVRIJHEID



Doorgewinterde horecaman

Roy is geen 'groentje' in de horecabranche en is ooit gestart als kok (later souschef) in diverse sterrenzaken. "De gastvrijheid van de horeca trok mij enorm, maar in de keuken maak je daar slechts een deel van mee. In 1999 startte ik mede daardoor met een collega een café op het Museumplein."

In 2005 opende hij Wonder's Bergen, trok dit door naar Egmond aan Zee, Zaandam, Heerhugowaard en in 2011 was Schagen aan de beurt. "Hier heb ik al mijn pijlen nu op gericht en vanaf 1 juli hoort daar De Koeienhemel bij!"

Take a way

Doordat Roy al geruime tijd meeloopt, heeft hij flink wat vet op de botten. "Hierdoor kunnen wij een crisis als deze de kop bieden. Daarnaast proberen we kansen die we zien met beide handen aan te pakken. Gelukkig heb ik een sterke vrouw achter mij staan, die niet alleen achter de schermen meehelpt, maar ook thuis alles draaiende houdt. Hierdoor kan ik nèt even meer stappen zetten." Één van de kansen die Wonder's besloot te benutten was take away. "Door take away bleven we draaien en zag men dat het restaurant 'leefde'. Ook naar buiten toe vond ik dit een belangrijke boodschap."

Met elkaar in gesprek gaan

Naast dat Roy veel ervaring heeft in de horecabranche, is hij ook lid van SES (Stichting Evenementen Schagen) en is hij voorzitter van KHN (Koninklijke Horeca Nederland), waardoor hij met diverse partijen om tafel zit. "De SES-leden hebben een hechte band. We gunnen elkaar veel en helpen waar we kunnen. Via KHN heb ik contact met de gemeente, die ook bereidwillend is om mee te denken om de horeca in Schagen draaiende te houden. "Door met elkaar in gesprek te gaan, regelingen te treffen en subsidies aan te vragen, creëer je ook kansen. Schagen is mede zo aantrekkelijk voor mensen uit de



omgeving en toeristen, door de geconcentreerde horeca op de Markt. Je moet er dus alles aan doen om dit te behouden.”

Samen sterk

Bij Wonder's zijn er ook diverse aanpassingen gedaan, om toch zoveel mogelijk gasten te kunnen ontvangen. “Allereerst hebben we een verbreed terras, omdat de horeca een deel van de straat mag gebruiken. We mochten ook een deel van onze burens gebruiken, omdat zij toch aan het verbouwen zijn. Met de gemeente zijn we in overleg of die terrasvergroting permanent kan worden.” Ook binnen hebben de medewerkers

van Wonder's flink hun handen laten wapperen. “We hadden in mei al een verbouwing gepland, maar in plaats van dicht te gaan, hebben we de hamer en kwasten nu zelf ter hand genomen. Iedereen kon evengoed lekker aan het werk en ondertussen werd Wonder's nóg mooier. Door samen te werken sta je sterk!”

Gelukkig is, door de maatregelen die Roy en zijn team hebben doorgevoerd, de gastvrijheid bij Wonder's niet verdwenen. “Wij kunnen, met de RIVM-richtlijnen zoveel mogelijk in acht nemend, onze gasten ‘gewoon’ bedienen. Je hoeft bij ons een drankje niet van een afhaal-tafel



te halen. Dat past ook niet in hoe wij de horeca willen bedrijven. Gastvrijheid is belangrijk, mensen zijn even lekker uit en willen in de watten worden gelegd. Corona of niet, Wonder's is gastvrijheid!”, aldus de ondernemer.

schagen.wondersetenendrinken.nl



De aandacht van een klein kantoor...



**Jongejan
& Partners**
ACCOUNTANTS • FISCALISTEN • ADVISEURS

Koperwiek 1
1742 GR Schagen
T 0224 214 144
E schagen@jongejanenpartners.nl
www.jongejanenpartners.nl

Ook gevestigd in Alkmaar, Amsterdam,
Den Helder en Hoorn.

...met de kennis van een groot kantoor.

voor uw
evenement,
het laatste
nieuws,
facebook
likes of
thuisarts.nl

 **SenseView**

Gratis uitproberen? www.ziber.nl/senseview

 **Blosse**
ook te vinden op onderstaand



**NOORDKOP
CENTRAAL**



ABS | De Lange
autoherstel | Schagen

is onderdeel van:



**OPEL
Cremers**



**CITROËN
Groenewoud bv**



RENAULT
Renault Autozenter
Schagen B.V.




**Autobedrijf
Ten Boekel & Bakker**

**ABS De Lange is er
voor u en uw auto,
caravan en camper.**

Ruitreparatie en vervanging
Spot reparatie
Gratis vervangend vervoer
Vier jaar garantie op reparatie
Overname van fabrieksgarantie
Schadeherstel voor alle verzekerings- en
Leasemaatschappijen

Ook voor al uw WA-schades een scherpe prijs

**Wij adviseren u bij het melden van de schade
en handelen uw schade direct af met de
verzekeringsmaatschappij**

De Fok 14 • 1742 PD Schagen
Tel. (0224) 21 34 41 • info@absdelange.nl
www.absdelange.nl

Productie opvoeren?



Ook voor particulieren!

Sterk in Cijfers

Harmenkaag 3, Schagen | Telefoon (0224) 214810
www.zuurbiervoulon.nl



SCHAGEN – Industrierrein De Lus in Schagen is binnenkort 56 garageboxen rijker. De units zijn geschikt als garage, opslagruimte en als werkplek. Iedere box heeft een eigen postadres. De boxen zijn te huur vanaf 89 euro per maand.

NIEUW IN SCHAGEN: GARAGEBOX ALS WERKRUIMTE

Het garageboxconcept – een goed beveiligd complex met een flink aantal betaalbare garageboxen – is betrekkelijk nieuw. Er zijn inmiddels enkele van dit soort complexen in Nederland. Het garageboxcomplex in Schagen is de eerste in Noord-Holland. “Toen we het concept onder ogen kregen, waren we gelijk enthousiast”, vertelt ondernemer Dennis Bruin van familie vastgoedbedrijf PNO Vastgoed. “Op industrierrein De Lus in Schagen vonden we de perfecte locatie voor onze PNO Garageboxen: centraal gelegen en goed bereikbaar. Over een aantal weken beginnen we met de bouw en over een half jaar wordt het complex opgeleverd.”

Fijne oplossing

De PNO Garageboxen zijn multifunctionele ruimtes, geschikt voor opslag of werk. Denk aan ZZP-ers die hun gereedschap en materiaal willen opslaan, een handige doe-het-zelver die klusruimte zoekt, iemand met een webshop die

z'n spullen niet meer kwijt kan, een bloemist die een koelcel kan gebruiken, een autoliefhebber die aan zijn oldtimer wil sleutelen of een vertegenwoordiger die opslagruimte nodig heeft. Bruin: “Voor kleine en startende ondernemers is het een fijne oplossing. Als je behoefte hebt aan extra ruimte, maar nog niet de financiële middelen hebt, is een PNO Garagebox ideaal. De boxen zijn al te huur vanaf 89 euro per maand. En voor dat bedrag krijg je meer dan alleen een kale ruimte; elke bedrijfsunit heeft namelijk een eigen huisnummer. Ondernemende huurders beschikken dus meteen over een zakelijk postadres.”

Prefab boxen

De individuele bedrijfsunits zijn betonnen prefab boxen. Er zijn verschillende types. Type twee is 6 meter lang, 3 meter breed en 2,5 meter hoog. Type drie is 7 meter lang, 3 meter breed en 3 meter hoog. De units zijn voorzien van elektra-

aansluitingen, camerabeveiliging en een roldeur. De boxen zijn optioneel uit te breiden met vloercoating, een extra stroomgroep, krachtstroom, loopdeur, laadmogelijkheid voor een elektrisch voertuig en klimaatbeheersing.

24/7 toegankelijk

Het complex op De Lus in Schagen zal worden afgesloten met een elektrisch te bedienen hekwerk. Het complex is voor huurders 24/7 toegankelijk en wordt continue in de gaten gehouden via camerabeveiliging. Een parkbeheerder zorgt voor het dagelijkse beheer. Uiteraard zijn er ook sanitaire voorzieningen aanwezig.

Veel animo

Bruin merkt nu al dat er veel animo voor de nieuwe garageboxen is: “Geïnteresseerden verwijzen we graag door naar onze website www.pnogaragebox.nl. Het is nu al mogelijk om een box te reserveren.”



DE HEIJ ADVIESGROEP

EEN BIJZONDER FAMILIEBEDRIJF

De Heij Adviesgroep bestaat al meer dan zeventig jaar. Een behoorlijke prestatie, waar verschillende generaties hebben meegewerkt aan dit succes. Jack de Heij is de derde generatie en vertelt enthousiast: “Wij richten ons op verzekeringen. Dit doen we zowel voor de particulieren als voor de zakelijke markt. Dat loopt uit van een zzp’er tot aan bedrijven met 100 werknemers zeg maar.”

Maar doordat er in de vestigingsplaats van De Heij in het ‘t Zand veel agrariërs zijn, is het klantportfolio ook gevuld met veehouders, bloembollenkwekers en dergelijke andere bedrijven.

“Ons werkgebied is van Den Helder tot en met Alkmaar, met uitspattingen tot Amsterdam. Zelf ben ik geregeld in Amsterdam, omdat we daar veel autogarages hebben verzekerd. Door mond-tot-mondreclame kom je ook met andere bedrijven in contact die we kunnen verzekeren. We zijn dus niet alleen werkzaam in ‘t Zand.”

Verzekeringen en bankzaken

De Heij Adviesgroep heeft naast een gedegen verzekeringsafdeling een Regiobank. “Een paar jaar terug hebben we een portefeuille van een collega overgenomen. Daar zat de Regiobank ook bij in. We hanteren ook in de bankzaken onze filosofie. We vinden een persoonlijke benadering belangrijk. Mensen kunnen hier bij wijze van spreken geld storten en ophalen. Veel oudere mensen vinden dat erg fijn en hebben daar gewoon behoefte aan. Door de coronacrisis wordt die persoonlijkheid iets minder, maar senioren ervaren deze service toch als prettig”.

Persoonlijke benadering

Iedere zelfstandig ondernemer vindt zijn of haar bedrijf speciaal, dit geldt ook voor De Heij. “Vooral de persoonlijke benadering spreekt ons aan. Veel grote organisaties in de bank- en verzekeringswereld zetten zich in op het digitale vlak. Daar gaan we zeker in mee. We zijn nu bijvoorbeeld ook bezig met een eigen app waar relaties hun verzekeringen kunnen inzien. Maar onze kracht is persoonlijk langskomen. Vooral bij veehouders of bloembollenkwekers. Die ondernemers maken in drukke tijden soms wel tachtig tot honderd uur in de week en als ik die ga lastig vallen met mailtjes of telefoontjes... dat gaat gewoon niet werken. Ik denk dat we ons hiermee echt onderscheiden van andere bedrijven in deze sector. Het wordt ook gewaardeerd, merk ik.”



Drie generaties

Het bedrijf bestaat sinds 1950 en kent een bijzondere geschiedenis. "Mijn opa is de oprichter. Vroeger was er in 't Zand een melkfabriek, maar dat was niks voor hem, omdat hij net zoals ik twee linker handen had. Wel was hij goed in praten en kon goed met mensen omgaan! En zo kwam hij eigenlijk in de verzekeringswereld terecht. Op zijn fietsje

ging hij de ene na de andere klant af, om bijvoorbeeld een aansprakelijkheidsverzekering of een uitvaartverzekering af te sluiten. En zo heeft hij een klantenbestand opgebouwd. Later kwam mijn vader hem versterken. Tegen die tijd trok de economie enorm aan. En nu zit ik er zelf in, de derde generatie alweer." Jack de Heij is niet meteen in het familiebedrijf gestapt. "Ik heb eerst een tijdje in



Amsterdam gewerkt. Mijn vader zei nog van: 'Ik vind je een hele aardige jongen, maar ga eerst maar het vak een tijdje ergens anders leren', dus dat heb ik ruim 6 jaar gedaan en heb daar het vak eigenlijk geleerd." Toch wilde Jack wel graag in de onderneming van de familie stappen. "Op een gegeven moment heb ik de keuze gemaakt in het familiebedrijf te treden. Zelf ben ik nog vrij jong als zelfstandig ondernemer. Mijn eigen ideeën erop loslaten. Het in contact komen met mensen en bedrijven vind ik het mooiste aan mijn vak. Maar vooral dat ik ons familiebedrijf mag voortzetten is gewoon heel bijzonder."



Een bedrijfspand kopen?

5 redenen om te kiezen voor een SNS Bedrijfshypotheek

- 1 Je kunt tot maximaal € 1.000.000 lenen voor je bedrijfspand, afhankelijk van onder meer je omzet
- 2 Je lost iedere maand af en daar mag je 20 jaar over doen
- 3 Je krijgt altijd duidelijk te zien hoe de rente is opgebouwd
- 4 Je kunt meer lenen als je een duurzaam bedrijfspand koopt
- 5 Je mag eerst een deel van je pand verhuren, als je dat wilt

Meer weten? Kom langs of kijk op snsbank.nl/zakelijk
Of bel ons voor een afspraak op **030 633 3000**.



Schagen, Nieuwstraat 37
Den Helder, Beatrixstraat 41-43
Heerhugowaard, Raadhuisplein 16



SNS



VERNIEUWDE WINKEL SNS SCHAGEN

Sinds 10 juni is de winkel van SNS in Schagen na een flinke verbouwing weer open. En nu volledig coronaproof. Franchise-ondernemer Rinus De Vrieze: “Het is fijn om weer onder de mensen te zijn en om klanten weer te spreken en te bedienen in een veilige werkomgeving.”

Rinus refereert hier aan de 1.5 meter afstand waarin men kan worden ontvangen, de desinfectietzuil bij de ingang en de houd-afstand-stickers op de vloer. “Een feestelijke opening is niet mogelijk vanwege corona, maar wel is iedereen – klant of geen klant – weer van harte welkom.

Volledig up-to-date

Naast deze speciale maatregelen, is de nieuwe huisstijl van SNS geïntegreerd in de vernieuwde winkel. “De verbouwing zorgt ervoor dat we nu volledig up-to-date zijn. Het is een moderne winkel met een huiskamergevoel waar de klant

ook binnen kan stappen om zelf te internet-bankieren.”

Lokale betrokkenheid

Rinus vertelt dat de lokale klant graag shopt bij een lokale bank/kredietverstrekker. “Dat is wat we als SNS ook willen. Zo ben ik het vaste aanspreekpunt van SNS in deze regio, waardoor er lokale betrokkenheid ontstaat. Persoonlijk, vertrouwd en dichtbij. Met mijn vaste team bied ik naast onze producten, eerlijk advies en geven we de mogelijkheid om in een gemoedelijke sfeer bankzaken te regelen.”

Bediening van diverse doelgroepen

SNS focust zich op zowel de particulier als de ondernemer. “Voor de middenstanders, kleine ondernemers en zzp’ers hebben we mooie bedrijfskredieten, hypotheek en leningen die we kunnen afsluiten. Voor particulieren adviseren wij naast eigen hypotheek ook hypotheek van andere aanbieders. Wij kijken echt naar de klant en zoeken daar de beste oplossingen voor. Ik nodig graag een ieder uit om ons te ontmoeten, zodat we de mogelijkheden persoonlijk kunnen bespreken.”



JUWELIER KROONE GEDREVEN DOOR PASSIE

Omgaan met de coronacrisis

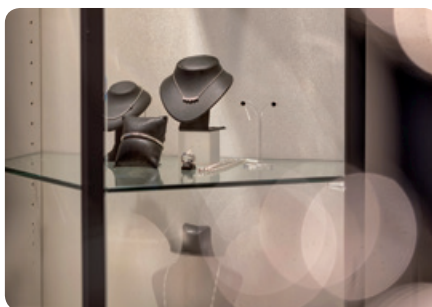
“Het kwam als donderslag bij heldere hemel en ik heb het echt als vreselijk ervaren. Van de ene op de andere dag waren er geen klanten meer in de winkel.” Pascal legt uit dat bij bijvoorbeeld de bankencrisis de omzet geleidelijk daalde, maar daar was nu geen sprake van. “Binnen no-time was de omzet schrikbarend laag gezakt. Mensen bleven thuis en dat is een flinke tegenslag.”

Hoewel de ondernemer in eerste instantie een soort van verlamd was door de schrik, wilde hij niet opgeven. De winkel bleef geopend en via social media probeerde hij de (potentiële) klanten gerust te stellen, zodat ze wisten dat er veilig bij Juwelier Kroone geshopt kon worden. “De RIVM-richtlijnen werden strikt gevolgd. We gingen later open en eerder dicht, bleven alles goed ontsmetten en zorgden voor een veilige omgeving voor zowel de klant als ons team. Op Facebook, Instagram en andere sociale kanalen waren we continu zichtbaar. Extra fijn is dat de ondernemersgroep hier zeer hecht is en dat we een bepaalde gunfactor hebben bij het winkelend publiek in Schagen en omgeving. Dat zorgt voor een positieve mind.”

Trots. Dat is Pascal Kroone op zijn bedrijf, dat al sinds 1913 bestaat. Hij vertelt: “Mijn opa is toentertijd begonnen als horlogemaker en in 1965 heeft mijn vader, leraar horlogemaker, het stokje overgenomen.” Nadat Pascal zijn diploma’s voor goudsmid had behaald en ervaring had opgedaan bij andere bedrijven, was het in 1997 zijn beurt om de leiding te nemen over het familiebedrijf.

“Al in het begin van mijn carrière was het duidelijk dat ik beter op mijn plek was in de winkel, dan in het atelier. Het is goed dat ik de opleiding en kennis heb, want daardoor kan ik klantwensen vertalen in een uniek ontwerp. Maar de uitvoering laat ik graag aan andere

vakmensen over.” En zo runt Pascal al 23 jaar Juwelier Kroone in Schagen. Uiteraard, zoals dat bij iedere ondernemer voorkomt, zijn er hoogte- en dieptepunten geweest. Maar zo eentje als de coronacrisis, dát heeft de juwelier nog nooit meegemaakt.



Brede doelgroep

Inmiddels merkt de juwelier dat de angst voor het coronavirus afneemt. "Alles komt weer op gang en dat geeft hernieuwde energie. Het is heerlijk om mensen weer in onze winkel te ontvangen. Uiteraard blijven de RIVM-richtlijnen van kracht, maar men durft weer te shoppen. En niet alleen de jongere generatie, maar ook de ouderen gaan de winkelstraat weer in."

Dat is goed nieuws voor Juwelier Kroone, want de doelgroep die Pascal bedient is zeer breed:

van trendshoppers tot klanten die iets unieks willen laten maken. En iedereen weet de juwelier weer te vinden, gelukkig.

"Wij hebben allerlei modegevoelige merken in de winkel liggen, zoals Buddha to Buddha, Casio en Esprit, maar we omarmen ook nog steeds de klassieke ambacht in ons bedrijf. Dit versterkt onze positie." Pascal geeft twee voorbeelden: "Er komen regelmatig klanten die graag as van een overleden dierbare willen laten verwerken in hun sieraad. Bij de jongeren gaat dit vaak om

een bestaande ring of armband van een bekend merk die we aanpassen, terwijl de oudere generatie een klassieke hanger wil laten vervaardigen. Wat de wensen ook zijn, wij vertalen ze in prachtige sieraden. Dat doen we allemaal 'in huis' en daar ben ik trots op. Ik hoop dat we dit nog lange tijd mogen blijven doen. Corona of niet, wij zullen onze passie blijven uitvoeren, zolang dat kan!"

www.juwelierkroone.nl



GEMEENTE HELPT ONDERNEMERS

De coronacrisis raakt ons allemaal. Van bedrijven vraagt het bijzonder veel. Inkomsten vielen en vallen weg. Bij sommige ondernemers staat het water tot aan de lippen. De rijksoverheid verleent steun, onder voorwaarden. Als gemeente hebben we helaas niet alle macht. We proberen waar mogelijk de lasten voor onze ondernemers iets te verminderen. Wethouder Jelle Beemsterboer spreekt veel ondernemers. Hij weet precies hoe de vlag erbij hangt. Hij was en is dan ook een warm pleitbezorger bij de gemeenteraad om ook als gemeente financiële steun te geven aan onze ondernemers.

Daarom heeft de gemeenteraad op 20 mei extra steunmaatregelen genomen, bovenop de landelijke maatregelen. Want in sommige gevallen biedt de hulp van de rijksoverheid onvoldoende ruimte. Eén van de gemeentelijke maatregelen is de kwijschelding van de huur of pacht. Die hoeft over de maanden van de coronamaatregelen (maart, april, mei) niet betaald te worden. Daarover stuurden we een brief naar de ons bekende ondernemers. Overigens: als er ondernemers zijn die huur of pacht aan de gemeente betalen en last hebben gehad van de maatregelen? En hierover nog geen brief van de gemeente hebben ontvangen? Dan kunt u met een formulier op onze website een aanvraag doen. We kijken dan zo snel mogelijk of u in aanmerking komt voor de kwijschelding.

In het begin van de coronacrisis kondigden de ministers Hoekstra (financiën), Wiebes (Economische Zaken) en Koolmees (Sociale Zaken) steunmaatregelen aan van de rijksoverheid voor zzp'ers en andere ondernemers. Zo is er de TOZO (Tijdelijke overbruggingsregeling zelfstandig ondernemers). Eind april had de gemeente hier 700 aanvragen voor binnen. Ook waren toen 35 aanvragen voor een bedrijfskrediet binnen. Die aanvragen handelden wij af. In de tussentijd gaven we de ondernemers een voorschot van 1000 euro per maand.

Door het enthousiasme van wethouder Jelle Beemsterboer raakte de hele gemeentelijke organisatie ervan overtuigd dat we ondernemers

moeten helpen. Alles was en is er op gericht om het inkomen en voortbestaan van ondernemers te ondersteunen. Waar dan ook in de dorpen en stad van gemeente Schagen. De medewerkers vatten dat ook persoonlijk op. Zij hebben geïnvesteerd om onze ondernemers te steunen. Ze kochten een pakket met plaatselijke producten, ter compensatie van een jaarlijkse bedrijfsactiviteit die door corona niet door kon gaan.

Begrip voor de ondernemers staat bij gemeente Schagen voorop. Zolang de maatregelen gelden om dat gevaarlijke coronavirus te beteugelen, staan we op financieel gebied de ondernemers bij. Er is geen handhaving op niet of te laat betalen van gemeentelijke belastingen. De gemeente stelt het verzenden van aanmaningen en dwangbevelen voorlopig uit. Dit geldt ook voor inwoners die wegens arbeidstijdverkorting met vermindering van hun inkomen te maken krijgen. De ondernemers van het stadscentrum van Schagen zouden in maart 2020 een aanslag ontvangen voor de Bedrijven Investeringszone (BIZ). De verzending van deze aanslagen is ook uitgesteld.

Meer informatie over steunmaatregelen van de rijksoverheid geeft onze website www.schagen.nl en de Kamer van Koophandel via <https://www.kvk.nl/corona/>. Voor algemene vragen in dorpen en stad van gemeente Schagen kunnen zelfstandigen en andere ondernemers bellen naar bedrijfscontactfunctionaris Menno Bes, via tel. 0224-210400 (vragen naar Menno Bes).

Natuurlijk is deze tijd niet makkelijk. Voor niemand van ons. Daarom wil ik wel even zeggen hoe ongelooflijk trots ik op uw ben. Over het algemeen verloopt de situatie goed en rustig in dorpen en stad van gemeente Schagen. Zowel de politie als de boa's melden me dat de markt en vrije zondagen redelijk rustig verlopen. En dat met zulk mooi weer. Het afstand houden bij horeca terrassen lukt goed. De stranden en badplaatsen worden goed bezocht, maar nergens loopt het uit de hand. Nu de markt anders is ingedeeld, gaat het ook daar veel beter. Dat is toch iets om met zijn allen heel trots op te zijn.

De algemene verwachting is nog steeds dat we er zeker nog niet van af zijn. Volgens minister-president Mark Rutte moeten we wennen aan 'het nieuwe normaal' in onze 'anderhalve meter samenleving'. Het is daarom logisch dat niet ineens alles weer zoals voorheen kan zijn. Want het blijft toch zo dat we de verspreiding van het virus moeten indammen. Dus ik denk dat de maatregelen nog op een of andere blijven en langzaamaan kunnen versoepelen. Als we dus maar op afstand blijven van elkaar. Dat doen we tot op heden echt goed. Een pluim voor iedereen!

Ondernemers draaien al langere tijd geen of weinig omzet. Samen met de gemeenteraad en medewerkers gaan we ons als gemeentebestuur nu richten op het stimuleren van de plaatselijke economie. Zodat er nu en straks acties worden verzonden om vooral de plaatselijke ondernemers te steunen. Wie bij hen koopt, helpt echt mee.



FLEXWERKEN, VERGADEREN, EEN EVENEMENT ORGANISEREN OF EEN EIGEN BEDRIJFSRUIMTE HUREN?

DAT KAN BIJ ONS IN DE ONDERNEMERSCENTRALE!

Binnen De OndernemersCentrale bieden wij diverse mogelijkheden voor zowel de startende als de doorgewinterde ondernemer. Flexwerken, vergaderen, een eigen bedrijfsruimte huren of een mooi evenement organiseren op onze locatie? Het kan allemaal!

Bedrijfsruimtes:

Binnen onze locatie beschikken wij over diverse bedrijfsruimtes. De bedrijfsruimtes hebben een oppervlakte van 10 m² tot 750 m².

Verschillende ondernemers uit diverse sectoren hebben zich al gevestigd op onze locatie. Van fotografie, kunst, coaching, tekstschrijver tot aan pedicure, masseuse, administratief kantoor, binnen DOC is er plek voor elke ondernemer!

#Wistjedaat jouw bedrijfsruimte voor jou 24/7 toegankelijk is? Zo kun jij je eigen (flexibele) werktijden inplannen en ook s' avonds en in de weekenden gebruik maken van jouw eigen ruimte.

Vergaderen & Events

Vergaderen op een unieke locatie? Dat kan bij ons in DOC! Maak gebruik van onze creatieve vergaderruimte en doe inspiratie op tijdens jouw vergadering. Van onze ruime centrale entreehal kan gebruik gemaakt worden voor grote evenementen, lezingen, trainingen, workshops & sprekers. Wij zorgen er voor dat jouw vergadering en/of evenement geheel naar wens wordt verzorgd.

#Wistjedaat wij speciaal voor jou een mooie actie hebben?

Jij als lezer van het OFS magazine mag nu DE EERSTE 2 KEER GRATIS FLEXWERKEN op onze locatie? Reserveren kan via: melissa@deondernemerscentrale.nl

De OndernemersCentrale
Oostwal 2
1747 EZ Tuitjenhorn
www.deondernemerscentrale.nl

Contact via:
Melissa Keetman
06-13354086
Melissa@deondernemerscentrale.nl



IEDERE CLIËNT VERDIENT MAATWERK, EN DAT KRIJG JE BIJ JONG-STRESSVRIJ

Zo jong en dan al stressklachten? Dat is vaak het eerste wat mensen verbaasd roepen, als ik vertel wat mijn missie inhoudt. Ja! Sterker nog het zijn niet alleen stress klachten het is vaak al doorgeslagen naar angst, paniek of depressieklachten en vaak komen daar nog suïcidale gedachten bij.

Toen ik zelf 13 jaar was heb ik te maken gehad met stressklachten, wat zich uitte in angst en paniek. Later in mijn twintigerjaren heb ik weer te maken gehad met die klachten en toen werd het een burn-out met depressieklachten. Dat heb ik twee keer mogen ervaren. Niemand kan je van tevoren vertellen hoe zwaar dat is, maar hoe betekenisvol het ook kan zijn voor je persoonlijke groei. Die klachten vertellen jou een verhaal en wat je te doen staat om die op te lossen.

Hoe je dat doet? Dat kan je niet alleen, daar heb je echt hulp bij nodig. Ik heb 6 jaar geleden besloten om mijn ervaring in te gaan zetten voor de jongeren van nu. Het helpt als je weet waar je over praat en je kan inleven in de situatie. Uiteraard helpt het ook als je de kennis en tools bezit om alles zo inzichtelijk mogelijk te maken voor je cliënt.

Wil je eens praten over jouw leven/klachten en daar hulp op maat bij krijgen? Maak dan een afspraak voor een vrijblijvend intakegesprek en dan maak ik heel graag kennis met jou!

JongStressVRIJ - Verlichting en Resultaat binnen twee weken!

Priscilla Klercq

Oostwal 2
Tel: 06 - 25395536
1747 EZ Tuitjenhorn
jongstressvrij@gmail.com
www.jongstressvrij.nl
 [jongstressvrij](https://www.facebook.com/jongstressvrij)



Twintig jaar geleden begon Raymond Zutt met het maken van reclameborden voor voetbalvereniging VIOS-W. De borden maakte hij op de keukentafel. Met een ladder op het dak en een gereedheidskist op de achterbank vertrok hij in zijn Fiat Panda naar zijn eerste klus. Nu, 20 jaar later, is die klus uitgegroeid tot een professioneel bedrijf met 20 teamleden.

ZICHTBAARHEID VERGROTEN HET ZIT HEM IN DE MIX!

Free-D-Sign verzorgt alle vormen van binnen- en buitenreclame, interieurstyling en decoratie. De professionele en accurate werkwijze van het relatief jonge team werkt aanstekelijk, dat blijkt wel uit de terugkoppeling die Free-D-Sign van haar klanten krijgt.

Opvallen, juist nu

Ook in deze tijd ziet Raymond kansen: 'Veel ondernemers hebben nu extra tijd over om aan hun bedrijf te werken. Een wagenpark dat meer stil staat kan eindelijk die update krijgen waar men al zo lang op wacht, of er is eindelijk tijd om de gevel aan te pakken.' Een slimme zet,

als je het Raymond vraagt. 'Juist nu is het belangrijk voor ondernemers om op te vallen en onderscheidend te blijven. Jouw naam die te binnen schiet tijdens een gesprek als dé oplossing van een probleem? Of een goede eerste indruk wanneer iemand jouw bedrijfspand of -auto passeert? Met een mooie mix aan reclamemiddelen kun je een groot verschil maken.' En dat is waar het team van Free-D-Sign zich iedere dag voor inzet: bedrijven laten stijgen naar grote hoogte. Met veel plezier en passie. De kracht van herhaling doet zijn werk: één onderscheidende huisstijl doorvoeren op zo veel mogelijk plekken, dat valt op.

Ons werk? Dat rijdt, plakt, bedekt, staat, presenteert, wijst de weg, hangt en richt in! Ons werk? Dat doen we met liefde en vooral veel plezier. Altijd.

Kan jouw bedrijf ook wel wat aandacht gebruiken? Zijn je auto's nog niet beplakt? En heb je een gevel vrij? Of binnen in je pand nog een paar lege wanden? De adviseurs van Free-D-Sign vertellen je graag wat er allemaal mogelijk is. Dat is meer dan je denkt. Beloofd ;-)

www.fds.nl



VAN DE VOORZITTER

We leven op dit moment in een heftige tijd. De Coronacrisis raakt ons persoonlijk en zakelijk. We voelen ons beperkt in ons dagelijks leven, onder andere door de 1.5 meter-afstand maatregel. Gelukkig gaat het inmiddels met het virus de goede kant op, maar de gevolgen voor de ondernemers zijn nog alle dagen voelbaar.

De financiële crisis ten gevolge van dit virus is nog niet te overzien. Toch is er een verschil per branche. Sommige bedrijven hebben het heel zwaar, terwijl andere bedrijven minder ernstig geraakt zijn. De financiële ondersteuning van de overheid is lang niet voldoende om bepaalde bedrijven overeind te houden.

Ook neemt de werkloosheid weer toe. Kortom we zijn er nog lang niet! De OFS heeft via een advertentie bewoners zoveel mogelijk gevraagd

bij de lokale ondernemers hun inkopen te doen onder de slogan: WEES LOYAAL, KOOP LOKAAL. Zoals u heeft vernomen gaat wethouder Jelle Beemsterboer ons waarschijnlijk verlaten door zich kandidaat te stellen voor de 2e Kamer. We begrijpen zijn ambities, maar vinden het voor de Gemeente Schagen en de OFS bijzonder jammer.

Jelle Beemsterboer heeft veel voor Schagen betekent, met name voor de ondernemers. Wij

hadden als OFS-bestuur regelmatig contact met hem. Hij was makkelijk aanspreekbaar en durfde ook zijn nek uit te steken naar o.a. de Provincie. Aan de andere kant is het erg belangrijk dat er een vertegenwoordiger namens de Noordkop in de 2e Kamer komt.

Wij zijn als OFS-bestuur in gesprek met B en W over o.a. het Stec. rapport over de Witte Paal. Een zeer uitgebreid rapport waarmee de gemeente haar beleid kan bepalen. Daarnaast zijn we in gesprek over de Omgevingsvisie en de Regionale Energie Strategie (RES). Dit zijn onderwerpen waar we voorlopig nog mee bezig zijn, maar daar is de OFS dan ook voor.

Ik wens ondernemend Schagen veel succes en wijsheid toe.

Hans Bouterse



RDS CLEANING

voor dagelijks schoonmaakonderhoud van
kantoor- en winkelpanden, bedrijfsgebouwen,
instellingen, trappenhuis etc.

ook uw adres voor:

- Glasbewassing • Hogedruk-en gevelreining • Handyman
- Bouwschoon opleveren • Opruimwerkzaamheden



Wij staan voor een kraakhelder resultaat!

RDS CLEANING BV

Westerpark 61 | 1742 BW Schagen | 06-51964172
info@rdscleaning.nl | www.rdscleaning.nl

Binnenkort nieuw in Schagen!



Multifunctionele garageboxen
te huur in Schagen "De Lus".



Opslag- of werkruimte nodig? Huur een PNO garagebox!

Vanaf 89 euro per maand (ex btw)

Info: www.pnogaragebox.nl of 072 532 0731

VAN DE GIESEN MAKELAARS



Dus gedurende geheel 2020 FEEST bij ons. En dat betekent Feest voor u!!!
In 2020 betaalt u bij ons alleen courtage en GEEN KOSTEN. Alle kosten zijn voor onze rekening.
Familiebedrijf pur sang! Voor aankoop en verkoop van uw woning bent u bij ons echt thuis. Feest mee !!!

Kantoren in Waarland, Schagen, Den Helder en Heerhugowaard.
0226-422807 / 0224-297200 / 0223-619590 / 072-303063

www.vandegiesen.nl



Punt & Partners
automatisering B.V.

De juiste weg voor ICT oplossingen

Dienstverlening
Snelle response
Netwerkbeheer

WiFi oplossingen

Beveiliging

"Antivirus"

Cloud diensten

- telefonie(VoIP)
- backup
- e-mail

Werkstations

Servers

Printers