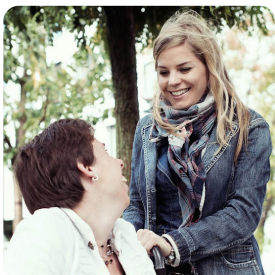




STEGMAN

GROOT IN
GESCHENKEN



NR 36

SEPTEMBER 2022

DIT MAGAZINE IS EEN UITGAVE VAN
ONDERNEMERS FEDERATIE SCHAGEN EN
WORDT VERSPREID ONDER DE
ONDERNEMERS UIT DEZE REGIO



De aandacht van een klein kantoor...



ACCOUNTANTS • FISCALISTEN • ADVISEURS

Koperwiek 1
1742 GR Schagen
T 0224 214 144
E schagen@jongejanenpartners.nl
www.jongejanenpartners.nl

Ook gevestigd in Alkmaar, Amsterdam,
Den Helder en Hoorn.

...met de kennis van een groot kantoor.



RDS CLEANING

voor dagelijks schoonmaakonderhoud van
kantoor- en winkelpanden, bedrijfsgebouwen,
instellingen, trappenhuis etc.

ook uw adres voor:

- Glasbewassing • Hogedruk-en gevelreining • Handyman
- Bouwschoon opleveren • Opruimwerkzaamheden



Wij staan voor een kraakhelder resultaat!

RDS CLEANING BV

Westerpark 61 | 1742 BW Schagen | 06-51964172
info@rdscleaning.nl | www.rdscleaning.nl

**Voor écht
online
succes**

anfy.nl



ANFY
digital marketing



pag 4



pag 08



pag 12

BEDRIJVEN, DE MOTOR ACHTER ONZE ECONOMIE!

VOORWOORD

Samenwerking met de OFS hebben wij als gemeente hoog in het vaandel. Daarom lever ik, als kersvers wethouder Wonen, Economie en Ruimtelijke Ordening, ook graag mijn bijdrage aan deze editie van het OFS Magazine. Het is mijn ambitie om samen met de OFS "ondernemend Schagen" vooruit te helpen. Uiteraard zullen wij ondernemers zo goed mogelijk blijven helpen met vragen en actuele vraagstukken. Onze bedrijvencontactfunctionaris Menno Bes is daarvoor ons eerste aanspreekpunt voor elke ondernemer. Ik hoop echter dat we ook strategisch stappen kunnen maken. Hoe verbeteren we ons vestigingsklimaat? Hoe maken we onze gemeente aantrekkelijker voor potentiële werknemers? Kunnen we meer stageplaatsen en werkervaringsplaatsen creëren? Hoe verduurzamen we onze bedrijventerreinen op een slimme manier? Geeft onze gebiedsvisie voldoende ruimte aan onze ondernemers? Hoe versterken we onze middenstand? Maar ook: hoe profileren wij ons? Hoe halen we meer uit de "West Friese Folklore Schagen"? Dit zijn vragen die mij bezighouden en waarover ik graag in gesprek ga.



Het belang van al onze bedrijven gaat mij aan. Zij maken onze gemeente aantrekkelijk, steunen het verenigingsleven en onze vele evenementen. Ondernemingen houden dorpen leefbaar en "beheren" ons landschap, van kust tot agrarisch achterland. We wonen en werken hier in een prachtige gemeente. Het is aan ons om dit te koesteren en tevens voldoende ruimte te geven aan ontwikkeling. Wat mij betreft gaat daarbij kwalitatieve en duurzame groei, houdbaar op de langere termijn en dus rekening houdend met de volgende generatie(s), voor kwantitatieve groei! Ik hoop u snel te spreken!

Groet,
Simco Kruijer
06 - 38 95 11 62



pag 18

Verschijsning: 4x per jaar in de Gemeente Schagen
Oplage: 3.000 ex.

Uitgever:

Ondernemers Federatie Schagen. Heeft u vragen aan het bestuur van OFS, dan kunt u deze mailen naar:
info@ondernemendschagen.nl

Vormgeving & druk:

Zeeman Reclamegroep BV

Tekst:

Zeeman Reclamegroep BV

Advertentie acquisitie:

Sabine van Berkum: sabine@zrgbv.nl
Randi Peters: randi@zrgbv.nl

© 2022 Ondernemers Federatie Schagen. Niets uit deze uitgave mag op welke wijze dan ook worden gekopieerd of veeleelvuldigd zonder schriftelijke toestemming van de uitgever. Ondernemers Federatie Schagen aanvaardt geen aansprakelijkheid voor mogelijke gevolgen die zouden voortvloeien uit het gebruik van de in deze uitgave opgenomen informatie. Op de advertentietarieven wordt geen buroorkorting gegeven.



COLOFON



STEGMAN

GROOT IN GESCHENKEN

Stegman Groothandel B.V. verzorgt al meer dan 25 jaar geschenkpakketten voor bedrijven, instellingen en stichtingen. “We mogen ons tot de vijf grootste leveranciers van kerstpakketten in Nederland rekenen”, vertelt Eveline Bakker trots, de inmiddels tweede generatie in dit familiebedrijf. “Mijn moeder is de grondlegger van deze prachtige onderneming. Mijn man Jerry en ik zijn verantwoordelijk voor de dagelijkse leiding.”

Het bedrijf is zo'n 30 jaar geleden op het industrieterrein in Hippolytushoef gestart. “Mijn moeder was een ondernemer in hart en nieren. Ze had een goedlopende groothandel in postzegels en munten. Nadat ik erachter was gekomen dat studeren niet echt mijn ding was, ben ik bij haar gaan werken.” Maar de dames zochten meer uit-

daging en begonnen ook kleding te verkopen. “Dit bleek een enorm succes! We breidden onze collectie uit en gingen aanverwante artikelen verkopen, zoals cadeaus, zoetwaren en woonaccessoires. Van het industrieterrein verhuisden we naar een winkelpandje in het dorp.” Al gauw ontstond het idee om kerstpakketten te maken.

Dat bleek opnieuw een succes. “Het inpakken deden we thuis, maar dat liep zo erg uit de hand dat ons hele huis binnen de kortste keren vol stond met pakketten.” Een tweede verhuizing was onvermijdelijk. Er werd een pand in Schagen gehuurd.

Van vijf naar één

Om het jaar rond omzet te genereren werden er Bingo- en Loterij prijzen verkocht aan campings. “Dat was een gouden zet, want hierdoor hadden we het zowel in de zomer- als in de wintermaanden hartstikke druk.” Stegman groeide en groeide



en al gauw had het bedrijf meerdere filialen. “Vijf stuks op ons hoogtepunt! Het filiaal in Elburg was een toplocatie voor de Bingo- en Loterij prijzen, want die lag in het hart van de campingregio. Extra voordeel: ook kerstpakketten werden hier volop verkocht.” De stijgende lijn was niet te stoppen en Stegman groeide uit tot een zeer grote speler op het gebied van kerst- en cadeaupakketten. Uiteindelijk besloot het ondernemersstel de focus op één product te vestigen: de kerstpakketten en dat vanuit één locatie te faciliteren: Schagen. Door deze beslissing groeide het bedrijf opnieuw uit z’n jasje.

Offline en online

Er werd een nieuw pand gebouwd op de Witte Paal 328, waar Stegman nu nog steeds gevestigd is. “In onze prachtige showroom van maar liefst 300m² presenteren we een mooi gevarieerd assortiment met meer dan 12.000 food en non-food producten. Naast de traditionele kerstpakken kunnen klanten ook bij ons terecht voor bijvoorbeeld waarderingsgeschenken, zomerpakketten, attenties voor medewerkers en pakketten voor o.a. De Dag van de Zorg, Pasen en Sinterklaas. Men kan deze zelf samenstellen, door ons laten invullen

of via de webshop een vooraf samengesteld pakket uitkiezen.”

Maar Stegman is ook online een grote speler in hun branche. “Wij zijn pionier op het gebied van het online keuzeconcept. Via www.PersoonlijkeNoot.nl kunnen bedrijven hun medewerkers zelf de mogelijkheid geven om een (kerst)geschenk te kiezen.” Het assortiment is zeer uitgebreid; cadeaus, belevenissen, cadeaubonnen van o.a. lokale restaurants en bakkerijen, tijdschrift abonnementen, goede doelen en nog veel meer. “Dit concept sluit direct aan bij onze visie om

DUURZAME IDEEËN IN SCHAGEN GEZOCHT!

Kom je uit Schagen of ben je gevestigd in de gemeente Schagen? Iedere inwoner, vereniging, stichting of onderneming kan een aanvraag doen! Misschien maak je wel kans op een bijdrage uit het Zonneparkfonds.

Ieder idee is welkom!

Als het idee maar een duurzaam en/of maatschappelijk nut heeft. Ga daarom met ons in gesprek! Dan kijken we samen of jouw idee in aanmerking komt. De Schager Uitdaging helpt je op weg met al je vragen en met je aanvraag. Neem contact met hen op via de website van de Schager Uitdaging.

Vóór 1 november 2022

Je kunt je idee aanleveren tot 1 november 2022. Aanvragen worden binnen een maand beoordeeld. Jaarlijks zijn er twee rondes om ideeën in te dienen, te weten 1 mei en 1 november.

Aanvraagformulier

Je kunt een aanvraag voor een bijdrage uit het Zonneparkfonds doen. Vul hiervoor het aanvraagformulier in. Via de website schageruitdaging.nl kan het aanvraagformulier gedownload worden. Daarna kan je het ingevulde formulier per e-mail versturen naar info@schageruitdaging.nl.

- Wil jij in jouw buurt bomen planten of een pluk- of moestuin aanleggen?
- Wil jij een oplaadpunt of zonnepanelen bij jouw clubgebouw?
- Heb jij een idee om materialen te hergebruiken of repareren?
- Heb jij een innovatief voorstel om met buurtbewoners energie te besparen in jouw wijk? Of om op te slaan in een buurtbatterij?

Dien dan nu je aanvraag in!

Heb jij geld nodig voor jouw idee? Kijk of je in aanmerking komt voor een bijdrage uit het Zonneparkfonds.



GEMEENTE
Schagen

SCHAGER  **UITDAGING**

Alle topmerken op één adres

Paul & Shark	Cavallaro Napoli	M.E.N.S.
Maerz	Fynch-Hatton	Pierre Cardin
Gran Sasso	Baileys	Brax
Desoto Luxury	Giordano	Hiltl
Ledùb	Thomas Maine	Greve
John Miller	Eduard Dressler	Schiesser
Eton	Roy Robson	Falke
Gant	Gardeur	Burlington



Jan Rozing Mannenmode
Rensgars 9, 1741 BR Schagen
(aan het Marktplaatsplein)
Telefoon 0224 212624
E-mail info@janrozing.nl
Webshop www.janrozing.nl





op een respectvolle manier met mensen, dieren en natuur om te gaan. Het online keuzeconcept vertegenwoordigt dan ook FairTrade, biologische en duurzame artikelen, die goed passen bij de milieubewuste ondernemers van nu."

Familiebedrijf met persoonlijke touch

Hoewel Stegman een groot bedrijf is, is de persoonlijke touch van het familiebedrijf nooit

verdwenen. "Wanneer men liever niet online een pakket uitzoekt of samenstelt, nodigen we hen graag uit in onze showroom. Onder het genot van een bakje koffie of thee bespreken we de wensen, de organisatie en de mogelijkheden. Ook geven we een advies over de samenstelling en kijken we mee wat wel en niet bij de uitstraling van de opdrachtgever past. Wij weten zeker dat we altijd een persoonlijk en passend geschenk kun-

nen samenstellen."

Met 'wij' bedoelt Eveline haar topteam, die elke dag weer enthousiast voor hun opdrachtgevers aan de slag gaat. "Onze salesdames zijn al zo'n 10 jaar verbonden met ons. Zonder hen geen Stegman. Maar ook zonder de inpak-medewerkers, die vanuit een grote inpaklocatie opereren, konden we niet leveren wat we vandaag de dag doen. Ik ben ontzettend trots op ons team!"

Inmiddels hebben Eveline en Jerry het bedrijf deels in aandelen verkocht, maar voorlopig blijven ze nog aan het roer. "Wat de toekomst brengt weet ik niet, maar zoals we het nu doen met ons team ben ik hartstikke tevreden. Helaas is mijn moeder acht jaar geleden overleden, maar ik weet zeker ze ontzettend trots zou zijn geweest op waar haar nalatenschap nu staat. Net zo trots als ik nu ben!"

Meer informatie:

www.stegman.nl en

www.persoonlijkenoot.nl



AHOJ TUITJENHORN: EEN DORPSHUIS VOOR IEDEREEN

In 2019 werd AHOJ Tuitjenhorn overgenomen door Jessie Dekker en Paul Glas. Zij waren allebei al werkzaam bij AHOJ: Jessie als fulltime kok en Paul werkte af en toe achter de bar en in de bediening. Toen de oude eigenaren aankondigden om te stoppen, hebben Jessie en Paul de koppen bij elkaar gestoken en de zaak overgenomen.

AHOJ is oorspronkelijk een dorps huis, maar niet in traditionele zin. Natuurlijk oefent het nog steeds zijn maatschappelijke functie uit en komen bijvoorbeeld wekelijks koren repeteren en komt de klaverjasvereniging bijeen. Maar AHOJ biedt veel meer. Denk aan het organiseren van feesten en partijen, maar ook aan het houden vergaderingen en congressen. En met hun uitgebreide keuken kunnen ze zowel in AHOJ zelf als bij jou thuis de volledige catering verzorgen.

Breed publiek

Bij AHOJ Tuitjenhorn kun je voor vrijwel alle ge-

legenheden terecht. In de grote zaal kunnen staand ruim 500 mensen en zittend ook zo'n 150 geherbergd worden. Deze zaal kan ook in tweeën worden gedeeld, zodat er meerdere (kleinere) groepen tegelijk terecht kunnen. Ook in de andere 'kleine zaal' passen zittend zo'n 100 mensen tegelijk.

Doordeweeks bedient AHOJ voornamelijk verenigingen en bedrijven. Zo is het een perfecte locatie voor het houden van vergaderingen, congressen of presentaties. Paul vertelt: 'Laatst was er een congres met een gezamenlijk begin. Daarna

splitste de groep op in vier delen, die door het hele pand verspreid konden zitten.' In overleg is er dus enorm veel mogelijk op deze locatie. En Paul en Jessie ondersteunen ook graag met de catering. Zo kunnen ze bijvoorbeeld lunch verzorgen voor tijdens de vergadering, koffie en wat lekkers voor tijdens de pauze of een borrel met hapjes en eventueel een buffet als afsluiter van de werkdag. In het weekend staat AHOJ vaak volgepland met feesten en partijen. Bruiloften, jubilea, verjaardagen: niets is te gek. Ook organiseren ze een aantal keer per jaar een concert. 15 oktober treedt bijvoorbeeld de Queen Tribute band weer op. En ieder jaar komt ook The Cats Tribute optreden.

Catering op locatie

Zo'n 50% van de werkzaamheden van AHOJ zijn in het dorps huis zelf. De andere 50% houden ze



zich bezig met catering op locatie. 'We leveren complete buffetten aan grote groepen die iets te vieren hebben, maar ook bijvoorbeeld aan bedrijven die een lunch nodig hebben. Dat kan van heel eenvoudig van een satéetje met een paar salades tot een uitgebreid koud-warm buffet met alles erop en eraan.' Op de website staan enkele buffetten vermeld als leidraad, zodat iedereen kan zien wat er mogelijk is. Maar maatwerk is zeker ook mogelijk.

Toekomst

Na de coronaperiode is de agenda van AHOJ Tuitjenhorn gelukkig alweer vrij snel vol geraakt. Toch willen ze zich nog meer op bedrijven gaan richten. 'In het weekend zitten we vaak wel vol met feesten en partijen. Doordeweeks richten we ons meer op bedrijven waar we de catering voor kunnen verzorgen. Bedrijven in Warmenhuizen en Tuitjenhorn weten ons ondertussen wel te vinden,



maar we leveren onze buffetten in de gehele gemeente Schagen.' Ook willen Paul en Jessie een wat jongere doelgroep aantrekken. 'Laatst hebben bijvoorbeeld de handbal en de voetbal hier een feest gegeven, waar mensen van alle leeftijden

kwamen. Het is leuk om te zien dat die verjonging doorslaat en dat die groepen hier ook komen als ze wat te vieren hebben.'

www.ahoj.nl



VRAAG, VIND EN HELP ELKAAR VIA NOORDKOPVOORELKAAR

Vrijwilligers en actieve burgers dragen bij aan sociale verbinding in wijken, buurten, dorpen en steden. Als mensen zich vrijwillig inzetten voor een ander en voor de samenleving, ontstaat sociale innovatie en ondernemerschap. Vrijwilligers zijn enorm belangrijk voor onze samenleving. Terecht dat vrijwilligers 'het cement' van de samenleving worden genoemd.

Noordkopvoorelkaar is dé verbindende schakel tussen mensen met een hulpvraag, vrijwilligers en professionals in de gemeente Den Helder, Hollands Kroon en Schagen.

Als je hulp nodig hebt voor jezelf of voor anderen

Iedereen wil zo lang mogelijk mee blijven doen, zo lang mogelijk zelfstandig blijven wonen en leven. Daar is soms hulp voor nodig. Als men de hulp niet zelf kan vinden, geeft Noordkopvoorelkaar de mogelijkheid om op zoek te gaan naar een vrijwilliger of een vangnet van vrijwilligers. Zo houden de mensen zelf de regie in handen en kunnen ze hulp vragen, die op dat moment

nodig is. Op Noordkopvoorelkaar kan er in één oogopslag gezien worden wie er in de buurt kan helpen. Eenvoudig en bovendien gratis.

Als je iets wilt doen voor anderen

Wil je je graag inzetten voor anderen? Eénmalig of regelmatig? Dat kan bijvoorbeeld in de zorg, welzijn, sport, cultuur of onderwijs. Het kan ook zijn dat de vrijwillig één of meer particulieren gaat helpen bij iets dat ze zelf niet (meer) kunnen.

Vier redenen waarom vrijwilligerswerk een positief effect heeft:

- Vrijwilligerswerk is niet alleen leuk, het is ook goed voor de gezondheid op psychisch en

fysiek gebied.

- Je blijft actief en voelt je nuttig, hiermee bouw je zelfvertrouwen op.
- Vrijwilligerswerk vergroot je sociale contacten. Het is een laagdrempelige manier om nieuwe mensen te leren kennen en contacten op te bouwen.
- Vrijwilligers zijn onmisbaar! Zonder vrijwilligers zouden er heel veel activiteiten en projecten niet door kunnen gaan.

Vrijwilligers zijn en vinden is dus van enorm groot belang voor de samenleving. Maak daarom als ondernemer, organisatie of als particulier gebruik van het gratis platform Noordkopvoorelkaar. Ga naar www.noordkopvoorelkaar.nl, maak een account aan en vind wat je zoekt via deze website.

Nog vragen? Stuur een mail naar info@noordkopvoorelkaar.nl.



DIGNUM VERZEKERINGEN & HYPOTHEKEN GAAT VERDER ALS DE JONG ASSURANTIËN

Een partner blijven in totaaladvies, voor zowel de zakelijke als particuliere klant. Advies op maat met een persoonlijke aanpak. Een greep uit de overeenkomsten tussen Dignum Verzekeringen & Hypotheken en De Jong Assurantiën. De basis die de twee kantoren bij elkaar bracht die nu verder gaan als De Jong Assurantiën.

“Door het bundelen van kennis en deskundigheid zijn wij klaar voor de toekomst. Wij blijven uw partner voor totaaladvies, die staat voor service, persoonlijke aandacht en lokale betrokkenheid.”, aldus Paul Dignum die samen met zijn zus Linda Dignum de keuze heeft gemaakt om het bedrijf verder te laten gaan als De Jong Assurantiën. Met de overname ontstaat een mooie samenwerking tussen twee bedrijven die al een halve eeuw in Schagen en omstreken het vertrouwde adres zijn voor uw financiële zaken. “Voor onze relaties zal er niet veel veranderen, anders dan een verhuizing naar het kantoor van De Jong Assurantiën”. Paul zal samen met collega's Natalie, Bibian, Daniëlle en de collega's van De Jong Assurantiën voor u klaar staan aan de Piet Ottstraat 1 in Schagen.

Uniek aanbod in Noord-Holland als onderdeel van NDB Groep

De Jong Assurantiën is samen met nemassdeboer en Braas & Partners onderdeel van de NDB Groep. “Met vestigingen van Volendam tot Den Helder bieden wij altijd een expert bij u in de buurt. Onze kennis van de markt evenals onze laagdrempelige aanpak zijn al voor veel relaties dé reden geweest om juist bij ons aan tafel te schuiven.”, aldus Jan de Boer, directeur NDB Groep. “Met de overname van Dignum Verzekeringen & Hypotheken verstevigen wij onze lokale positie verder en zijn wij nu ook in staat om net als bij onze andere vestigingen de diensten van de RegioBank aan te bieden.”

Ook RegioBank blijft uw bank in Schagen!

Als zelfstandig adviseur van RegioBank blijven wij in Schagen actief; u kunt gewoon bij ons op afspraak binnenlopen. Door de samenvoeging met De Jong Assurantiën, kunt u ook in Den Helder terecht voor uw bankzaken.

Een afspraak met één van onze specialisten

Bij De Jong gebruiken we onze vakkennis om, in samenspraak met u, het beste pakket aan producten en diensten samen te stellen. En niet alleen bij het aangaan van de samenwerking; achter de schermen blijft De Jong de marktontwikkelingen volgen. Denken we dat het beter kan, dan nemen we contact met u op. Da's een geruststellend gevoel, om te weten dat anderen met u meedenken. Door de omvang van ons bedrijf zijn wij een serieuze gesprekspartner voor bijvoorbeeld verzekeraars, banken en verstrekkers van hypotheek en financiering. Vanuit deze positie kunnen wij in veel gevallen uitstekende afspraken voor u bedingen. Benieuwd naar onze service en dienstverlening of wenst u een second opinion? Schroom dan niet en neem contact met ons op.



FYSIO SCHAGEN EN BEWEEGZORG WETENSCHAPPELIJK BEWIJS: SHOCKWAVE THERAPIE WERKT

Vorig jaar hebben wij Fysio Schagen geopend: een fysiotherapiepraktijk waarbij we een breed scala aan behandeltechnieken aanbieden om mensen zo goed mogelijk te kunnen helpen bij hun herstel. Binnenkort voegen wij hier een behandelmethode aan toe, namelijk shockwave therapie.

Shockwave therapie werkt op basis van schokgolven. Deze worden in het lichaam gebracht middels een behandelkop die gericht wordt op de aandoening. Op dit moment is er veel wetenschappelijk bewijs gevonden dat shockwave therapie werkt, en dan voornamelijk voor langdurige pees gerelateerde klachten. Zo kun je de behandelkop bijvoorbeeld op ontstekingsreacties in de knie, schouders, elleboog of scheenbeen zetten. Maar het werkt ook goed bij lopersklachten, zoals bij hielspoor of bij de achillespees. Verder kan het ook nog gebruikt worden voor mensen met shin- splint of mensen die spasmes in hun armen hebben, waarbij er dus heel veel spierspanning ontstaat.

We passen de shockwave therapie altijd toe in combinatie met een andere behandel-methode, zoals training of andere interventies. Shockwave therapie wordt pas toegepast wanneer het herstel van de patiënt nog niet verloopt zoals je dat eigenlijk zou verwachten. Als een herstelproces in je lichaam niet 'normaal' verloopt, kun je met schokgolven dit proces verstoren en opnieuw in gang zetten. Binnen de ontstekingsfase wordt het lichaam dan als het ware uitgenodigd om wederom het herstel voort te gaan zetten.

In vergelijking met andere behandelmethodes die ook ingezet worden voor vergelijkbare klachten, komt shockwave therapie als meest effectief naar voren uit wetenschappelijk onderzoek. Alhoewel de schokgolven op een hele krachtige manier je lichaam binnenkomen, is de behandeling zeker niet pijnlijk. Het kan hoogstens wat gevoelig aanvoelen. Daarbij zijn er vaak slechts een tot drie behandelingen nodig om resultaat te boeken. Ook wordt het gewoon vergoed als je een aanvullende verzekering voor fysiotherapie hebt, wat betekent dat het je niets extra's kost.

Meer informatie over shockwave therapie: www.fysioschagen.nl of bel fysiotherapiepraktijk Fysio Schagen 0224-213234



DE KOM BINNEN BIJ BEDRIJVEN DAGEN KOMEN ER WEER AAN!

Begin 2023 kunnen bedrijven in Noord-Holland Noord weer hun deuren openen voor bezoekers onder de vlag van de Kom Binnen Bij Bedrijven Dagen! Van 20 t/m 25 maart ontmoeten inwoners, bedrijven en onderwijs elkaar tijdens de Kom Binnen Bij Bedrijven Dagen. Want de succesvolle editie van voorjaar 2022, waarbij 144 bedrijven in heel Noord-Holland Noord hun deuren openden voor zo'n 3.500 bezoekers, smaakt naar meer. Nieuwsgierig naar de ervaringen van vorig jaar? SKRS Kinderopvang en Capfun de Bongerd vertellen over hun ervaringen.

**Lara Aarsen, Stichting Kinderopvang
Regio Schagen (SKRS)**

"Wij hebben deelgenomen om geïnteresseerden en potentiële werkzoekenden te laten zien wat de kinderopvang inhoudt en wat de meerwaarde van het werk van pedagogisch medewerker(s) is. We hebben nog niet eerder meegedaan aan de Kom Binnen Bij Bedrijven Dagen, dus wisten



OOK MEEDOEN AAN DE KOM BINNEN BIJ BEDRIJVEN DAGEN?

De Kom Binnen Bij Bedrijven Dagen (KBBBD) is een samenwerking tussen WerkgeversServicepunt Noord-Holland Noord, RPAhn, Ontwikkelingsbedrijf NHN, de 17 gemeenten in Noord-Holland Noord, ondernemersverenigingen en onderwijsinstellingen. De Kom Binnen Bij Bedrijven Dagen (KBBBD) zijn eerder georganiseerd in West-Friesland en uitgegroeid tot een groot succes. In maart 2022 openden 144 bedrijven hun deuren voor 3.500 bezoekers. Door deze open bedrijvenweek kan iedereen kennismaken met bedrijven in de buurt. Werkzoekenden ontdekken welke mooie kansen er voor hen zijn in de regio. Scholieren en studenten zien wat er om de hoek allemaal gebeurt en dat er dicht bij huis carrière mogelijkheden zijn. En ondernemers kunnen ook familie, vrienden of burens vol trots hun bedrijf laten zien. Een bedrijf bepaalt zelf welke dag(en) bezoekers welkom zijn. Dat kan een dagdeel zijn, maar ook een vrije inloop gedurende de hele week. Elk deelnemend bedrijf stelt zelf een programma samen en kiest dus wat bezoekers kunnen zien en op welke manier.

Meer informatie en aanmelden: www.kbbbd.nl.

niet zo goed wat we konden verwachten qua aantal bezoekers. En een aantal weken voor de KBBBD hebben we zelf nog een open dag georganiseerd. Daarom was het bezoekersaantal tijdens de KBBBD zelf niet heel hoog, maar toch hebben we een aantal bezoekers mogen verwelkomen. De KBBBD geeft geïnteresseerden op een laagdrempelige manier de kans om kennis te maken met een organisatie en organisato-

risch was alles goed geregeld: een duidelijke website, het perspakket was prima en aanmeldingen kwamen goed binnen. We hoefden zelf niet heel veel te doen."

Mariska Dekker, Capfun de Bongerd in Tuitjenhorn

"Wij ontvangen gasten uit binnen- en buitenland en de mensen dichtbij weten soms niet wat er

allemaal te zien en te beleven is in de regio. Daarom vonden we het leuk om mensen kennis te laten maken met de Bongerd.

Bezoekers vonden het ontzettend leuk om het verhaal van het ontstaan van de Bongerd te weten, waarom we de dingen doen zoals we doen en om een kijkje achter de schermen te nemen. Volgend jaar willen we weer meedoen!"

VOLLE KRACHT VOORUIT!



VORMGEVING
BELETTERING
DRUK & PRINT
ZEEFDruk



DEN HELDER

Industrieweg 27
T. +31 (0)223 523 006
denhelder@zrgbv.nl

DEN HELDER

Pastoor Koopmanweg 21
T. +31 (0)223 668 838
frans@zrgbv.nl

SCHAGEN

Witte Paal 212
T. +31 (0)224 296 007
schagen@zrgbv.nl

AMSTERDAM

TT Melissaweg 61
T. +31 (0)20 632 9363
amsterdam@dvcsign.nl

UTRECHT

Ambachtsweg 12
T. +31 (0)30 296 2716
info@ferryquik.nl

WWW.ZEEMANRECLAMEGROEP.NL



VIJF VRAGEN AAN

1 Waarom ben je ondernemer?

Wat maakt ondernemer zijn leuk?

Ik ben ondernemer geworden omdat ik te eigenwijs ben om voor iemand anders te werken. Daarnaast heb ik de spanning nodig en presteer ik het beste onder druk. Als ondernemer ben je volledig zelf verantwoordelijk voor de keuzes die je maakt en plukt daar dan, als je het goed doet, ook de vruchten van. Het is nooit saai, er speelt altijd wel iets. Vaak leuke dingen, soms ook lastige dingen. Ik kan me niet voorstellen om een baan te hebben, waarbij na vijf uur het werk af is.

2 Welke tip zou je mensen willen meegeven die ook willen ondernemen?

Ga niet van te voren een tot in detail uitgewerkt businessplan schrijven, maar begin gewoon met een goed idee. Het loopt zeer waarschijnlijk toch allemaal anders. Bedenk ook vooral niet wat er

RAYMOND ZUTT FDS SIGNMAKERS

allemaal mis kan gaan, daar kom je gaandeweg wel achter en los je op dat moment op.

3 Wat is je missie met je onderneming?

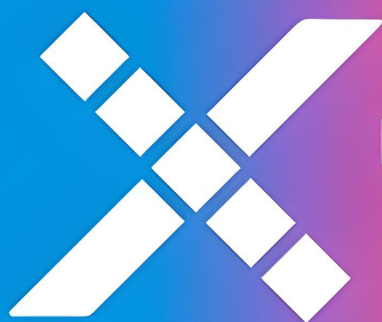
Wij zijn onlangs gefuseerd met een branchegenoot en zijn samen 1 van de grootste spelers op het gebied van signing. Wij willen er voor zorgen dat we dé partij zijn in Nederland om je buitenreclame, bewegwijzering, interieurprints of autobestickering door te laten verzorgen. Dit doen we met een gedreven team, bestaande uit een mix van goede leermeesters en jonge talenten. Werkplezier, gezondheid en ambitie staan bij ons op nummer 1.

4 Wat is het meest inspirerende advies dat je ooit hebt gekregen en waarom?

Zorg er voor dat je je in kunt beelden wat je wilt bereiken, op zo'n manier dat het lijkt alsof het al zo is.

5 Wat inspireert jou?

Ik heb niet echt één grote inspirator, maar luister vooral veel naar ondernemers om mij heen. Ik vind het wel altijd inspirerend om mensen als Elon Musk of John Chester te volgen. Ondernemers die jaren niet serieus genomen werden, maar wel een goede visie hadden en nu ver vooruit lopen op de rest. Ze hebben zich nooit uit het veld laten slaan en hielden vast aan die visie.



INNOVATIE WERKT

NHNEXT



HET GROOTSTE WERK- FESTIVAL X NHNEXT: INNOVATIEVE OPLOSSINGEN VOOR KRAPTE OP ARBEIDSMARKT

De krapte op de arbeidsmarkt is ook in Noord-Holland Noord ongekend en neemt alleen nog maar toe. Verschillende sectoren kampen met een flink tekort aan personeel en hebben moeite om hun omzetdoelstellingen te halen. Dit vraagt om innovatief denken en stevige samenwerkingsverbanden.

RPAnhn (Regionaal Platform Arbeidsmarktbeleid) en ONHN (Ontwikkelingsbedrijf Noord-Holland Noord) slaan daarom de handen ineen en organiseren dit jaar op donderdag 13 oktober een event voor ondernemers, overheid en onderwijs: Het Grootste Werkfestival X NHNEXT!

Thema: Innovatie Werkt

Tijdens het event bespreken we concrete oplossingen voor knelpunten in de arbeidsmarkt, zoals het stimuleren van technologie en innovatie en het verbeteren van de aansluiting

tussen onderwijs en arbeidsmarkt. Het thema is daarom 'Innovatie werkt!' Ondernemers, overheid en onderwijs hebben elkaar nodig om tot structurele duurzame oplossingen te komen. In het programma en tijdens kennissessies komen diverse invalshoeken aan bod: van nieuwe manieren voor het aantrekken en behouden van personeel tot en met het inzetten van automatisering en robots op de werkvloer. Deelnemers krijgen inzicht in mogelijke oplossingen en maken kennis met inspirerende voorbeelden van samenwerking tussen onderwijs en bedrijfsleven.

Programma

Het event bestaat uit een plenair deel en een parallelprogramma. De opening is in handen van Ben Tap en Esther Zijl, respectievelijk directeur RPAnhn en ONHN. Vervolgens neemt Eva de Mol, oprichter CapitalT en investeerder in technologie startups, de deelnemers mee in de toekomst van werken. Onder andere gaat zij in op veranderingen in de arbeidsmarkt, het belang van digitale vaardigheden en omscholing en het beoordelen van talent in een veranderende wereld. Na dit plenaire gedeelte volgt het parallelprogramma, met zes kennissessies over praktische ervaringen en concrete oplossingen.

**Aanmelden kan via de website van
NHNEXT en Het Grootste Werkfestival.**

NOORDKOP:

- **Pand Albert Heijn in Schagen is volledig gesloopt**
- **De recreatie sector langs de kust heeft een prima jaar gehad door het mooie weer**
- **De Agri-sector heeft behoorlijk last van de droogte**
- **Ingang Makado aan de Ged.Gracht wordt binnenkort gerealiseerd.**
- **Website Kust bus .nl heeft 4X meer unieke bezoekers gehad dan 2021**
- **St. Maartenszee snakt naar een openbaar toilet.**

Heeft uw bedrijf plannen voor uitbreiding, overnames, opening of jubileum o.i.d. meld het op het volgende e-mailadres: info@ondernemendschagen.nl



VOOR ONDERNEMERS MET PASSIE

De OndernemersCentrale

Wat een heerlijke zomer hebben we gehad en wat fijn dat alle bbq's, bruiloften, feestjes en partijtjes hebben kunnen plaatsvinden. Het voelt weer als vanouds. Indian summer is inmiddels begonnen en we naderen het laatste kwartaal van het jaar. Hier en daar zullen we, voordat het jaar is afgelopen, best nog een uitdaging tegen komen. Nu weet ik ook dat uiteindelijk alles weer een weg zal vinden. Dat is namelijk ook waar wij als team voor staan. Een probleem is er om opgelost te worden.

Als ondernemer kom je dagelijks uitdagingen tegen en dan is het natuurlijk prettig dat je naast al je kerntaken, je op andere gebieden ontzorgd wordt. Gewoon 's morgens aankomen in je kantoor, licht aan, koffie zetten en computer opstarten. Plannen bedenken, klanten benaderen, klanten ontvangen, plannen uitwerken en uiteindelijk je product, passie en bevologenheid overbrengen. Alle andere zaken houden wij voor je in de gaten.

Mocht je nog op zoek zijn naar een plek waar je naast productief kunt werken ook ruimte hebt om te sparren, dan hebben wij nog een aantal mooie ruimtes voor je beschikbaar. Kom je kijken? Ik laat de ruimtes graag aan je zien!

Geniet van de nazomer en wie weet tot ziens!

Esther

De OndernemersCentrale

Oostwal 2

1747 EZ Tuitjenhorn

www.deondernemerscentrale.nl

Contactpersonen

Majsa Stam/ Esther Bleijendaal

06-13354086

majsa@deondernemerscentrale.nl



MONDIAL UITZEND: EEN FAMILIEBEDRIJF

Mondial Uitzend is een uitzendbureau dat bedrijven voorziet in de vraag naar medewerkers. Sinds 2001 zenden zij flexwerkers uit, voornamelijk afkomstig uit Polen, Roemenië en Hongarije. Deze uitzendkrachten gaan aan de slag in meerdere sectoren, waaronder de agrarische sector, de glastuinbouw, hout- en metaalbewerking en de logistiek. In totaal werkt Mondial Uitzend met meer dan 30 CAO's.

Mondial Uitzend is ontstaan vanuit een leliekwekerij, waarvoor in de winter altijd veel extra medewerkers voor nodig waren. Zo kwamen de ouders van Koen van Diepen, de huidige directeur, uit bij verschillende contacten in Polen. Zij haalden medewerkers vanuit daar richting Nederland.

De omgeving zag dat en heeft toen gevraagd of ze dat ook voor hen konden regelen. Uiteindelijk is hier het uitzendbureau uit voortgekomen. In 2008 nam Koen van Diepen dit familiebedrijf,

samen met zijn broers, over van zijn ouders. Sinds 2 jaar runt hij de zaak alleen.

Goed geregeld

Bedrijven willen graag gemotiveerde medewerkers hebben, maar daar moet veel voor geregeld worden. Voor Mondial Uitzend is goed regelen heel belangrijk. Daarom zijn ze als uitzendbureau lid van de ABU, een vereniging die staat voor kwaliteit.

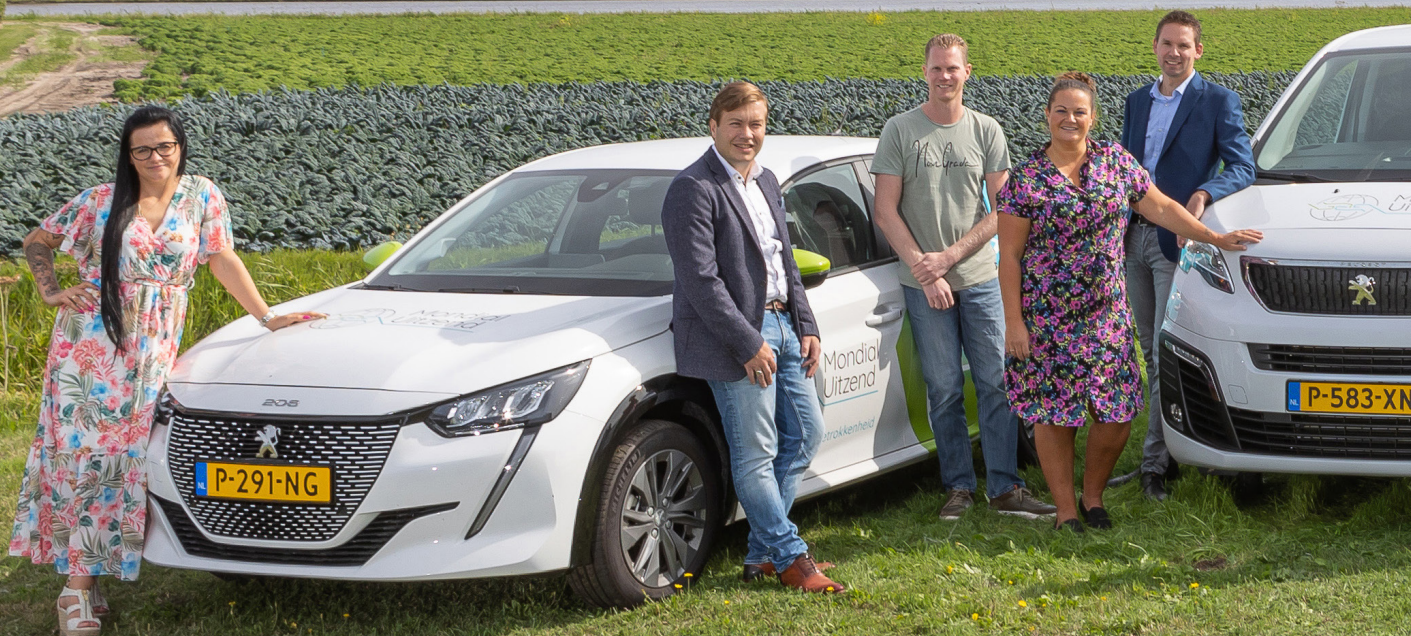
Ook heb je met cultuurverschillen te maken. 'Daarom bieden we voor alle uitzendkrachten

een coördinator in eigen landstaal die tussen 6 uur 's ochtends en 9 uur 's avonds voor ze klaarstaat. Denk aan vertalen, helpen met contracten, ophalen van het BSN-nummer of een doktersbezoek,' vertelt Koen.

Mondial Uitzend ontzorgt bedrijven met allerlei zaken. Zo nemen ze alle juridische zaken voor je uit handen. Ook regelen zij de zaken goed voor flexwerkers die onverhoopt ziek worden. 'Ons team is erg fanatiek en wil alles goed georganiseerd en geregeld hebben voor de mensen en bedrijven.'

Huisvesting

Naast het aannemen van medewerkers, zorgt Mondial Uitzend ook voor huisvesting van de flexwerkers. Ze hebben zo'n 500 bedden in eigen beheer in Schagen en omgeving. Mondial Uitzend vindt het belangrijk om te verduurzamen.



Zo zijn ze bezig alle woningen van zonnepanelen te voorzien. 'Het is onze wens om de woningen in de toekomst volledig van het gas af te krijgen'.

Koen vertelt dat Mondial Uitzend zich onderscheidt met eigen huisvesting die voldoet aan de SNF norm. 'Zo gaan we ook met de huizen om. Het moet er netjes uitzien en we investeren erin dat mensen zich veilig en prettig voelen. Het moet verzorgd en comfortabel zijn, zodat mensen zich thuis voelen.' Tevens heeft iedere woning geautomatiseerde brandbeveiliging en deze worden maandelijks gecheckt.

Wagenpark

Dat Mondial Uitzend het belangrijk vindt om te verduurzamen, blijkt ook uit hun gloednieuwe wagenpark. Sinds 2016 werken ze samen met MHC Mobility, met wie ze afgelopen jaar al hun auto's omgezet hebben naar elektrische Peugeot's e208's. Later dit jaar worden ook de auto's voor het sales- en onderhoudsteam volledig elektrisch. 'Dit was best een uitdaging,' vertelt Koen, 'vooral vanwege het aanleggen van voldoende laadpalen en een groot genoeg

stroomnetwerk'. Met speciale track & trace systemen die gekoppeld zijn aan het planningssysteem kunnen de auto's daarnaast nog efficiënter ingezet worden. Missie, visie en toekomst

In de toekomst wil Mondial Uitzend groeien op het gebied van flexibele arbeidskrachten. 'We merken dat mensen echt wel werk zoeken vanuit het buitenland, maar dat ze daarvoor wel willen samenwerken met een vertrouwd bedrijf. Wij kunnen daarin iets betekenen.'

Zo'n vertrouwd bedrijf kun je alleen zijn als je bekendstaat als een bedrijf dat vasthoudt aan zijn visie en missie. Betrouwbaarheid, plezier hebben en open en transparant naar de omgeving zijn, spelen daarbij voor Mondial Uitzend een grote rol. Ook is het belangrijk om te weten wat er speelt, de wetgeving in de gaten te houden en daarover te informeren. Als laatste is deskundigheid belangrijk. Mondial Uitzend gaat voor je in gesprek met adviseurs en juridische kantoren en ontzorgt op die manier haar relaties.

www.mondialuitzend.nl





NATUURLIJK A.S.T.

DE ROBUUSTE WOON- WINKEL IN SCHAGEN

Hans en Anita Grevink zijn in 2009 begonnen met Natuurlijk A.S.T., wat staat voor Natuurlijk Africa Slate and Tiles. Bij de start van het bedrijf verkochten ze alleen tegels en stenen platen, het meeste kwam uit Afrika. Anita is opgegroeid in Bentelo in Twente en Hans is geboren in Heemskerk. Sinds 1990 wonen ze samen in Langedijk, waar ze Femmie, Pleun en Siep in het gezin hebben mogen verwelkomen.

Tot vorig jaar mei was de woonwinkel gevestigd in Broek op Langedijk. Helaas heeft een allesvernietigende brand het pand toen volledig in de as gelegd. Op 1 augustus 2021 zijn Hans en Anita gestart in de oude showroom van Autobedrijf Fakkert. Daar kwamen ze in contact met de heer Oudshoorn, eigenaar van het pand, de Witte Paal 325. Dit is zo goed bevallen dat ze hebben besloten zich definitief in Schagen te vestigen.

In de loop der jaren is Natuurlijk A.S.T. uitgegroeid tot de robuuste woonwinkel die het nu

is, vloertegels horen al lang niet meer tot het assortiment. Hans en Anita houden ervan om mensen te verbazen met hun aanbod. Ze verkopen graag items die uniek zijn, zoals oude gebruiksvoorwerpen en andere dingen uit Roemenië en Hongarije. Naast oude gebruiksvoorwerpen importeren ze ook robuuste eikenhouten tuinsets en schommelbanken uit Hongarije. En bezitten ze een oude boerderij in Hongarije, die ze voor de verhuur opgeknapt hebben.

Inmiddels is het assortiment flink uitgebreid met boomstam tafelbladen, oud eiken tafelbla-



den, lampen, salontafels, longhorns, spiegels, vachten, posters, kasten, fauteuils, stoelen, banken en heel veel hebbedingetjes. En komen de items die ze verkopen uit veel landen, waaronder Indonesië, China, India, Afrika, Polen, Tsjechië, Duitsland, Nederland en een nog een aantal.

Natuurlijk A.S.T., is alle dagen geopend. Maandag t/m zaterdag van 10.00 uur tot 17.30 uur en op zondag van 11.00 uur tot 16.30 uur. De koffie, thee, cappuccino of warme chocolademelk staat altijd klaar op de Witte Paal 325 in Schagen. U bent van harte welkom!

www.natuurlijkast.nl



ONTDEK DE NIEUWE FIAT E-SCUDO

In de showroom van Broekhuis Fiat Schagen staat sinds kort een nieuw model van Fiat Professional: Het is de Fiat E-Scudo. Een bedrijfswagen die zo comfortabel rijdt als een personenwagen en waarmee geen rekening meer hoeft te worden gehouden met milieuzones: Hij is volledig elektrisch en rijdt zonder problemen elk stadscentrum binnen.

Tegenwoordig worden in steeds meer steden in Nederland milieuzones ingevoerd. Dit betekent dat oudere diesel- en benzinevoertuigen de verschillende stadscentra niet meer binnen mogen rijden, vanwege de hoge CO2-uitstoot van de wagens. Uit onderzoek is gebleken dat de lucht van de stadskernen het meest vervuild is. Dit moet door het het weren van de meest vervuulende voertuigen sterk verminderen. Voor ondernemers kan dit juist een moment zijn om na te denken over vervanging van hun huidige bedrijfsauto naar een meer duurzame elektrische versie.

Fiat springt hierop in met de elektrische E-Scudo, die volledig naar wens is in te richten. Zo is de bedrijfswagen leverbaar met een lichte accu van 50 kWh met een actieradius van 230

kilometer of een zwaardere van 75 kWh, met een actieradius van 330 kilometer. De laadtijd van de comfortabele E-Scudo is 30 tot 45 minuten, waardoor u binnen no-time weer op de weg zit. Ook kiest u zelf de lengte van de bedrijfsauto, het volume van de laadruimte, het laadvermogen en het aantal zitplaatsen in de cabine. U kunt de E-Scudo dus volledig naar wens inrichten, zodat u uitgerust en wel op pad kunt naar de klant.

Benieuwd geworden naar de Fiat E-Scudo? Neem contact op met Fiat Broekhuis Schagen via telefoonnummer 0224 - 214 700 en ervaar hem zelf door een proefrit te maken.

www.broekhuis.nl





VAN DE VOORZITTER

We leven op dit moment in een turbulente tijd. Zaken als de stikstofcrisis, inflatie, prijsstijgingen, personeelstekort, stakingen enz. komen allemaal voorbij. In deze periode moeten ondernemers overeind blijven en zoeken ze naar oplossingen.

Wij hebben als bestuur van de OFS kennisgemaakt met de wethouders Simco Kruijer en Cor Quint. We hebben een goed gesprek gehad waar een aantal afspraken zijn gemaakt. Binnenkort zitten we aan tafel met bovengenoemde wethouders en wethouders Puk de Nijs en Hans Heddes.

In dit overleg gaan we onder o.a. praten over de vermindering van afval, energietransitie, de industrieterreinen in de gemeente Schagen en de Ontwikkelvisie 2040 Stad Schagen enz. Ook zal de opvang van oorlogsvluchtelingen worden besproken.

Met name wethouder Simco Kruijer heeft de portefeuilles van Jelle Beemsterboer overgenomen, dit betekent dat wij met deze wethouder het meeste te maken krijgen. We hebben dan ook afgesproken dat ik als voorzitter iedere maand met hem in gesprek ga over de actuele zaken. Helaas heeft de gemeente Schagen nog steeds een groot aantal vacatures zodat een aantal zaken langer duren dan gewenst is.

Gelukkig zijn er een aantal evenementen doorgegaan zoals de West-Friese Folklore en het Popweekend, de Harddraverij ging helaas niet

door. Bij het Makado Centrum wordt momenteel hard gewerkt aan de uitbreiding en verbouwing. Dit geeft de nodige overlast, maar we gaan ervan uit dat er volgend jaar zomer een prachtig nieuw Makado Centrum staat.

Onze Algemene ledenvergadering staat gepland in november. De exacte datum en plaats volgen.

Hans Bouterse
.....
Voorzitter OFS
.....



is onderdeel van:



ABS De Lange is er voor u en uw auto, caravan en camper.

Ruitreparatie en vervanging

Spot reparatie

Gratis vervangend vervoer

Vier jaar garantie op reparatie

Overname van fabrieksgarantie

Schadeherstel voor alle verzekerings- en

Leasemaatschappijen

Ook voor al uw WA-schades een scherpe prijs

Wij adviseren u bij het melden van de schade en handelen uw schade direct af met de verzekeringsmaatschappij

De Fok 14 • 1742 PD Schagen
Tel. (0224) 21 34 41 • info@absdelange.nl
www.absdelange.nl



ZIBER®

online vertrouwd

Specialist in sfeervolle vloeren



KLITSIE PARKET Schagen

A. Witte Paal 227 - Schagen T. +31(0) 224 - 212 827 E. info@klitsieparket.nl

WWW.KLITSIEPARKET.NL



de Jong, Persoonlijk en betrokken.

De Jong is gespecialiseerd in verzekeringen, hypotheek, pensioenen, leningen, sparen, financiële planning en schadeafhandeling.

De Jong is uw partner voor totaaladvies. Wij staan voor deskundigheid, service en persoonlijke aandacht. Met passie en betrokkenheid begeleiden wij u actief bij alle financiële vraagstukken. U ervaart overzicht en gemak.

Verzekeren | Hypotheek | Pensioenen



de-jong.nl | info@de-jong.nl | 0223 688 788

de Jong



**VAN DEN
BERG**

RUIM 1.000 M²

BADKAMER EN TEGEL INSPIRATIE

TEGELS & BADKAMERS



U BENT VAN HARTE WELKOM



Middelmoet 6 Broek op Langedijk | (0226) 313 639 | bol@vdbergbadkamers.nl
Witte Paal 221 Schagen | (0224) 291203 | schagen@vdbergbadkamers.nl

WWW.VDBERGBADKAMERS.NL