



FS

ONDERNEMERS FEDERATIE **SCHAGEN**

THEMA
SOCIAAL
ONDERNEMERSCHAP



BLOEMEN

BRENGEN
POSITIVITEIT



NR 29

DECEMBER 2020

DIT MAGAZINE IS EEN UITGAVE VAN
ONDERNEMERS FEDERATIE SCHAGEN EN
WORDT VERSPREID ONDER DE
ONDERNEMERS UIT DEZE REGIO



GARAGEBOXEN TE HUUR OP GARAGEPARK SCHAGEN

Garageboxen van 17 m² / 24 m²
te huur als ideale opslag-
en werkruimte.

Te huur vanaf € 172,- excl. btw

Op GaragePark Schagen zijn nog garageboxen
te huur! Benieuwd naar het park en de boxen?
Plan eenvoudig een bezichtiging in via
GaragePark.nl/Schagen.

Let op: i.v.m. het coronavirus ontvangen wij u
alleen op afspraak. Kijk voor meer informatie op de
website of neem telefonisch contact met ons op.

Multifunctioneel in gebruik

De boxen zijn o.a. te
gebruiken als opslag,
werkruimte of stalling.

Zeer goede beveiliging

Een BORG-2 gecertificeerde
beveiliging met een inbraak-
en brandalarm per box.

24/7 toegang tot jouw box

Met een elektronische keytag
heb je 24/7 toegang tot jouw
garagebox.



**GARAGE
PARK**

085 20 83 162
GaragePark.nl/Schagen



pag 7



pag 8



pag 16

DETAILHANDEL EN MEER...

Door het coronavirus zijn het niet de gemakkelijkste tijden voor de detailhandel. De grote steden hebben er in verhouding nog meer last van omdat het "winkelend" publiek niet naar de stad gaat maar thuis blijft. In Schagen en de dorpen om ons heen valt het over het algemeen mee. Er zijn een paar sectoren die het heel moeilijk hebben. Hierbij denk ik aan de sectoren mode, schoenen en reizen. Het derde kwartaal, waar het heel goed ging, heeft de resultaten van het eerste halfjaar gecompenseerd. Daar mogen we niet ontevreden over zijn maar je zult maar een winkel hebben in één van

de genoemde sectoren. Als OFS proberen we met een paar advertenties de klant te activeren om vooral lokaal te kopen. We zien om ons heen hele creatieve manieren van ondernemen. Respect en "petje af" en vooral: hou vol! Door de coronacrisis is het online winkelen sneller gegroeid dan voorspeld was. De winkeliers die beiden hebben (fysiek en online) springen er het beste uit. Het via internet bestellen gaat niet meer verminderen. Dat blijft. Onze tip is ook nu: Als je via internet het een en ander wilt kopen doe het dan lokaal dan hebben de ondernemers uit onze regio er ook wat aan. De feestdagen komen er aan en er zal meer thuis worden geconsumeerd. Een extra kans voor de detailhandel om zich te profileren.

Omstreeks het verschijnen van dit blad zal de verbouwing van het Makado centrum beginnen of aan de buitenkant al begonnen zijn. "Dat werd tijd" zeggen veel mensen en daar hebben ze gelijk in. Wat is het goed voor Schagen en onze mooie regio om straks een prachtig overdekt winkelcentrum te hebben wat voldoet aan de nieuwste uitstraling en eisen. Samen met alle andere winkels en horeca in de stad Schagen wordt de regiofunctie hiermee geweldig versterkt en zijn we klaar voor de toekomst.

In dit magazine wordt ook aandacht besteed aan de Schager Uitdaging. Graag beveel ik dit artikel bij u aan want samen met de ondernemers kunnen we op een hele mooie manier matches maken met het verenigingsleven en dat alles met gesloten portemonnee. Al deze activiteiten zijn een heel mooi voorbeeld van goed functionerende, duurzame maatschappij.

Heel bijzonder is dat de Schager Uitdaging vanaf 1 december 2020 het fonds gaat beheren van gelden welke komen van de aan te leggen zonneparken in onze gemeente. Ook deze gelden moeten worden besteed in de omgeving van die parken. Dit alles ten behoeve van de bewoners.

Ik wens u veel leesplezier en vooral: blijf gezond.

Henk van Zanten

Vrz. Sector Detailhandel OFS



VOORWOORD



pag 18

Verschijsning: 4x per jaar in de Gemeente Schagen
Oplage: 3.000 ex.

Uitgever:

Ondernemers Federatie Schagen. Heeft u vragen aan het bestuur van OFS, dan kunt u deze mailen naar:
info@ondernemendschagen.nl

Vormgeving & druk:

Zeeman Reclamegroep BV

Tekst:

Zeeman Reclamegroep BV

Advertentie acquisitie:

Sabine van Berkum: sabine@zrgbv.nl

© 2020 Ondernemers Federatie Schagen. Niets uit deze uitgave mag op welke wijze dan ook worden gekopieerd of verveelvuldigd zonder schriftelijke toestemming van de uitgever. Ondernemers Federatie Schagen aanvaardt geen aansprakelijkheid voor mogelijke gevolgen die zouden voortvloeien uit het gebruik van de in deze uitgave opgenomen informatie. Op de advertentietarieven wordt geen buroorkorting gegeven.

COLOFON

OFS



BLOEMEN BRENGEN POSITIVITEIT

Wat ooit begon met een gezellige marktkraam, groeide al gauw uit tot een volwassen bloemenwinkel in 't Zand: 'Bloemsierkunst Florina'. Sinds ruim een jaar hoort daar ook een vestiging in Julianadorp bij. "Ik zit al vanaf 2007 in de bloemen en had altijd een bepaald doel voor ogen. Inmiddels wordt dat steeds meer werkelijkheid. Ik vind het heerlijk om deze twee zaken te runnen. Het is veel werk, maar daar ga ik heel goed op!", vertelt eigenaresse Corina van der Vlucht.

Hectische tijd

Men kan bij Bloemsierkunst Florina terecht voor bloemstukken, boeketten, planten, losse bloemen, vazen en accessoires. Klanten kunnen hiervoor in de winkels terecht, maar ook online in de webshop. "We hebben een goede bezorgdienst die dagelijks tientallen boeketten en bloemcadeaus bezorgt. Het is in deze coronatijd razend druk en hectisch!

Logisch, want een bloemetje is een mooi gebaar én het brengt een beetje vrolijkheid en positiviteit met zich mee. We draaien met ons topteam lange dagen, af en toe zelfs in ploegdiensten,

om alle boeketten op de afgesproken dag te binden en te bezorgen. Het is flink doorwerken, maar we doen dit met passie en veel plezier. Veel mede-ondernemers hebben het ontzettend zwaar nu. Hierdoor zijn wij er nog meer van bewust dat het ook anders kan."

Uniek en vers assortiment

De bloemenwinkels van Corina staan bekend om de hoge kwaliteit bloemen. "Sinds kort heb ik een inkoper op de veiling. Voorheen deed ik dat zelf, maar dat is niet meer te doen met twee drukke winkels. De inkoper scoort voor ons de



mooiste exemplaren. Hierdoor hebben wij altijd een uniek en vers assortiment." Naast kwaliteit vindt Corina persoonlijke betrokkenheid ook zeer belangrijk. "Door met de klant in gesprek te gaan, kunnen we de mooiste creaties maken. Het is onze missie om een persoonlijke touch mee te geven aan bijvoorbeeld een trouw- of rouwstuk. Het is mogelijk om een tennisracket of oude schoenen van de overledene in het rouwstuk verwerken. Niets is ons te gek."

Bloemabonnementen

Corina's bloemenzaken zijn er niet alleen voor



de particulier. Ook bedrijven kunnen bij haar terecht. “De zakelijke markt begint steeds beter de meerwaarde van een vers boeket op de ontvangstbalie of in de wachtruimte in te zien. Bloemen zorgen voor vrolijkheid en een bepaalde sfeer. Bovendien geven ze de klant of cliënt een warm gevoel. Door middel van een abonnement kunnen wij de ondernemers in de regio compleet ontzorgen in bloemen en planten.”



Zo'n abonnement is er ook voor particulieren. “Een fleurig boeket op tafel geeft een gezellige en positieve sfeer. Iets dat we allemaal in deze bijzondere tijd kunnen gebruiken. Door een abonnement af te nemen, brengen wij periodiek een vaas met bloemen bij de mensen thuis. Helemaal coronaproof!”

Meer informatie:
www.bloemsierkunstflorina.nl of via
[Facebook/Instagram](#).





is onderdeel van:



**ABS De Lange is er
voor u en uw auto,
caravan en camper.**

Ruitreparatie en vervanging
Spot reparatie
Gratis vervangend vervoer
Vier jaar garantie op reparatie
Overname van fabrieksgarantie
Schadeherstel voor alle verzekerings- en
Leasemaatschappijen
Ook voor al uw WA-schades een scherpe prijs

**Wij adviseren u bij het melden van de schade
en handelen uw schade direct af met de
verzekeringsmaatschappij**

De Fok 14 • 1742 PD Schagen
Tel. (0224) 21 34 41 • info@absdelange.nl
www.absdelange.nl



online vertrouwd

Alle topmerken op één adres

Paul & Shark	Roy Robson
Maerz	Gardeur
Gran Sasso	M.E.N.S.
Desoto Luxury	Pierre Cardin
Ledùb	Brax
John Miller	Hiltl
Eton	Greve
Gant	Schiesser
Cavallaro Napoli	Falke
Eduard Dressler	Burlington



Jan Rozing Mannenmode
Rensgars 9, 1741 BR Schagen
(aan het Marktplaatsplein)
Telefoon 0224 212624
E-mail info@janrozing.nl
Webshop www.janrozing.nl



HELPEN DOOR SIMPELWEG TE DOEN!

Stichting de Schager Uitdaging heeft een eenvoudig doel: helpen door te doen. “En dat helpen doet de stichting door aan de ene kant maatschappelijke organisaties te stimuleren om hulp te durven vragen, en aan de andere kant bedrijven te stimuleren mee te denken en een helpende hand om te zetten in concrete daden,” aldus Jolijn van Dijk, manager van de Schager Uitdaging.

Vraag en aanbod

“Simpel gezegd bemiddelen we in vraag en aanbod van materialen (meubels, spullen) en menskracht (kennis, extra handen, creativiteit). Via de Schager Uitdaging kun je als ondernemer op een eenvoudige en positieve manier iets terug doen voor de omgeving waarin je onderneemt en waarin jij zelf en/of je medewerkers wonen, werken en leven.”

Gouden vrijwilligers

De vele vrijwilligers waar de maatschappelijke organisaties binnen de gemeente Schagen op draaien zijn goud waard. Zonder hen immers geen florerende verenigingen. Verenigingen die, zeker in deze tijd, zo hard nodig zijn als ontspanning en uitlaatklep.

“De verenigingen en daarmee dus de gouden vrijwilligers kunnen soms best wat extra materialen of advies gebruiken. En daar komen wij om de hoek kijken. Zij kunnen bij ons terecht

met een concrete vraag. Bijvoorbeeld een vraag om stoelen voor de kantine, of een social media training zodat er meer leden geworven kunnen worden. Dergelijke vragen zetten wij vervolgens uit binnen ons netwerk en zo proberen we een ‘match’ te vinden.”

Financiële ondersteuning is iets waar de Schager Uitdaging zich niet mee bemoeit. Jolijn: “We werken puur vraag en aanbod van mensen en materialen gestuurd. We bieden daadwerkelijk aan wat geleverd kan worden en gaan op zoek daar datgene waar behoefte aan is. Simpelweg doen dus. Daar gaat het om.”

Doe jij mee? De Schager Uitdaging daagt Schager ondernemers uit om samen voor nog veel meer ‘matches’ te zorgen. Hoe? Door bijvoorbeeld materialen, apparatuur of meubilair

die je niet meer gebruikt aan te bieden en een tweede leven te geven. Ben je een financieel wonder? Wellicht kun je een vereniging net even verder helpen bij het op orde maken van hun jaarplan. Heb jij een ruimte waar verenigingen af en toe zouden kunnen vergaderen? Of bepaalde eenmalige of terugkomende klussen, denk aan kopiëren, boekjes vouwen en/of het inpakken van (kerst)pakketten? Misschien vinden jouw medewerkers het wel leuk om een dagje de handen uit de mouwen te steken en een tuin op te knappen?

“Er is zoveel mogelijk,” zegt Jolijn tot slot. “Soms is het even zoeken, maar wij denken graag mee. Vaak ligt het voor de hand en heb je er zelf gewoonweg niet aan gedacht. Daarom dagen wij niet alleen ondernemers uit, zij mogen ons ook uitdagen om een passende vorm voor hen te vinden. Overigens bieden veel van de geholpen organisaties een tegenprestatie. Bijvoorbeeld een rondleiding door hun museum, een optreden of sportclinic. Als je het ons vraagt maakt dit een match compleet. Een win-win situatie noemen we dat!”

Maak samen met de Schager Uitdaging de gemeente Schagen (nog) mooier.

Kijk snel op www.schageruitdaging.nl of neem contact op met Jolijn van Dijk (06 22 19 11 44).

SCHAGER  **UITDAGING**



de Jong

De Jong Assurantiën is een onafhankelijk advies-, bemiddelings- en volmachtbedrijf dat gespecialiseerd is in verzekeringen, hypotheeken, pensioenen, leningen, sparen, financiële planning en schadeafhandeling. Joris van de Wolfshaar is sinds 2006 lid van dit familiebedrijf met 66 jaar ervaring. "Ik ben MKB- en pensioenadviseur voor de vestigingen Schagen en Den Helder, maar werk vanuit kantoor Schagen. Ik heb het ontzettend naar mijn zin. Dit komt mede door de fijne klanten en collega's, de goede dienstverlening en de persoonlijke touch", vertelt hij.

De dagelijkse werkzaamheden van Joris bestaan uit het adviseren van bedrijfsmatige klanten op het gebied van risicobeheer, verzekeringsoplossingen, ziekteverzuim, aansprakelijkheid en

DE JONG, PERSOONLIJK EN BETROKKEN

pensioenen. "Ik stel mij altijd op als 'advocaat van de duivel', want alle risico's die kunnen voorkomen leg ik bloot en pak ik bij de lurven! Ik probeer die risico's zo tastbaar mogelijk te maken voor de ondernemer, zodat hij de waarde van verzekeringen begrijpt en de continuïteit van zijn bedrijf blijft waarborgen."

Cyberrisico's dekken

Joris merkt dat veel voorkomende risico's, zoals brand- en waterschade, vaak wel verzekerd worden, maar dit is anders op digitaal gebied. "Een ondernemer kan zich enigszins voorstellen wat er met zijn bedrijf gebeurt als er brand uitbreekt. Dit is een ander geval bij bijvoorbeeld 'cyber'. Dit is ongrijpbaar. Maar door tijdens het

adviesgesprek de pijnpunten aan te halen, worden de risico's en daarmee de nadelige gevolgen zichtbaarder."

Tijdens het gesprek met de klant gaat Joris na wat het bedrijf al aan cyber risicopreventie heeft. "Gevoelige vragen als 'hoe wordt de privacy van de gegevens van het personeel gewaarborgd', 'wat gebeurt er met het bedrijf als de webshop crasht' en 'is er een recente backup waarmee het bedrijf snel weer kan worden opgestart' passeren dan de revue." Wanneer op deze vragen geen eenduidig antwoord kan worden gegeven, is er werk aan de winkel voor Joris. De gevolgen van een hack kunnen namelijk enorm zijn. "Persoonsgegevens kunnen op straat komen te



liggen, waardoor het bedrijf een hele hoge boete van de Autoriteit Persoonsgegevens riskeert. Over de imagoschade wil ik het niet eens hebben! Een hack kan zoveel impact hebben, dat een faillissement niet uitgesloten kan worden. Een enorm risico dat je als bedrijf graag zo goed mogelijk wilt dekken." Daar ligt een grote verantwoordelijkheid voor Joris. "De ondernemer beslist uiteindelijk in hoeverre hij iets verzekert."

Meer dan een zakelijke relatie

Joris is van mening dat een onderneming feitelijk bij elke schade hulp moet krijgen, maar dat dit van te voren wel afgebakend dient te zijn. "Ik zeg vaak: 'het is slechts een A4-tje waar je premie over betaalt, maar je kunt niet zonder als je schade oploopt'. Een voorbeeld is een brand op het industrieterrein in Schagen. Daar ging een pand in vlammen op en ik werd als adviseur direct gebeld. Het was laat in de avond, zonder aarzelen sprong ik meteen in de auto." Die avond stond in het teken van gesprekken met de salvagecoördinator (brandschade expert), de brandweer en Joris. Hierdoor werd de

ondernemer voor een groot deel ontzorgd en kon hij zich richten op andere belangrijke zaken. Doordat hij goed verzekerd was hoefde hij zich geen zorgen te maken over de verdere toekomst van zijn bedrijf.

Bij dit soort 'crises' is een adviseur meer dan een zakelijke relatie. "Je bent ook een luisterend oor en een soort baken. De ondernemer kan in tijden van chaos het gedeelte verzekeringen overlaten aan iemand die hij vertrouwt, aan iemand waar hij jaren geleden een goed verzekeringspakket heeft afgesloten. Dat biedt rust en houvast. Ik denk dat je dit heel goed onder het kopje 'sociaal ondernemen' kunt schuiven.

Het is namelijk ons doel om de klant hulp te bieden wanneer hij deze het hardste nodig heeft. Als dat betekent dat je als adviseur midden in de nacht een sparringpartner bent tijdens een brand, dan is dat zo! Die uren worden stevast niet geschreven, want dit hoort nu eenmaal ook bij ons vak. Tenminste, dat is bij De Jong ons basis uitgangspunt."





GARAGEPARK SCHAGEN:

GARAGEBOXEN ALS OPSLAG- EN WERKRUIMTE

GaragePark heeft in heel Nederland meer dan 30 locaties met multifunctionele garageboxen. Nu ook in Schagen! Met de opening van het nieuwe park in Schagen wil GaragePark tegemoetkomen aan de grote vraag van (startende) ZZP'ers en ondernemers naar opslag- en werkruimte in deze regio.

GaragePark biedt garageboxen aan waar je als klusser, schilder of installateur helemaal je gang kunt gaan. Ook worden de garageboxen gebruikt voor allerlei opslag. Denk aan horeca ondernemers die hun terras in de winter opslaan, webshop eigenaren die hun voorraad stallen en meubelmakers die de garagebox gebruiken als ideale werkruimte. Zowel overdag als 's avonds is er bedrijvigheid te vinden doordat eigenaren en huurders 24/7 het park op kunnen.

Alle garageboxen op GaragePark Schagen zijn verkocht. Er zijn alleen nog boxen te huur. De boxformaten variëren van 17m² tot ruim 24m² waarbij je de volledige vrijheid hebt om zelf te bepalen waar je de ruimte voor gebruikt. Het nieuwe GaragePark ligt op bedrijventerrein De Lus. Het GaragePark wordt in het 1e kwartaal 2021 opgeleverd.

Oplossing voor (startende) ZZP'ers en ondernemers

GaragePark wil tegemoetkomen aan de grote vraag naar kleine bedrijfsruimte in de regio. Op de andere parken in Nederland bleek dit vooral een uitkomst voor vakmensen zoals klussers, timmermannen, schilders en hoveniers. Daarnaast ziet GaragePark ook veel webshops, cateraars en zelfs rijsscholen een box huren.

Zeer goede beveiliging (BORG-2)

GaragePark heeft veiligheid zeer hoog in het vaandel staan. Het park is volledig omheind met een hekwerk met stroomschokbeveiliging, 24/7 camerabewaking en er is een uitgekiend lichtplan. Tevens beschikken alle boxen over een individuele alarminstallatie. De beveiliging bij GaragePark is BORG-2 gecertificeerd. Naast de eerder genoemde veiligheid heeft het park ook diverse faciliteiten, zoals een sanitaire voorziening en een eigen postbus voor elke box.

Geïnteresseerd? Plan een bezichtiging

Bent u op zoek naar een veilige en 24/7 toegankelijke opslag- of werkruimte? Kom langs bij GaragePark Schagen. Kijk voor meer informatie of voor het plannen van een bezichtiging op GaragePark.nk/Schagen. Uiteraard is GaragePark ook telefonisch bereikbaar via 085-208 31 62.

De aandacht van een klein kantoor...

Jongejan & Partners
ACCOUNTANTS • FISCALISTEN • ADVISEURS

Koperwiek 1
1742 GR Schagen
T 0224 214 144
E schagen@jongejanpartners.nl
www.jongejanpartners.nl

Ook gevestigd in Alkmaar, Amsterdam, Den Helder en Hoorn.

...met de kennis van een groot kantoor.



HOSPICE SCHAGEN

WINT RABO CLUBSUPPORT 2020

Hospice Schagen is een 'bijna-thuis-huis' voor mensen in hun laatste levensfase. Het hospice won Rabo ClubSupport 2020 van Rabobank Kop van Noord-Holland.

Namens het hospice kreeg coördinator Annemieke Eveleens ruim 5000 euro. Annemieke: 'Het is grandioos! We zijn ontzettend blij en tegelijkertijd zijn we er ook een beetje stil van. Prachtig dat zoveel mensen ons een warm hart toedragen.' Stichting Hospice Schagen werd opgericht in 2011 en opende haar deuren in 2014. Het hospice heeft vijf gastenkamers, bedoeld voor mensen die niet langer thuis kunnen of willen verblijven en met een levensverwachting tot ongeveer drie maanden: een fijne, respectvolle omgeving in huiselijke sfeer. 'We bieden rust en ruimte aan onze gasten, maar ook aan de betrokken families. Dat je mensen kunt geruststellen, zorgen weg kunt nemen, dat is onbetaalbaar. Tegelijkertijd willen we het beste voor

onze gasten en dat lukt niet zonder middelen.' Dankzij de bijdrage vanuit Rabo ClubSupport worden de terrassen helemaal opgeknapt', vertelt Annemieke.

'We wilden de terrassen al vergroten, maar door de coronamaatregelen is buitenruimte plotseling nog belangrijker geworden. Toen de herfst haar intrede deed zag ik ineens dat mensen met hun rollator door de modderige grond moesten ploeteren. Daarop hebben we snel nieuwe bestrating aan laten leggen, met stenen die we hebben gekregen. Nu willen we het buiten nog verder aankleden met planten en groen en nieuwe verlichting. Normaal gesproken zetten mensen zich voor ons in met bijvoorbeeld sponsorlopen of andere acties. Nu dat allemaal

niet doorgaat ontstaat er een gat. Voor ons is dit bedrag dus echt een van de twee grote cadeaus dit jaar.'

Met het andere grote cadeau refereert Annemieke aan de vrijwilligers van het hospice, die zich ook in dit coronajaar met liefde blijven inzetten. 'We voelen ons ontzettend rijk met alle hulp die we krijgen, van de mensen in de keuken en de tuin tot onze huismeester en de geestelijke verzorger. Zij zijn ons grootste goed.'



Rabobank

Productie opvoeren?



Ook voor particulieren!

Sterk in Cijfers

Harmenkaag 3, Schagen | Telefoon (0224) 214810
www.zuurbievioulon.nl

© 04-2010 SdB Vormgeving

AL HET NIEUWS UIT DE NOORDKOP
OP **RADIO**, **TV** EN **ONLINE**



NOORDKOP CENTRAAL

ALTIJD NIEUWSGIERIG

check www.noordkopcentraal.nl

NIEUW

Uw bedrijvennieuws als advertorial op onze website
Bel 0224 - 218 318 voor de mogelijkheden

Noordkop Centraal is onderdeel van de Stichting Lokale Omroep Schagen.

Via radio, TV en online informeert Noordkop Centraal de inwoners van de Noordkop
over alles wat speelt in hun eigen regio.



SOCIAAL ONDERNEMEN IN DE ONDERNEMERSCENTRALE!

Elkaar versterken

Hier worden wij enthousiast van! Samen verbinden, samen op nieuwe ideeën komen en elkaar versterken.

Regelmatig ontvangen wij van een enthousiaste huurder de feedback. "Sinds ik me heb gevestigd in De OndernemersCentrale ben ik mede door het contact en samenwerkingen met de andere huurders doorgroeid met mijn bedrijf". Hoe mooi is dat? Wij hopen in de toekomst nog vele bedrijven te ontvangen die kunnen doorgroeien op onze locatie!

Diversiteit

Er is een grote diversiteit tussen de bedrijven in De OndernemersCentrale. Zo heeft er zich onder andere een pedicurepraktijk, een kunstenaar, een tekstschrijver, een administratief kantoor, een coachingspraktijk en een diëtiste zich gevestigd op onze locatie.

Wij hebben een mooi vooruitzicht voor 2021, in 2021 zal Tandartsenpraktijk Torres de Heens zich vestigen op onze locatie!

Kantoor-/bedrijfsruimtes:

Ben je op zoek naar een werkplek in regio Schagen waar je kunt doorgroeien en kunt verbinden met collega ondernemers?

Er zijn op onze locatie nog diverse ruimtes beschikbaar vanaf 10 m² tot 750 m².

Neem contact met ons op via: Melissa@deondernemerscentrale.nl voor het plannen van een bezichtiging of voor het ontvangen van onze digitale brochure.

Flexwerken

Liever even niet thuiswerken maar wel met voldoende afstand werken? Onze flexwerkplekken zijn een geschikte uitkomst!

De flexwerkplekken zijn corona-proof ingericht met ruim 1,5 meter afstand tussen de werkplekken, en een goede ventilatie.

Ben je benieuwd naar de flexwerkplekken? Neem dan contact met ons op om een proefdag in te plannen!

De OndernemersCentrale

Oostwal 2

1747 EZ Tuitjenhorn

www.deondernemerscentrale.nl

Contact via:

Melissa Keetman

06-13354086

Melissa@deondernemerscentrale.nl



HELAAS ZITTEN WIJ NOG STEEDS IN DE **CORONACRISIS**

Helaas zitten wij nog steeds in de Coronacrisis. Hoewel er hier en daar versoepelingen door het Kabinet zijn voorgesteld zijn er bedrijfstakken die het heel moeilijk hebben, zoals o.a. de horeca.

Ook de kleding en schoenenzaken hebben het moeilijk. Vandaar ons advies als OFS, "Wees loyaal en koop lokaal".

Het bestuur van de OFS heeft besloten om naast dit magazijn ook te communiceren via de sociale media zoals Facebook en LinkedIn.

Wij hebben een overeenkomst gesloten met de dames Deutekom van pand Raak die dit verder uitgaan voeren. Wij hopen u hiermee nog meer op de hoogte te houden waar het bestuur van de OFS mee bezig is.

Woningbouw

De Provincie heeft een zeer uitgebreid rapport laten uitbrengen onder de naam: Convenant Woningbouw.

Hierin wordt richting de Gemeentes aangegeven waar er in de toekomst gebouwd mag worden. We gaan ervan uit dat de Gemeente Schagen hier iets mee gaat doen.

Infrastructuur

Het is heel stil bij de Provincie als het gaat om de plannen voor een brug over het Noord Hollandskanaal bij Burgervlotbrug. Ondanks de gesprekken die we hebben gehad met de Ge-

deputeerde en een aantal Statenleden van de Provincie gebeurt er niets. Wat de Stolperbrug betreft wordt er thans gewerkt aan een ontwerp om naast de oude brug een nieuwe brug aan te leggen. Dat zal volgens de Provincie pas eind 2022/begin 2023 uitgevoerd gaan worden. De Kooybrug bij Den Helder wordt eind 2022 gerenoveerd. Helaas zijn dit zeer langlopend projecten.

WIFI

Het bestuur van de OFS heeft besloten te stoppen met het project WIFI in de Stad Schagen. Er werd steeds minder gebruikt van gemaakt en het was een vrij duur project. Als bestuur van de OFS zijn we het volgende jaar weer actief. Ik wens u plezierige feestdagen en hopen voor 2021 een rustiger jaar zonder Corona.

Hans Bouterse

MAGAZIJN LEEGVERKOOP

Kom snel... OP=OP!!

hoge kwaliteit nu tegen opruimprijzen

100 BOXSPRINGS & RELAXSTOELEN direct uit voorraad leverbaar



RELAXSTOEL

2 kleuren stof, incl. sta-op functie
normaal € 999 **actieprijs € 799 nu**

tijdens de 6-daagse leegverkoop



Elektrische boxspring 140-160-180 x 200 cm
€ 1.999 **nu opruimprijs € 1.499,-**



Boxspring SAM

vlak harde box in 6 kleuren

nu opruimprijs:

120 x 200 van 624 **nu 499**

140 x 200 van 749 **nu 599**

160 x 200 van 810 **nu 649**

180 x 200 van 875 **nu 699**

BOXactie!

€ 499,-

OP=OP!

Boxspring

160 of 180 x 200 cm incl.
9 zone pocketveer matras
+ extra speciale actiebon

BOXactie!

€ 999,-

Bij aankoop en inlevering van onderstaande bon
GRATIS twee ergonomische
hoofdkussens t.w.v. 129 euro



OP-OP

€ 1.999,-

Hukla RELAXSTOEL

dik rundleder, 3 kleuren, incl.
sta-op functie normaal 1.999

nu opruimprijs € 1.199



Wij verloten een LED TV!

Vul deze bon in en maak kans op een HDMI Led TV 82 cm t.w.v. € 1.499,00

Naam: _____

E-mail: _____

Woonplaats: _____

Telefoon: _____

Alleen geldig bij inlevering tijdens uw bezoek in ATM Wooncenter

Max. 1 bon per huishouden. ATM respecteert de privacy van de verstrekte gegevens. Deze worden uitsluitend gebruikt voor de verloting.



atm
SlaapCenter

Witte Paal 241, Schagen, T. 0224 227357

OPEN: DI T/M ZAT 10.00-17.30, ZAT 10.00-17.00 UUR. MA: GESLOTEN

ELKE ZONDAG OPEN 11.00-16.00 UUR



www.atmwooncenterschagen.nl

Blijf op de hoogte
van onze acties
en volg ons
op FB



NIEUWE WOONFORMULE

ATM WOON- EN SLAAPCENTER

GEEN OVERBODIGE LUXE

ATM Woon- en Slaapcenter past de winkel in Schagen aan met het zogeheten 'meeneem-formule'. ATM luistert hiermee naar de consument, want doordat alles in de showroom op voorraad staat, kan de klant zijn nieuwe bed of meubelstuk direct meenemen.

Boxsprings, matrassen en relaxstoelen worden in grote getallen bij fabrikanten ingekocht, waardoor de klant profiteert van scherpe prijzen, tot wel 30%, én de gekochte spullen kunnen direct worden meegenomen.

Uiteraard is het ook nog mogelijk om op bestelling te kopen. Als de klant bijvoorbeeld een boxspring of relaxstoel in een andere stof, in een lederen uitvoering of in een ander maat wil hebben, is dat geen probleem!

Grote voorraad voor meeneemprijzen

Op dit moment heeft ATM Woon- en SlaapCenter zo'n 100 boxsprings op voorraad staan. Deze beginnen met een prijs vanaf 499 euro. Van de relaxstoelen staan nu al zo'n 80 exemplaren op voorraad.

Vanwege deze 'meeneemformule' is er door de grote voorraad meer plek nodig in de showroom. Daarom ruimt de woon- en slaapwinkel nu de oude collectie banken, relaxstoelen, eettafels en salontafels op. Deze gaan voor zeer scherpe prijzen de deur uit! Kom langs in de winkel om met ons complete aanbod kennis te maken.

Nieuwe website

De website van ATM wordt op dit moment ver-

nieuwd en gaat binnenkort online, daar komt een groot deel van onze collectie op te staan. Tot die tijd blijft de oude website van kracht: www.atmwooncenterschagen.nl. Op de Facebookpagina ([atmwooncenter](https://www.facebook.com/atmwooncenter)) staan elke week onze nieuwste acties, dus mis niets en volg ons!

Kortom; bent u op zoek naar een kwalitatief goede boxspring of relaxstoel, dan nodigen wij u graag uit in onze showroom! U profiteert altijd van de scherpe meeneemprijzen. Bezorgen is mogelijk tegen een kleine vergoeding.

ATM Woon- en SlaapCenter vindt u op Witte Paal 241, 1742 LB in Schagen (tel. 0224-227 357).

Ook op zondag geopend!





VAN HORECATIJGER TOT ZORGHELD GROOT SUCCES

Het initiatief 'Van horecatijger tot zorgheld' van Woonzorggroep Samen en het platform Op Kop is een groot succes. Slechts een paar dagen na de eerste oproep, was Samen al ruim voorzien van aanmeldingen.

Aangejaagd door zorgwerkgevers verenigd in ZWplus zijn er gelukkig voor (tijdelijk) werkloze horecamedewerkers in Noord-Holland nu meer mogelijkheden om aan de slag te gaan in de zorg. Via horecahelptdezorgnoordholland.nl kunnen werknemers en horecaondernemers zich aanmelden voor een tijdelijke detachering in de zorg. Ook zorgorganisaties op zoek naar hulp zijn welkom.

We hoeven het niemand meer uit te leggen: er is door de coronamaatregelen veel minder werk in de horeca. En dat terwijl de zorgsector nu juist handen tekort komt. Vanuit Woonzorg-

groep Samen kwam de vraag bij Op Kop om een rol te spelen in de bemiddeling tussen horecapersoneel en de zorgorganisatie. In beide sectoren heeft Op Kop namelijk inmiddels een goed netwerk ontwikkeld, dankzij de inzet van Match2020 in de afgelopen jaren als onderdeel van het regionaal stimuleringsprogramma De Kop Werkt!. Inmiddels is met hulp van het samenwerkingsverband Sigra/ZWplus de website Horeca helpt de zorg Noord-Holland opgezet.

Eerder zei Caroline Beentjes, lid Raad van Bestuur van Woonzorggroep Samen: "Wij zijn ontzettend blij met dit initiatief. Momenteel is

de krapte in onze sector behoorlijk nijpend. We kunnen alle hulp dan ook goed gebruiken. Op deze manier hopen we niet alleen de druk voor onze medewerkers wat te kunnen verminderen, maar ook iets voor horecamedewerkers te kunnen betekenen. Met recht een win-winsituatie in deze barre tijden."

Wethouder Theo Meskers, bestuurlijk trekker van Op Kop: "Wij willen met Op Kop van toegevoegde waarde zijn voor de arbeidsmarkt in de Kop. Eerder deden we al eens een succesvolle oproep voor arbeidskrachten voor de glastuinbouw. Nu werken we hier graag aan mee. Met dit initiatief zorgen we ervoor dat mensen die thuis zitten enerzijds weer aan de slag kunnen en ondersteunen we daarnaast de sector waar momenteel een schreeuwend tekort is aan mensen."



Deze foto's van Woonzorggroep Samen zijn genomen voor het coronatijdperk.

VIJF VRAGEN AAN

1 **Waarom ben je ondernemer? Wat maakt ondernemer zijn leuk?**

Ondernemer worden is al zolang ik mij kan herinneren mijn droom geweest. Al was het in eerste instantie mijn idee om een eigen sportwinkel te beginnen. Dat past meer in mijn straatje. Althans dat dacht ik altijd. Totdat ik, samen met mijn zus Linda, bij mijn vader op de zaak ging werken en we er beiden langzaam maar toe groeiden om de zaak over te nemen.

Overigens onbewust. Want ook Linda had andere toekomstplannen. We bleken echter een goed zakelijk stel zo samen, en de wereld van verzekeringen, hypotheek en bankzaken bleek interessanter dan gedacht. En zoals dat gaat, van het een kwam het ander...

2 **Welke tip zou jij mensen willen meegeven die ook willen ondernemen?**

Ondernemen doe je niet van negen tot vijf. Ondernemer ben je zeven dagen per week, 24 uur per dag. En dat kan soms best een wissel trekken op je sociale- en je privéleven. Hier moet je rekening mee houden. Al biedt ondernemerschap je ook veel vrijheid. Je bent immers eigen baas.

Maar wat ik een nieuwbakken ondernemer echt wil meegeven is de les die mijn vader Ary ons leerde en waar we nog altijd veel waarde aan hechten. Hij gaf ons mee dat, ondanks al het digitale geweld van de tegenwoordige tijd, persoonlijk contact altijd op de eerste plaats moet staan.

En dat staat het bij ons en ons team. Uiteraard zijn we groot voorstander van alle moderne technieken die we nu voorhanden hebben en maken we daar optimaal gebruik van, maar onze klanten kennen we persoonlijk. En zij ons. Bij naam en niet bij (dossier)nummer.



3 **Naast ondernemen, nemen jullie je maatschappelijke verantwoordelijkheid ook serius, kun je daar wat meer over vertellen?**

Iets terug doen voor de omgeving waarin wij, onze medewerkers en onze klanten leven, werken, wonen en recreëren. Dat is waarom wij diverse organisaties uit de regio op verschillende manieren steunen. Sport is hierin een rode draad. We sponsoren diverse sportverenigingen en evenementen en zijn al een aantal jaren hoofdsponsor van A Local Swim Schagen. Een zwemevenement waarbij de opbrengsten geheel ten goede komen aan Stichting ALS.

4 **Wat is je missie met betrekking tot sociaal ondernemerschap Hoe wil je dat bereiken?**

Zoals gezegd willen we iets terugdoen voor onze omgeving. Samen zetten we graag de schouders eronder voor mensen en verenigingen die wel wat hulp kunnen gebruiken. Voor ons is dit een kleine moeite, maar voor anderen kan het een

groot verschil maken. We letten zelf goed op welke hulpvragen er zijn en waar wij, als team, een waardevolle bijdrage aan kunnen leveren. De ene keer betreft het een financiële bijdrage, een andere keer leveren we spullen, maar we dragen soms ook letterlijk een steentje bij door onze kennis of simpelweg mankracht te delen.

5 **Wat is het meest inspirerende advies dat je ooit hebt gekregen, en waarom?**

Vijf jaar geleden hebben Linda en ik het bedrijf overgenomen van onze vader. En hoewel er in de tussentijd veel veranderd is, letterlijk en figuurlijk, is er één ding hetzelfde gebleven. In ons kantoor hangt een notitie die vader Ary ooit aan mij schreef: 'Het onmogelijke doen we meteen, wonderen duren iets langer.' Deze spreuk, inmiddels ingelijst en wel, is voor het hele team een dagelijks motto geworden. Wat mij betreft zegt het alles over zijn positieve inslag en enthousiaste werkwijze. Een werkwijze die zowel wij als onze medewerkers hebben overgenomen.



Altijd al gedroomd van een eigen bedrijfsruimte, en het liefst een die u helemaal naar wens kunt laten afwerken/inrichten? Dan is 'De Ringen' op het nieuwe bedrijventerrein aan 'De Lus' in Schagen geknipt voor u.

'De Ringen' is een nagelnieuw complex met voldoende parkeer-gelegenheid op eigen terrein.

HET OBJECT

Het bedrijfsverzamelgebouw 'De Ringen' is een samengesteld bedrijfscomplex bestaande uit totaal 18 casco bedrijfsunits met flexibele indelingsmogelijkheden. De units zijn verkrijgbaar vanaf een oppervlakte van bruto vloeroppervlak begane grond van ca. 43 m² tot 70 m² en bruto vloeroppervlak op de verdiepingsvloer van ca. 20 m² tot 63 m². Specifieke wensen, maatvoering of samenvoeging van bedrijfsunits zijn bespreekbaar.

LIGGING

Het bedrijfscomplex is gelegen op het bedrijventerrein Lagedijk 'De Lus' in Schagen. De Lus is een nieuwe ontwikkeling op een volwassen bedrijventerrein. Het bedrijventerrein is gelegen nabij het centrum van Schagen en goed bereikbaar met de auto.

Meer weten? Maak een afspraak met Kloes en Goudsblom
0226 - 393938 of info@kg-h.nl of download de brochure via Funda.

www.kloesengoudsblom.nl

Specialist in sfeervolle vloeren



**SINDS
1977**

KLITSIE PARKET Schagen

A. Witte Paal 227 - Schagen T. +31(0) 224 - 212 827 E. info@klitsieparket.nl

WWW.KLITSIEPARKET.NL



RDS CLEANING

voor dagelijks schoonmaakonderhoud van
kantoor- en winkelpanden, bedrijfsgebouwen,
instellingen, trappenhuis etc.

ook uw adres voor:

- Glasbewassing • Hogedruk- en gevelreining • Handyman
- Bouwschoon opleveren • Opruimwerkzaamheden



Wij staan voor een kraakhelder resultaat!

RDS CLEANING BV

Westerpark 61 | 1742 BW Schagen | 06-51964172
info@rdscleaning.nl | www.rdscleaning.nl



de Jong, Persoonlijk en betrokken.

De Jong is gespecialiseerd in verzekeringen, hypotheek, pensioenen, leningen, sparen, financiële planning en schadeafhandeling.

De Jong is uw partner voor totaaladvies. Wij staan voor deskundigheid, service en persoonlijke aandacht. Met passie en betrokkenheid begeleiden wij u actief bij alle financiële vraagstukken. U ervaart overzicht en gemak.

Verzekeren | Hypotheek | Pensioenen



de-jong.nl | info@de-jong.nl | 0223 688 788

de Jong



Punt & Partners
automatisering B.V.

De juiste weg voor ICT oplossingen

Dienstverlening
Snelle response
Netwerkbeheer

WiFi oplossingen

Beveiliging

"Antivirus"

Cloud diensten

- telefonie(VoIP)
- backup
- e-mail

Werkstations

Servers

Printers